



Window
Technologies

www.wt.com.ua

Оконные технологии

№ 68 (2) 2017

ТЕХНИКО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

Відчуй різноманіття життя разом з **WINTESCH**



В номері: Аналіз ринку флоат-стекла України
Особливості монтажу алюмінієвих вікон
Оконний фестиваль: краш-тест, комплексна
безпека, виносний монтаж

 **WINTESCH**®

Системи вікон та дверей з ПВХ

у ФАЙНОГО життя СВІЙ ПРОФІЛЬ





Решение для нестандартных проемов

Косоугольное окно

Косоугольные окна дают возможность превращать комнаты с ассиметричными углами в жилые помещения с достаточным доступом света и воздуха

Применение возможно под углом от 15° до 50°

Комбинируя разные петли открывание створки может быть правым или левым, а вес до 80 кг

Предотвращает резкое захлопывание створки при плотной циркуляции воздуха



SPOCHÄTKU
TSEY TEKST
ZDAVSYA WAM
NIMETS'KYM
ALE NASPRAVDI VIN UKRÄYNSKY.
TAKÄ ZH SYTUATSIYA
Z VIKNÄMY V UKRAYINI —
**VÖNY NIMETS'KI
TIL'KY NA PERSHY POGLYÄD.**

Не дивуйтесь, в Україні дійсно виготовляються всі вікна. І наші вікна – не виключення. Але є те, що відрізняє нас від інших – наші технічні стандарти вище. Наприклад, якщо «німецькі» вікна тестуються при температурі **-10°C**, то наші – при **-15°C**. До того ж вони доступніші, адже ви не переплачуєте за німецьку етикетку. А ще ми пишаємося тим, що робимо вікна в Україні. Тому що працюємо на совість.



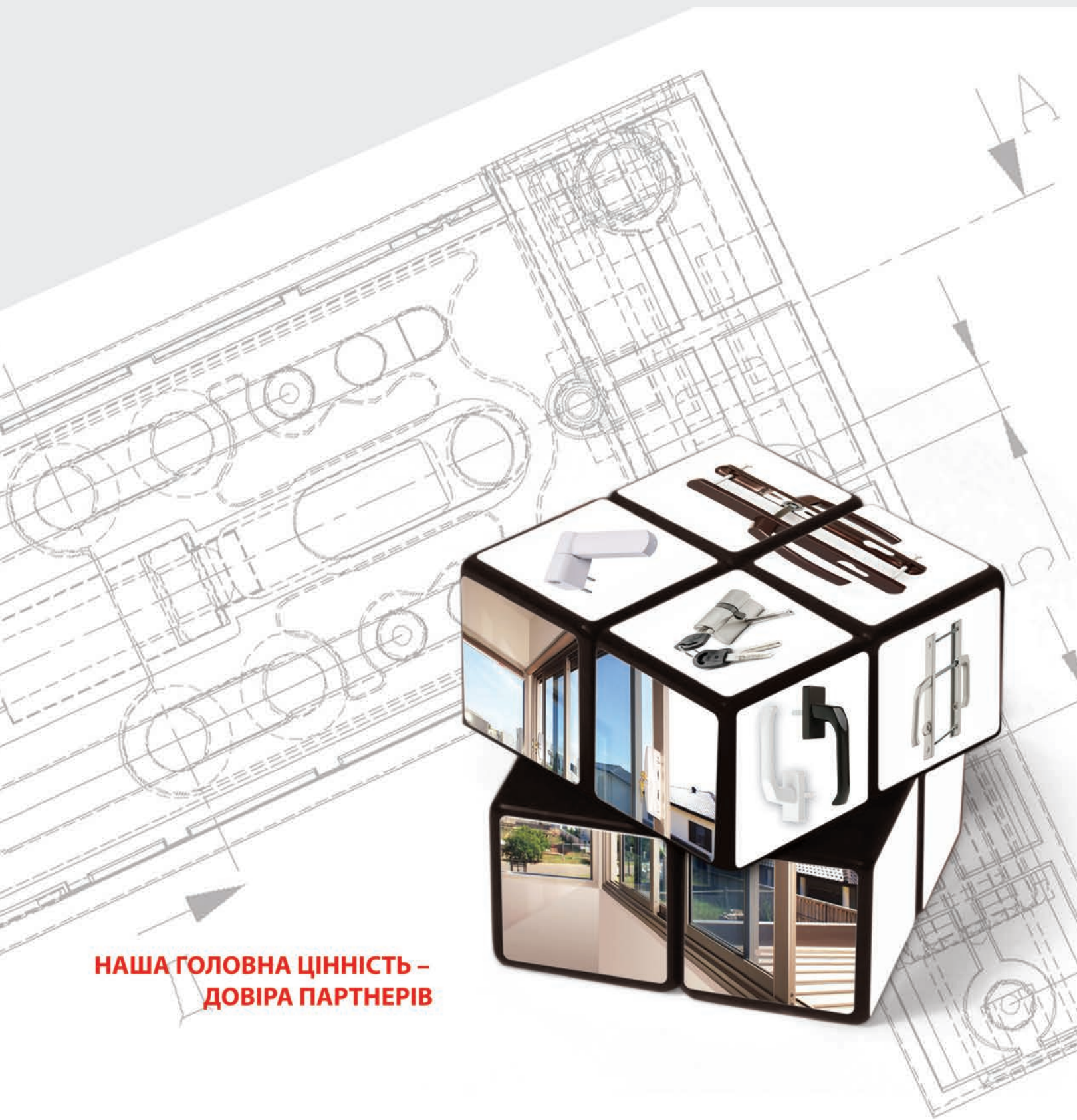
ПЕРШІ В УКРАЇНІ
УКРАЇНСЬКІ ВІКНА

WWW.VIKNALAND.UA

Інформаційна служба: 0 800 503 308



Кращий український виробник комплектуючих
для світлопрозорих конструкцій



**НАША ГОЛОВНА ЦІННІСТЬ –
ДОВІРА ПАРТНЕРІВ**



KLEIBERIT®

KLEBSTOFFE • ADHESIVES

Облицовывание профиля

КЛЕЙБЕРИТ 704 серия
сертифицирована согласно стандарта RAL-GZ 716

... для наружного применения

Клейберит ПУР клеи-расплав 704.X для ПВХ и алюминиевых профилей

- сертифицированы для облицовывания ПВХ и акриловой FAST-плёнкой
- очень высокая начальная прочность
- низкая температура нанесения
- очень быстрое схватывание

... для внутреннего применения

Клеевые системы для различных профилей и декоративных материалов

- нанесение вальцами, щелевым соплом
- высокая скорость подачи до 50 м/мин для увеличения производительности
- ЭВА-, ПО- ПУР клеи-расплавы, а также жидкие растворные системы.



COMPETENCE PUR

ООО «Клейберит-Украина»
г. Киев, ул. О.Трутенко, 3Г, оф.471

Тел (044) 300-11-97
Факс (044) 300-11-87

E-mail: info.ukraine@kleiberit.com
www.kleiberit.com

PROFESSIONAL
**SOMA
FIX**

№1
В УКРАИНЕ*



**Профессиональное качество
по ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ!**

www.somafix.com.ua

*по данным опроса потребителей

ЯКІСТЬ ШВИДКІСТЬ ЗРУЧНІСТЬ
Лише переваги

Asmaco



ТОВ «ОПТИМА-С»
м. Київ, вул. Радичева, 12/16, оф. 7
Тел.: +38 (044) 500-17-31
Факс: +38 (044) 408-01-54
E-mail: office@optima-s.kiev.ua



ОПТИМА-С

www.optima-s.kiev.ua



Барви ШВИДКОсті

представляє:

WPR / ТАКА: В єдності сила

Наша сила в об'єднанні двох світів: ми єдині партнери, що здатні виробляти машини та клейові системи для окутування профілів, поєднуючи їх ідеально.



Італійська висока якість в системах окутування профілів та панелей. Завжди на крок попереду. WPR TAKA - лідер в розробці та створенні інноваційних інтелектуальних систем. Завдяки повній автоматизації досягається підвищення продуктивності, швидкості та ефективності.

Формула успіху, що народжується зі збалансованого поєднання досліджень, екології та індивідуального підходу. Якість клеєвих систем - це ключ для досягнення найкращих результатів склеєння матеріалів на довгі роки.





СИЛА

МАКРОФЛЕКС®

ПОВЕРТАЄТЬСЯ

- ГЕРМЕТИЗАЦІЯ ВІКОННИХ ТА ДВЕРНИХ ШВІВ.
- МОНТАЖ ВІКОН ТА ДВЕРЕЙ.
- СТВОРЕННЯ ДОДАТКОВИХ ЗВУКО- І ТЕПЛОІЗОЛЯЦІЙНИХ ЕКРАНІВ.

Henkel

Quality for Professionals

Ceresit

На 20% вищі*
теплоізоляційні
характеристики

На 50% вища*
ефективність
звукоізоляції




На 25% покращена*
еластичність
при деформації

Двократне зменшення*
тиску при
полімеризації

* У порівнянні зі стандартними поліуретановими пінами,
отриманими з використанням традиційних технологій.

Нова ера в технології поліуретанової піни

Технологія очищеної поліуретанової піни:

-  Дрібнопориста структура
-  Молочно-білий колір
-  Висока стійкість до ультрафіолету

Quality for professionals



WHITETEQ
ТЕХНОЛОГІЯ ОЧИЩЕННЯ ПОЛІМЕРІВ



TITANIUM TECHNOLOGY

Технологія Titanium - ідеальна композиція компонентів на молекулярному рівні.

Офіс в Україні тел.: +38 096 460 63 05
Офіс в Польщі тел.: +48 661 900 781

www.ckmextrusion.com



ЯКІСТЬ ДЛЯ БІЛЬШ КРАСИВОГО ЖИТТЯ



 **ETEM**

www.etem.com

ТСВ СЕРВИС



- Оборудование новое и б/у для производства ПВХ окон и алюминиевых конструкций
- Расходные материалы для оборудования, инструмент, запасные части, тефлоновые пленки Hightechflon



ООО «ТСВ Сервис»

Тел: +38 044 494 08 24, +38 044 494 08 25

mail@tsv-service.com.ua, www.tsv-service.com.ua

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

20 Старый друг лучше новых двух

ТЕХНОЛОГИИ

24 Меньше рам, больше света, тепла и цвета

ИНТЕРВЬЮ

28 Европейский путь на всех рынках

ОБЗОР ПРОФИЛЬНЫХ СИСТЕМ

30 Сучасні тенденції в галузі ПВХ систем

КРАШ-ТЕСТ

34 Оконный фестиваль

СТЕКЛО И ТЕХНОЛОГИИ

40 Наши двери открыты для всех

ФЕСТИВАЛЬ

43 10 років WDS FEST

ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА

44 Дослідження ринку листового скла в Україні

ФУРНИТУРА

48 Осознанная защита

52 Компания Astex: инновации для здоровья украинцев

GEALAN-KUBUS®

СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА PVC ОКОН И ДВЕРЕЙ



Меньше – это больше

- + Меньше рам – больше стекла и больше света
- + Язык выразительных форм, безупречный стиль
- + Превосходные характеристики тепло- и звукоизоляции
- + Уникальная цветная ACRYLCOLOR поверхность



СИСТЕМНЫЕ ИННОВАЦИИ

 **GEALAN**

www.gealan.ua

Учредитель и издатель ООО «Т.А.К.»
 Главный редактор Сергей Кожевников
 Выпускающий редактор Елена Кожевникова
 Партнеры Конфедерация строителей Украины
 УкрНИИ Стекла
 Институт окна «Rosenheim» (Германия)
 Ассоциация участников рынка окон
 и фасадов (АУРОФ)
 Межрегиональный институт окна (Россия)
 Консультанты Виктор Дробязко
 кандидат технических наук
 Ярмоленко Николай Григорьевич
 кандидат технических наук,
 профессор, Лауреат Государственной
 премии
 Редакционный совет Наталья Фиалко,
 член-корреспондент НАН Украины,
 доктор технических наук,
 заслуженный деятель науки Украины
 Игорь Андросов,
 кандидат технических наук
 Александр Левинский,
 доктор технических наук, профессор
 Владимир Пермяков,
 доктор технических наук, профессор
 Юлий Климов,
 доктор технических наук
 Юрий Немчинов,
 доктор технических наук, профессор
 Марк Гринберг,
 кандидат технических наук
 Виктор Козенко, эксперт
 Михаил Орленко, эксперт
 Верстка и дизайн Александр Леуськов
 Литературный редактор Елена Довгопят
 Журналист Ольга Шишова
 Реклама Вадим Козловский
 Распространение Вячеслав Ляхов
 Подписные агентства
 ГП «Пресса» (044) 249-50-45, 248-04-06 индекс 23731
 «KSS» (044) 270-62-20 индекс 20611
 «САММИТ» (044) 254-50-50 индекс 14406
 «ПРЕССЦЕНТР» (044) 536-11-75 индекс 03607
 «БЛИЦ-ИНФОРМ» (044) 205-51-10 индекс 20611
 «ВПА» (044) 502-02-22 индекс 23731
 Периодичность: 1 раз в 3 месяца
 Тираж 7 000 экземпляров
 Почтовый адрес: ул. Новозабарская 2/6, корп.2,
 г. Киев, Украина, 04074
 тел.: +38 (044) 592-92-12
 e-mail: info@wt.com.ua, http://www.wt.com.ua
 Издание зарегистрировано в Государственном комитете информационной
 политики Украины, свидетельство № КВ 3824
 При перепечатке материалов ссылка на «Оконные технологии» обязательна
 Ответственность за достоверность рекламных материалов несет рекламодатель

ПОДДЕРЖКА ЖУРНАЛА

ВІКНА ДВЕРІ®
КВІН СВІГ
 ДЕРЕВО — ПВХ — АЛЮМІНІЙ

ФУРНИТУРА

- 54 Технологии защиты поверхностей
- 58 KFV открывает новые возможности
- 62 Ахог победитель премии «Бренд Года-2017»
- 64 Индивидуальный подход в вопросе разработки и оснащения дверей системами безопасности

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

- 68 Уникальные окна на уникальных условиях
- 72 Прохлада вашего дома без кондиционера

СОБЫТИЕ

- 74 Четверта Міжнародна Конференція з Фасадного Інжинірингу наближається!

МОНТАЖ

- 78 SOMA FIX – лучше один раз попробовать
- 80 Система крепления фасадных панелей без использования механического крепежа
- 82 Правильный клей – это клей Asmaco

АНАЛИЗ РЫНКА

- 84 Обзор рынка СПК в Украине | квартал 2017 года

МАСТЕР-КЛАСС

- 92 Особенности монтажа алюминиевых конструкций

АРХИТЕКТУРА

- 96 «Один дома» под Киевом

ООО «Маядо»
 Киевская обл., Броварской р-н,
 пгт Большая Дымерка,
 ул. Совхозная, 38
 Тел. (045) 944-70-91(92)
 Факс (045) 944-70-93
 www.wintech.ua

НА
ОБЛОЖКЕ:



МАКСИМАЛЬНИЙ ВИХІД



СУПЕР- ГЕРМЕТИЧНИЙ КЛАПАН



Максимальний вихід протягом
2 років - упродовж усього
терміну придатності.



Клапан стійкий до блокування
при будь-якому положенні
балону і в будь-яких умовах.



Підходить для будь-яких
стандартних пістолетів для
монтажної піни.

SOUDAL

www.soudal.ua



УВАЖАЕМЫЕ ПАРТНЕРЫ, ЧИТАТЕЛИ, ДРУЗЬЯ!

Весна на оконном рынке это волна интересных, с профессиональной точки зрения, мероприятий. Разнообразные архитектурные и строительные выставки в основном B2C формата прошли в разных частях как Украины, так и за ее пределами. Как это связано непосредственно с тематикой нашего номера, сейчас постараемся рассказать.

Основные темы номера:

- 2-й Оконный фестиваль. Разбираем и анализируем трендовые технологии монтажа оконных конструкций и безопасность.
- Анализ рынка листового стекла. Основные тенденции и перспективы развития.
- Мастер-класс: Особенности монтажа алюминиевых оконных конструкций.
- Уникальные объекты. Знакомим читателей с интересными и высокотехнологичными коттеджными объектами.
- Обзор рынка СПК Украины. I квартал 2017 г.
- Солнцезащита окон - не панацея, а необходимость.

Начнем с того, что издание «Оконные технологии» является членом Ассоциации «Участников рынка окон и фасадов», а это значит, что мы стараемся освещать все мероприятия, которые происходят под эгидой этой организации. В рамках выставок «KievBuild 2017» и «InterBuildExpo 2017» Ассоциацией были организованы практические мастер-классы по проведению качественного монтажа под фирменным знаком «Якісний монтаж» с презентацией самых последних и актуальных в Европе технологий монтажа оконных конструкций. Была представлена интересная программа с привлечением профессиональных инсталляторов, финальными краш-тестами и взломом окон с привлечением профессиональных взломщиков. Мы расскажем на страницах нашего журнала очень подробно обо всем, что происходило на «Фестивале окон 2017». Собственно, это одна из основных тем этого номера.

Учитывая тот факт, что наше издание является технико-аналитическим, то помимо технических аспектов, должна быть обязательно и аналитика. И она присутствует в двух материалах. Вашему вниманию мы представим анализ рынка флоат-стекла Украины. Состояние рынка стекла является ключевым индикатором состояния рынка окон в целом. Вектор развития технологий флоат-стекла напрямую связан с фактором энергосбережения, который, в свою очередь, является основополагающим в окнах. Будем анализировать динамику развития энергосберегающих технологий на рынке стекла Украины.

Также мы представили традиционный партнерский обзор рынка СПК Украины. В нем есть фактически все, что интересно участникам рынка окон: информация о динамике развития рынка, вопросы обучения, перемещение дилеров в рамках своих поставщиков, популярные продукты и энергосберегающие программы и многое другое. И все это в цифрах.

Далее. Особенности монтажа алюминиевых оконных конструкций. Редкая тема, которую сложно отыскать даже на просторах интернета.

Стоимость алюминиевых конструкций куда выше в сравнении с окнами из ПВХ профилей. Но проблем в эксплуатационных условиях, таких как промерзание, продувание, протекание, деформация и т.д. здесь также много. В 70% случаев полученные рекламации возникают из-за неправильно выполненной установки конструкций и подбора монтажных материалов. Почему нельзя соединять стальной крепеж напрямую с алюминием, как правильно это делать? Можно ли крепить алюминиевые окна на прямой крепеж, анкер, либо нагель? Как правильно размещать точки крепежа?

Подбор крепежных материалов для монтажа алюминиевых окон, подготовка проема, правильное утепление монтажного узла, и много полезных рекомендаций от специалиста в сфере инсталляции окон, читайте в статье «Мастер-класс от Алексея Деркача».

Следующий материал будет архитектурным.

Что такое энергоэффективный дом мы в принципе уже знаем. Но, что такое энергоэффективный дом без кондиционеров и батарей, который построен согласно последних европейских тенденций с большими деревянными окнами, качественной солнцезащитой, тепловыми насосами, где обогрев и охлаждение будут осуществляться через стены, пол и потолки. Полное описание проекта «Один дома» читайте у нас в номере.

Ну и конечно же много интервью. Мы общаемся с очень интересными людьми на оконном рынке. Это лидеры компаний, которые занимают ведущие позиции как поставщики оконных комплектующих, так и производители окон.

Хотим также отметить, что некоторые материалы, анонсированные ранее, не попали в этот номер из-за элементарного дефицита места, но они уже стоят первыми в очереди на осенний номер в нашем редакционном портфеле.

И, наконец, хотелось бы напомнить, что каждый материал в нашем журнале, даже тот, который носит рекламный характер, готовится нашими партнерами и коллегами под пристальным вниманием, с пониманием сути излагаемой темы, с видением проблемных вопросов и их решений и, конечно, используя только лучшие Оконные технологии.

С уважением,
главный редактор Сергей Кожевников

ACCADO

Оконная и дверная фурнитура

NEWS

Расширение ассортиментной линейки AFC наиболее востребованными продуктами



Компания ASTEX в 2017 году продолжает расширение своей ассортиментной линейки торговой марки AFC. Среди ряда новых моделей собственного производства стоит отметить ручку оконную с ключом и блокирующий замок для окон (он же детский замок – Babylock).

Вопрос безопасности в оконной тематике становится все более актуальным, поэтому именно эти продукты и стали приоритетными для компании в текущем году.

Сами по себе и ручка оконная с ключом, и блокирующий замок являются знакомыми украинским потребителям. Однако, влияние европейских и мировых тенденций в вопросах безопасности делает комплектующие с защитной функцией все более актуальными для украинского потребителя.

Компания ASTEX, на данный момент является единственной украинской компанией, которая производит ручку оконную с ключом в Украине на собственных мощностях. Аналоги, которые можно встретить на рынке, являются либо импортом, либо украинской крупноузловой сборкой импортных деталей.

По качеству оконная ручка с ключом торговой марки AFC от компании ASTEX не уступает, а порой и превосходит представленные на украинском рынке аналоги, а ценовая политика позволяет продукту успешно конкурировать с лучшими европейскими образцами.

Аналогичная ситуация и с блокирующим замком для окон. Повышение внимания потребителя к вопросу безопасности делает продукт востребованным. Производство изделия также осуществляется в Украине, и ASTEX является единственной компанией, которая запускает собственное производство изделия высокого качества в серийных масштабах.

Выпуск новинок является этапами реализации планов компании осуществить кардинальное обновление и расширение линейки продуктов AFC до конца года, освоить новые ниши на рынке и занять в них лидирующие позиции.

IQ energy: на сегодня общая сумма выданных кредитов более 50 миллионов гривен



В рамках программы по энергоэффективности от Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) IQ energy в Украине выдано льготных кредитов на общую сумму около 50 миллионов гривен, порядка 2000 человек утеплили свои дома. Об этом во время выступления на 19-й Международной выставке энергоэффективного оборудования «Аква-Терм Киев» сообщила руководитель программы IQ energy Оксана Булгакова.

Наибольшим спросом среди украинцев, около 50% от общего объема, пользуются кредиты на установку новых энергоэффективных окон. Вместе с тем все большую популярность набирают проекты по замене систем отопления, а также по установке источников альтернативной энергии, таких как солнечные коллекторы и тепловые насосы.

WDS Fest к 10-летию бренда: новый формат общения на оконном рынке



27 мая в загородном комплексе «Авантюрист» под Киевом состоялось масштабное празднование 10-летия украинского оконного бренда WDS, который на сегодняшний день занимает одну из лидирующих позиций по производству и продаже оконных и дверных профильных систем в Украине.

На праздник в формате open-air были приглашены партнеры бренда со всей Украины. В мероприятии приняли участие более 800 гостей. Под огромной сценой в течение всего дня проходили активности. Звучали поздравления от партнеров в сопровождении профессионального ведущего праздника.

Генеральный директор компании МИРОПЛАСТ Эмре Эрверди с главной сцены фестиваля выразил партнерам благодарность за доверие и плодотворное сотрудничество. «Мы каждый день доказываем, что качество не имеет географии, и гордимся быть украинским производителем товара высокого качества», – прокомментировал он. Кульминацией мероприятия стало выступление группы ТНМК, которое собрало под сценой даже тех, кто целый день отдыхал пассивно.

Более детально читайте в номере.

Принят закон о Фонде энергоэффективности



Верховная Рада приняла законопроект №5598 «О Фонде энергоэффективности» от 26 декабря 2016 года во втором чтении в редакции, предложенной комитетом.

Министр регионального развития, строительства и ЖКХ Геннадий Зубко отметил, что закон описывает предоставление технического и финансового инструмента, который поможет снизить расходы на жилищно-коммунальные услуги, особенно в многоквартирных домах.

В бюджете на 2017 год уже выделено 800 млн. грн на финансирование Фонда, однако половина суммы была переориентирована на реализацию государственной программы «теплых кредитов». Также, по информации из различных источников, оцениваются возможности для привлечения еще от 100 до 150 млн евро от международных партнеров для наполнения Фонда в течение года.



НОВА **УКРАЇНСЬКА** ПРОФІЛЬНА СИСТЕМА



Начало работы государственного Фонда энергоэффективности было запланировано на апрель 2017 года. По данным Зубко, работа Фонда поможет сократить потери газа в системе теплоснабжения и жилом секторе страны, которые ежегодно составляют 2,4 млрд куб. м и 9 млрд куб. м соответственно, создать до 75 тыс. новых рабочих мест, а также за пять-восемь лет запустить рынок услуг в сфере энергоэффективности объемом около 30 млрд евро, главным участником которого станет малый и средний бизнес.

Размер компенсации будет зависеть от того, как изменится класс энергоэффективности жилого дома в результате реализации проекта. Максимальный размер компенсации для организации совладельцев многоквартирного дома (ОСМД) будет составлять 50% потраченных средств в случае, если энергоэффективность здания в результате проекта повысится до класса "А" по международным стандартам.

Местные программы удешевления «тёплых» кредитов приняты во всех областях Украины



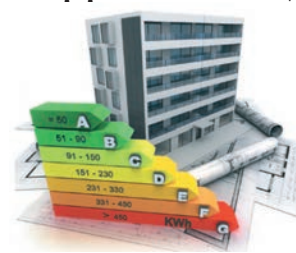
В Украине уже несколько лет частные домовладельцы, а также ОСББ и ЖЭКи могут воспользоваться «тёплыми» кредитами, которые позволяют проводить энергоэффективные и энергосберегающие мероприятия при поддержке государства. Кроме общегосударственной программы всё больших оборотов набирают местные программы удешевления «тёплых» кредитов, которые действуют на уровне областей.

По состоянию на июнь 2017 года в Украине принято 283 областные программы. Из них 121 программа уже получила финансирование на общую сумму 102 миллиона гривен, что на 30 миллионов превышает показатель за 2016 год. В прошлом году на 109 местных программ было выделено 71 млн гривен.

Согласно условиям программы, население сможет получить компенсацию в размере 10-15% от суммы «тёплого» кредита, а ОСББ или ЖЭК – до 20%. На реализацию этой программы киевскими властями уже зарезервировано 12 млн гривен. Больше было выделено лишь во Львовской области, которая в сфере энергоэффективных инициатив занимает лидирующее место в стране.

На полную силу местные программы работают в 18 областях. Это означает, что жители сёл и городов этих областей смогут получить «двойную» компенсацию при использовании «тёплого» кредита – от общегосударственной и от областной программы удешевления энергоэффективных мероприятий.

В Украине будут выдавать сертификаты энергоэффективности зданий



Принятие в первом чтении Закона «Об энергетической эффективности зданий» означает для украинцев относительно скорое введение в Украине обязательного сертификата энергоэффективности – документа, который будет оценивать уровень энергопотерь строения.

Сертификат энергоэффективности – это документ, в котором указаны пути потери энергии, а также возможные способы повышения энергоэффективности здания. После

проведения аудита дому присваивается класс энергоэффективности – от А (высший бал) до F (низший бал).

Ввиду политики сближения с ЕС, Украина взяла на себя обязательство гармонизировать своё законодательство с законами Европейского Союза в сфере энергетической эффективности. В ЕС все новые дома, общественные заведения, а также дома и квартиры под аренду, должны проходить обязательный энергоаудит. Очевидно, что на данном этапе Украина не может обязать получать этот документ всех, поэтому разработчики закона прописали компромиссный вариант. Согласно ему, сертификат в обязательном порядке должны будут иметь те строения, которые получают финансовую поддержку от государства по «тёплым» кредитам или другим государственными программами поддержки.

Проведение энергоаудита для получения сертификата – дорогое удовольствие. Поэтому, чтобы не возлагать на жильцов домов еще один финансовый груз, оплата за его проведение будет проводиться из той помощи на энергоэффективные мероприятия, которая выделяется государством. То есть, люди не понесут дополнительных расходов.

Очевидно, что при проведении энергоэффективных мероприятий данные, внесенные в «старый» сертификат устаревают, поэтому его придется менять после утепления, установки нового оборудования и прочих действий, которые изменили «энергетический профиль» сооружения. Кроме этого, устанавливается срок действия документа – пять лет. После этого придется получать новый.

Карпатнефтехим запускает производство ПВХ в мае



Представители крупнейшего производителя ПВХ-С в Украине завода Карпатнефтехим заявили о запуске всех мощностей предприятия в конце мая 2017 года.

О готовности предприятия к началу полноценной работы в последней декаде мая сообщил в официальном заявлении генеральный директор завода Владимир Шалындин. В работу будут запущены все отделы производства: по этилену, поливинилхлориду, полиэтилену, каустика и другие.

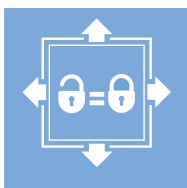
Нынешние загрузки обещают достичь показателей в 50 тысяч тонн сырья. Владимир Шалындин воздержался от описания конкретных контрактов с поставщиками, однако отметил, что предварительные договоренности уже есть и в настоящий момент идут переговоры по подписанию годовых контрактов.

Согласно законодательству, принятому Верховной Радой в конце 2016 года, импорт углерода освобождается от акцизов. Внедренный закон позволил заранее создать выгодные условия для запуска важнейшего предприятия региона и, в дальнейшем, гарантировать ему защиту от простоев и убытков, связанных с проблемами по поставкам сырья.

Помимо импортных закупок, новые владельцы завода, принимают в расчет возможности внутреннего рынка, а именно, приобретение газа у Укрдобычи, а также планируют развивать партнерские отношения по поставкам с российскими производителями.

Общие проектные мощности составляют 100 тысяч тонн в год – по полиэтилену; 250 тысяч тонн в год – по этилену; 200 тысяч тонн – по каустической соде; 300 тысяч тонн в год – по поливинилхлориду. Карпатнефтехим также производит винилхлорид, фракцию С9, бутан-бутадиеновую фракцию (фракцию С4), тяжелую смолу пиролиза.

ПРОВІТРЮВАННЯ БЕЗ МЕЖ



Відчинено
та замкнено
водночас



Природне
та ошадливе
провітрювання



Здоровий
мікроклімат
за всякої погоди



Жодної
плісняви
та грибка



RC2-
захищене
провітрювання



Захист від комах
без москітної
сітки



СТАРЫЙ ДРУГ ЛУЧШЕ НОВЫХ ДВУХ



Директор ЧП «ВКФ Конкорд»
Михаил Мармер

О партнёрстве, правильном ведении бизнеса, качественных продуктах и взаимоуважении

Не секрет, что компания «Маядо» за последние 3-4 года превратилась в одного из основных игроков и поставщиков ПВХ систем на оконном рынке Украины. Но как утверждает менеджмент компании этот успех имеет два фактора влияния. С одной стороны, правила честной игры «Маядо», куда входят сроки, качество, ценообразование, команда. С другой – надёжные партнёры, которые готовы производить окна, и радовать своего клиента. Одним из таких партнёров есть компания ЧП «ВКФ Конкорд». О принципах работы и о развитии компании нам рассказал Михаил Мармер, директор ЧП «ВКФ Конкорд».

► **Добрый день, Михаил. Расскажите, пожалуйста, нашим читателям о создании и динамике развития компании ЧП «ВКФ Конкорд».**

Компания «Конкорд» начала свою деятельность в 1996-м году. Мы тщательно проанализировали все тенденции в сфере производства изделий из ПВХ, после чего запустили собственную линию по производству ПВХ окон. Наша компания всегда работала в соответствии со всеми международными стандартами качества, в частности, сейчас мы производим профильные систе-

мы, которые на 100% соответствуют строгому европейскому стандарту RAL. Таким может похвастаться далеко не каждый производитель! Естественно, что мы, как и любая другая компания, развивались постепенно, открывали для себя новые возможности, технологии, находили надёжных партнёров. В последние годы наши продажи стабильно растут, с 2014-го года их прирост составил 20%. Кроме того, открываются новые салоны и магазины в крупных городах: Одессе, Киеве, Запорожье.

► **Каким парком оборудования владеет компания?**

Для того, чтобы производить продукцию действительно европейского качества, нужно постоянно модернизировать процесс изготовления, ответственно относиться к подбору комплектующих, выбирать именно те материалы и технологии, которые подходят для особенностей местного климата. Так, наше производство оборудовано всеми необходимыми современными материалами и технологиями, мы постоянно стараемся сделать качество окон, профилей, раз-

личных конструкций ещё выше, чтобы радовать потребителя. Например, мы можем похвастаться немецким оборудованием «ROTOX», которое позволяет производить изделия любых конфигураций. «Конкорд» чётко придерживается всех норм организации производства, начиная с процесса разработки, заканчивая упаковкой. В этом плане мы – полностью европейская компания, ведь добились соответствия всем стандартам.

► **Партнеры компании «Конкорд» – кто они?**

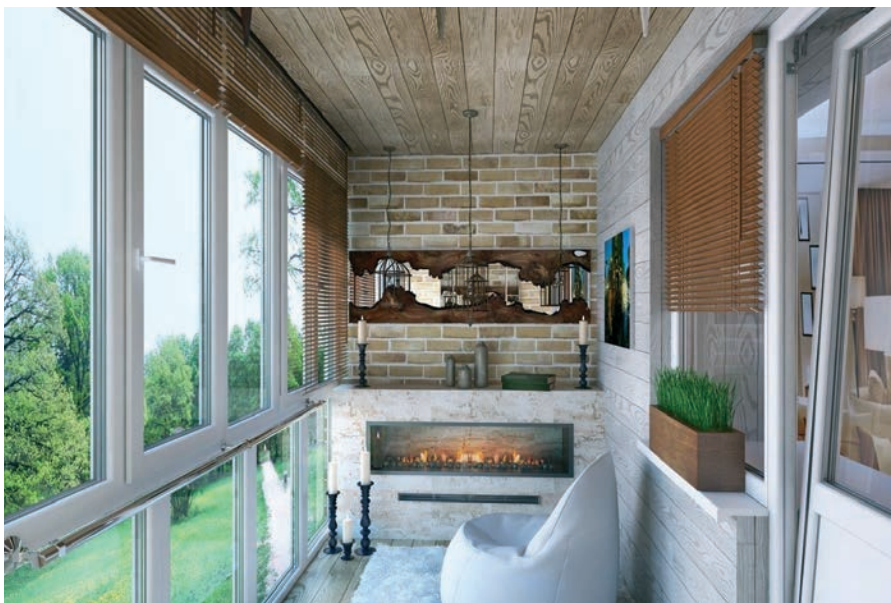
Конечно, нам хочется радовать клиентов исключительно качественной продукцией. Поэтому мы объединяем усилия с другими компаниями, которые поставляют нам отличные комплектующие, расходники и оборудование. Таким образом, нам удаётся не только улучшить собственную продукцию, но и добиться ещё большего авторитета на рынке. Одним из последних примеров удачного партнёрства можно назвать сотрудничество с компанией «Маядо». Именно они изготавливают для нас высококачественные профили для металлопластиковых окон класса Konkord Classic, Konkord Premium, Konkord Elite начиная с марта 2016-го года. Благодаря оперативности поставок и налаженному сотрудничеству с «Маядо», нам удалось повысить показатели продаж. Ну а качество профилей полностью удовлетворяет и нас, и наших клиентов.

Одним из последних примеров удачного партнёрства можно назвать сотрудничество с компанией «Маядо». Именно они изготавливают для нас высококачественные профили для металлопластиковых окон класса Konkord Classic, Konkord Premium, Konkord Elite начиная с марта 2016-го года.

► **Ассортимент продукции компании и основные конкурентные преимущества.**

«Конкорд» выпускает различные изделия: окна, двери из ПВХ, алюминиевые и стальные конструкции, бронированные двери, жалюзи, ролеты, автоматические ворота. Конечно, главным отличием нашей продукции является высокое качество и индивидуальный подход к клиенту. Мы всегда стараемся воплотить пожелания заказчиков в жизнь! Кроме того, мы учитываем и погодные условия, особенности эксплуатации, что позволяет создать





максимально практичную продукцію, которая прослужит долгие годы. Также «Конкорд» радує оптимальним предложением по соотношению «цена-качество», что делает продукцию ещё более привлекательной для клиентов. А для постоянных заказчиков у нас действует гибкая система скидок, которая сделает сотрудничество ещё более выгодным.

► **Расскажите о команде компании «Конкорд».**

Мы прекрасно понимаем, что невозможно добиться успеха одними лишь производственными факторами, ведь персонал и работники важны не меньше, чем новые технологии. Поэтому мы подбираем исключительно квалифицированных специалистов. Так, на нашем производстве и в конструкторском бюро работают профессионалы своего дела с большим опытом, мы доверяем им на все 100%. То же самое можно сказать и о специалистах, занимающихся программным обеспечением производства. В отделе продаж клиентов ждут энергичные менеджеры, которые готовы не только рассказать информацию о любом товаре, но и проконсультировать заказчика. Для того, чтобы коллектив рос в профессиональном плане, мы регулярно посещаем или организуем сами различные семинары, конференции, мастер-классы. Кроме того, у каждого работника есть стимул проявлять себя с лучшей стороны, ведь для хороших сотрудников карьерный рост обеспечен. Всё это позволяет повысить профессионализм команды, а также положительно сказывается на микроклимате в коллективе.

► **Планы компании на 2017 год и пожелания читателям журнала «Оконные технологии».**

В 2017-м году мы собираемся расширять сеть своих салонов и магазинов, открыть точки продаж за пределами Украины. Рассчитываем выйти на европейский рынок, потому что уверены, что вполне конкурентноспособны! А уважаемым читателям хотелось бы сказать, что мы всегда готовы порадовать вас своей качественной продукцией и хорошим обслуживанием. Вы точно не пожалеете, что выбрали «Конкорд»!

KONKORD
Profile System

ГАРАНТІЯ
50
РОКІВ

ВІКНА №1

ЄВРОПЕЙСЬКА ЯКІСТЬ ГАРАНТОВАНА



ЧП «ВКФ Конкорд»
г. Кривой Рог,
ул. Свято-Николаевская, 55
тел. (0564) 90-30-30,
067-560-41-71
www.konkord-okna.com





GEALAN-KUBUS®

МЕНЬШЕ РАМ, БОЛЬШЕ СВЕТА, ТЕПЛА И ЦВЕТА

GEALAN-KUBUS® – инновационный шаг известного во всей Европе производителя пластиковых оконных и дверных систем к современным архитектурным тенденциям и потребностям. Бесспорные преимущества: малозаметная рама, большие стеклянные площади, отличная теплостойкость рамы, стойкий, долговечный цвет поверхности из ПВХ – аргументы, против которых не устоит ни заказчик, ни архитектор.

Новая система GEALAN-KUBUS® – результат многолетней работы. Объединив все свои инновации, разработанные за несколько десятилетий, концерну GEALAN удалось решить конструктивную головоломку. Очень узкая рама и спрятанная створка – такого в системах ПВХ профилей еще не было – позволяет проектировать фасады зданий так, как будто они из безрамочного стекла.

Традиционные пластиковые окна больших размеров, пропускающие большой поток света, часто не отвечают требованиям, которые предъявляются к пассивным домам или зданиям класса энергоэффективности А, А+, А++. А заказчикам и архитекторам хотелось бы как можно больше застекленных поверхностей, максимального потока света и высокого класса энергоэффективности, но при этом функциональных, надежных и долговечных решений. Как совместить несовместимые качества в одном изделии?

Проблему удалось решить конструкторам концерна GEALAN, хотя это оказалось далеко не легкой задачей.

Результат: система GEALAN-KUBUS® – принципиально новая и уникальная система окон и дверей из ПВХ.

Уникальное изделие на рынке окон

Почему систему назвали GEALAN-KUBUS®? Размеры новых профилей – 100x100 мм, т.е. две стороны куба. Ширина (монтажная) и видимая часть профиля – 100 мм. Поэтому название появилось не случайно.

В этом ее явное отличие от других стандартных профилей систем GEALAN – в них видимая ширина (высота) профиля составляет 160-180 мм.

Профили GEALAN-KUBUS® намного уже, видимая рама одинакова по

всей ширине, а это означает меньше пластика и больше потока света, ради которого и проектируются большие окна. И при этом удается получить улучшенные характеристики по теплоизоляции. Квадратная форма профильной конструкции имеет четкие линии, создает современный и строгий стиль с прямыми углами, симметрию, близкую к алюминиевым конструкциям, применение которых, как известно, ограничено из-за не самых лучших параметров теплоизоляции.

Благодаря одинаковой 100 мм ширине профилей комбинации рама-створка и штампла все части рамы имеют одинаковую видимую ширину. Это создает элегантно-упорядочен-

ную симметрию, четкие линии, так полюбившиеся архитекторам и без которых не обходится ни одно современное архитектурное сооружение.

Боковые профили и двусторонний профиль внутреннего штапика. Изделия GEALAN-KUBUS® могут быть и двусторонними, тогда при обеих открытых створках не будет стойки посередине окна – такое решение незаменимо для террасных окон.

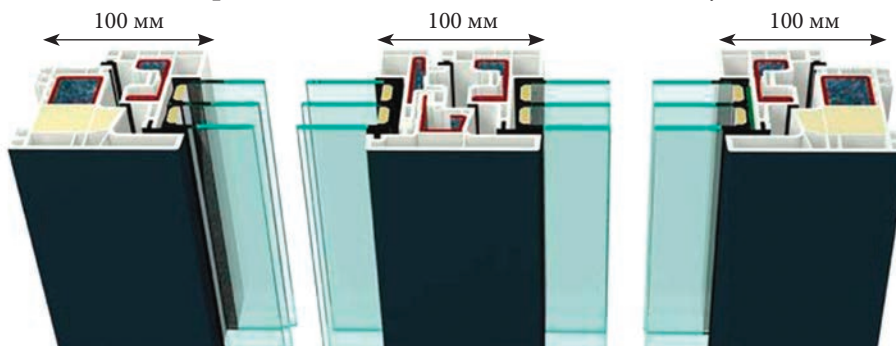
В системе использованы все самые прогрессивные решения GEALAN по теплоизоляции. Из всего этого в целом и складывается качество и уникальность системы, как с дизайнерской, так и с энергетической точки зрения.

В отличие от других профилей, в которых створка окна имеет видимый ступеньчатый выступ, в системе GEALAN KUBUS® благодаря совмещенным внутренним плоскостям рамы и створки с внутренней стороны создается впечатление единой плоскости, а с внешней стороны видна только рама, створки не видны. Это создает впечатление целостности, а с технической точки зрения открывает больше возможностей закрывать рамы теплоизолирующими и отделочными материалами фасада – раму можно закрыть до половины или полностью, тогда на фасаде будет видно только стекло.

100x100 мм профили GEALAN-KUBUS® в форме куба образуют элегантную симметрию.

Применение этих профилей открывает новые возможности архитектурного оформления, тем более что пластик не всегда является желательным элементом фасада. Кроме того, если полностью или частично закрыть оконную раму на фасаде, улучшаются тепловые характеристики окна. В профилях GEALAN-KUBUS® коэффициент сопротивле-

Ширина видимой части 100 мм в области штапика



Варианты откосов



на 100% видимая рама

наполовину скрытая рама

почти невидимая рама

ния теплопередаче рамы составляет $R_o = 1,14 \text{ м}^2\text{C/Вт}$ ($U_f=0,88 \text{ W/м}^2\text{K}$) учитывая, что профили утоплены в теплоизолирующий слой, влияние профилей на характеристику по теплоизоляции окна значительно уменьшается. Поэтому, помня о том, что профиль изолирует тепло хуже стеклопакета, то чем его меньше, тем лучше параметры теплоизоляции здания.

В новой системе применяется технология GEALAN-STV® – стеклопакет вклеивается в профиль створки, что гарантирует дополнительную стабильность, статику конструкции, уменьшает вероятность деформаций и перекосов профилей, которые могут повлиять на функциональность и безупречное открывание и закрывание окон или дверей.

Во всех окнах используются уплотнители, поэтому уход за окнами не так прост, как хотелось бы. В раме профильной системы GEALAN-KUBUS® нет уплотнителей, поэтому мыть внутреннюю часть рамы намного удобнее. Си-

стема имеет плавные контуры оконной рамы с выгнутой внутренней частью, которая заменяет внутренний уплотнитель, что не только улучшает тепловые характеристики, но и обеспечивает дополнительную защиту от взлома.

Штапики не предусмотрены, поэтому в системе GEALAN-KUBUS® используется только один вид стеклопакета – шириной 48 мм, параметры тепло- и звукоизоляции которого идеально подходят для большинства проектируемых современных зданий. Арматура профилей идеально соответствует внутренней геометрии профиля, поэтому система отвечает самым высоким требованиям жесткости, а статические параметры даже превосходят существующие стандарты. Внутри профилей, а точнее, в основной камере рамы, применяется технология GEALAN-ICKD® – полиуретановая пена, которая улучшает теплоизолирующие характеристики.

В систему GEALAN-KUBUS® включены все системные инновации





GEALAN последних лет: STV®, IKD® и уникальная технология цветных профилей ACRYLCOLOR.

Профили GEALAN-KUBUS® с внешней стороны могут быть покрыты цветным акрилом по уникальной технологии ACRYLCOLOR – раму не красят и не ламинируют, а заливают 0,5 мм слоем специального цветного пластика – акрила, который прочнее обычного белого ПВХ и сливается с ним в одно целое.

Прочная, шелковисто-матовая поверхность не только чрезвычайно устойчива к воздействию окружающей среды, коррозии и царапинам, не отслаивается и не коробится, но и не притягивает грязь и не накапливает пыль. Кроме того, поддерживать ее в чистоте значительно проще, чем стандартные белые или ламинированные рамы.

Каким может быть максимальный размер окон с пластиковыми профилями?

Этот вопрос архитекторы задают чаще всех остальных, потому что от этого зависит площадь застекленных перегородок и архитектурная выразительность здания.

Площадь окна с белыми профилями GEALAN может достигать 6 кв. метров, с цветными – 5 кв. метров, одна сторона белого окна не должна превышать 3 метра, цветного – 2,8 метра. Это относится только к неоткрываемым элементам здания, таким как витрины.

Не менее важны и размеры створки, ведь балконные двери часто проектируются высотой 2,5 метра и

более. Максимальная высота створки профилей GEALAN составляет 2,3 метра с дополнительными ограничениями по ширине. Чтобы изготовить более высокую створку, требуется применить широкие профили, упрочнить металлическую арматуру внутри профиля и вклеить стеклопакет в профиль створки по технологии GEALAN-STV®. Это уменьшит потенциальную «просадку» створки от собственного веса. Если применить все эти дополнительные меры и точно придерживаться технологии изготовления окон и дверей GEALAN, можно изготовить балконные двери до 2,5 метров в высоту с дополнительными ограничениями по ширине створки.

В своей деятельности GEALAN руководствуется системой управления качеством в соответствии с международным стандартом ISO 9001 и системой экологического менеджмента в соответствии со стандартом ISO 14001. Все профили GEALAN маркируются знаком CE, который удостоверяет, что они прошли испытания на соответствие стандартам безопасности ЕС. Изделия проходят испытания на соответствие европейским стандартам в Институте оконной техники ift Rosenheim в Германии, и декларируются согласно соответствующим европейским стандартам.

GEALAN создает новые технологии и архитектуру

Система профилей GEALAN-KUBUS® позволяет производить такие современные конструкции окон и дверей, которые не позволяли произ-

водить классические системы пластиковых окон. Пластиковые окна благодаря прогрессивной многокамерной системе отвечают функциональным требованиям по энергосбережению.

Компания GEALAN BALTIC не только постоянно стремится к совершенствованию, ищет новаторские решения и инвестирует в разработку новых изделий, но и проводит активную просветительскую деятельность, поощряет потребителей выбирать качественную продукцию, знакомит с новинками. Опыт, профессионализм и настойчивость нашли свое отражение и в результатах деятельности компании. В прошлом году продажи уникальных по характеристикам энергоэффективности систем GEALAN S 9000 в Прибалтике возросли с 5 до 20 процентов.

«Разработать самую новаторскую на сегодняшний день на рынке систему – GEALAN-KUBUS® – концерну GEALAN помогли инвестиции в инновации, постоянное стремление совершенствоваться и не опускать планку качества. Окна с низкими тепловыми характеристиками – это выброшенные на ветер деньги: сэкономленные несколько сотен евро через пару лет ударят по карману высокой платой за отопление. Хорошо, что рынок движется по пути прогресса и все выше ценит качество. Окно уже считается не только важным функциональным элементом, но и элементом дизайна, поэтому все чаще выбираются цветные рамы. Мы настроены очень оптимистично и смело смотрим в будущее», - сказал руководитель GEALAN BALTIC Я. Шилейкис.

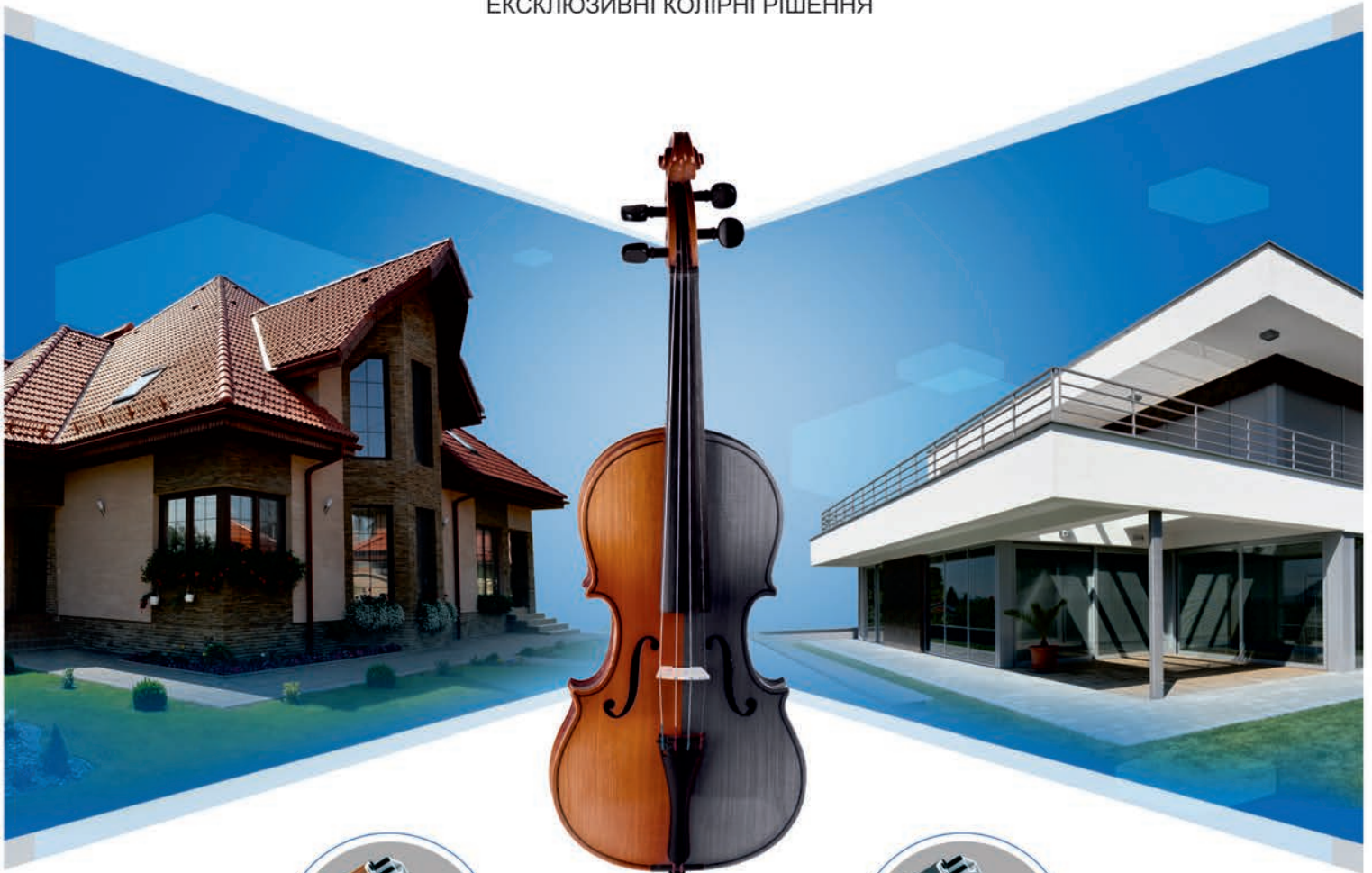


Подразделение концерна **GEALAN** для стран Прибалтики, Беларуси и Украины:
Литовско-германское ЗАО **GEALAN BALTIC**
Гуопстос, Тракайский р-н, LT-21 148, Литовская Республика
Тел.: (+370 5 2) 777 222 Факс: (+370 5 2) 779 649 www.gealan.ua

ПРЕМ'ЄРА VEKA

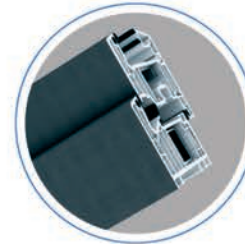
DUOCOLOR

ЕКСКЛЮЗИВНІ КОЛІРНІ РІШЕННЯ



**CHERRY
AMARETTO**

CHERRY AMARETTO - відтінок, створений італійськими дизайнерами. Він дозволяє виготовляти вікна та двері в ексклюзивному теплому стилі за рамками звичних шаблонних рішень. Він вносить в оформлення дому унікальні індивідуальні акценти.



**SPECTRAL
ANTHRAZIT ULTRAMATT**

SPECTRAL - це авторська технологія **VEKA**, що прийшла на зміну звичній ламінації. Головна відмінність вікон з профілів **VEKA SPECTRAL** - їх стійкість, безпечність та довговічність.



Якщо вікна, то **VEKA**

www.color.veka.ua
0800 303 305



ЕВРОПЕЙСКИЙ ПУТЬ НА ВСЕХ РЫНКАХ

После приобретения группы GEALAN, VEKA стала одним из крупнейших в мире производителей ПВХ профиля для оконной промышленности. Присутствует мировой гигант и в Украине, где VEKA в 2008 году открыла современное экструзионное предприятие. Как чувствует себя VEKA на рынке Украины сегодня? Как оценивает состояние рынка и как поддерживает своих партнёров, помогает им добиваться успеха? Об этом и о многом другом редакция «Оконных технологий» сегодня беседует с Генеральным директором VEKA Ukraine – Josef Beckhoff.

► WT: Г-н Beckhoff, как Вы чувствуете себя в Украине?

Ж.В.: Если бы я говорил, как турист или просто частное лицо, то однозначно бы сказал – замечательно! Если я говорю, как бизнесмен, как директор одного из крупнейших в Украине экструзионного производства, то моя оценка будет чуть более сдержанной – «неплохо».

► WT: Почему так, а не иначе?

Ж.В.: Большинство национальных экономик на постсоветском пространстве чувствуют себя сегодня не лучшим образом. Это отражается и на строительной отрасли, частью которой мы являемся. На фоне и в условиях общего сокращения рынка и снижения покупательной способности населения добиваться успеха сложнее, и это нормально. Мы видели такие сценарии, в том числе и во многих других странах, которые сегодня принято считать благополучными.

► WT: Что происходит с оконным рынком Украины сегодня?

Ж.В.: Я бы хотел отметить два момента. Первый – сокращение объёмов потребления. Второй – «зачистка» рынка производителей окон, когда на авансцене остаются даже не сильные – агрессивные компании. А более слабые и менее профессиональные вынуждены искать себе другие занятия.

► WT: Меняется ли в этой связи стратегия VEKA в Украине? Ведь новая обстановка требует новых действий.

Ж.В.: VEKA – это европейская компания с огромным опытом работы на самых разных рынках. Рефлекторная реакция многих участников рынка, не имеющих такого опыта – это снижение затрат за счёт качества. Экономия на качестве всего и везде, где только можно: продукт, сервис, маркетинг, ассортимент, логистика, снижение дисциплины поставок. Мы себе такого позволить не можем, наоборот. Наш ответ кризису – это повышение эффективности всех процессов и профессиональный подход ко всему, что мы делаем.

► WT: Например?

Ж.В.: Например, развитие ассортиментного ряда, внедрение новых продуктов. Многие «новинки» рынка отличаются от своих аналогов мелкими несущественными признаками. А VEKA предлагает действительно уникальные инновационные решения, например, два новых цвета –

это Cherry Amaretto и VEKA Spectral Anthrazit, которые есть только у наших партнёров и больше ни у кого. И всё, что мы делаем – исключительно высшего европейского качества, без компромиссов.

Еще одним примером нашей ориентации на эффективность и профессионализм является продвижение бренда VEKA на все целевые аудитории. Мы внедрили целый ряд web-сервисов, которые позволяют нам вместе с партнерами анализировать, что происходит со входящими обращениями, и каким образом можно увеличивать число самих этих обращений, привлекать новых клиентов в офисы продаж наших партнёров.

► WT: Если говорить о цветах, то что может быть в них уникального?

J.B.: VEKA Spectral Anthrazit – это не просто «ещё одна плёнка», это совершенно новая поверхность профиля, обладающая феноменальной устойчивостью к внешним воздействиям, высокой отражающей способностью и уникальной фактурой. Ничего даже близко похожего нет ни у кого на рынке. На VEKA AG существует исследовательское подразделение с развитой научно-экспериментальной базой, Spectral представляет собой один из наиболее значимых его проектов. Окна из профилей VEKA Spectral – уникальный продукт, обеспечиваю-

щий нашим партнёрам эффективную отстройку от конкурентов. Эксклюзивным для наших партнёров является и решение Cherry Amaretto из классической линейки ламинированных профилей.

► WT: Какие формы поддержки ваших переработчиков и их дилеров являются сегодня наиболее востребованными?

J.B.: Те, которые обеспечивают максимальный приток обращений к нашим партнёрам и их эффективную конверсию в заказы. Какие именно – зависит от компаний, региона их работы, ассортиментной политики и конкурентного окружения. Мы приветствуем, когда наши партнёры развивают «долгоиграющие» рекламные носители, например, шоурумы, что представляет собой классическую европейскую практику. И мы помогаем им в этом самыми разнообразными способами.

► WT: Какие существуют сейчас точки роста у оконного рынка Украины?

J.B.: Рынок постоянно создаёт условия для возникновения таких точек, но реализовать эти возможности, компании должны самостоятельно. Например, в Украине действует уникальная программа поддержки замены окон с «обычных» на энергоэффективные, и многие компании смогли этим

воспользоваться. Важно, что спрос на окна с высокими энергосберегающими характеристиками будет расти, это европейский тренд, и по мере евроинтеграции Украина всё активнее будет осваивать эти технологии.

► WT: Ваши пожелания партнёрам.

J.B.: В любых условиях возможны рост и развитие. Вместе мы можем решать любые задачи, какими бы сложными они не казались. Если вы знаете, куда плыть, то любой ветер будет для вас попутным – хоть встречный ураган, хоть полный штиль. VEKA знает, как работают рынки сегодня, и как они будут работать завтра. И поэтому нашим партнёрам всегда будет с нами по пути.



VEKA Ukraine

07443, Украина, Киевская область,
Броварский район, с. Калиновка,
ул. Игорева, 2/1
Тел.: (044) 390 95 00,
Факс: (044) 390 43 43;
www.veka.ua





СУЧАСНІ ТЕНДЕНЦІЇ В ГАЛУЗІ ПВХ СИСТЕМ

SKM Extrusion — польська компанія, заснована у 2010 році, виробник ПВХ профілів TITANIUM. Сучасне обладнання, висококваліфіковані фахівці і унікальна конфігурація багатокамерних профілів, це є візитна картка польської компанії SKM Extrusion. Вікна виготовлені з наших профілів TITANIUM є екологічно чистим продуктом, допомагають знизити витрати на опалення в зимовий час, та забезпечують відмінний захист від спеки влітку. Суворий контроль виробничого процесу дає впевненість, що профілі TITANIUM виготовляються з приділенням уваги до кожної деталі, із дотриманням однакової геометричної форми, з використанням 100% полівінілхлориду без застосування будь-яких домішок, що містять свинець.

Історія

Компанія SKM Extrusion була створена в 2010 році. З самого початку своєї діяльності компанія орієнтована на інновації в підході до запропонованих рішень в області віконної і дверної продукції. Компанія постійно збільшує свій асортимент, випускає нові сучасні профільні ПВХ систе-

ми під торговою маркою TITANIUM, збільшує виробничі потужності. Завдяки наполегливості та підтримці з боку європейських фондів, на цілком необжитій території, за короткий час виник сучасний виробничий завод, в якому знаходяться: офіс, виробничий цех, який оснащений новітнім обладнанням для екструзії, змішувальне

устаткування, лінії для ламінування, а також автоматичний склад готових профілів. Завдяки багаторічним спостереженням, багатьом дослідженням, підрахункам і тестам, які передували запуску заводу, вдалося створити ПВХ профілі серії TITANIUM, які відповідають найвищим, суворим стандартам, чинним в Європейському Союзі і в той же час, які відповідають потребам західно- і східно-європейських ринків, з точки зору технічних рішень.

Виробництво

Компанія SKM Extrusion одна з небагатьох компаній в Європі, яка має власне змішувальне устаткування, для приготування суміші ПВХ. Завдяки чому склад суміші залишається незмінним протягом усього часу і безперервно контролюється за допомогою комп'ютерного обладнання. Перевірені постачальники сировини з Бельгії, Німеччини, Австрії, Голландії і ідеально підібране співвідношення компонентів суміші, забезпечують суворий контроль усіх компонентів рецептури.



СКМ Extrusion в даний час володіє дванадцятьма екструдерами, обладнаними новими фільтрами, які забезпечують продукт високої якості. Крім того, ця якість забезпечується шляхом постійного технічного обслуговування інструментів.

Внутрішній контроль забезпечується через відділ контролю якості, який кілька разів на день бере зразки профілю на кожній з виробничих ліній, а потім проводить серію тестів, які перевіряють їх параметри. Після перевірки якості, розмірів і зовнішнього вигляду профілів, вони транспортуються на склад.

Зберігання

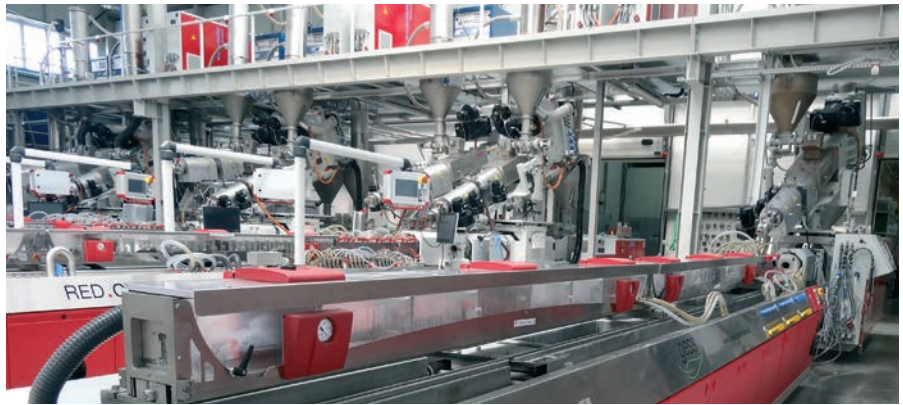
ПВХ профілі зберігаються на першому в Польщі автоматичному складі, встановленому наприкінці 2015 року. Це пристрій, що дозволяє автоматичне керування понад 800 візками, на яких складуються піддони з профілями.

Інвестиція в таке рішення дозволила оптимізувати простір складу за рахунок використання верхньої частини складу СКМ Extrusion.

Комп'ютерна система управління дозволяє відстежувати виробництво і точний контроль запасів складу. Навчені оператори безпечно працюють на ергономічних засобах завантаження і вивантаження. Впровадження автоматичного складу дозволило компанії скоротити і спростити процес підготовки і упаковки товару перед відправкою до клієнта. Оператор мусять всього лише ввести правильний код профілю до комп'ютера, і автоматичний механізм підшукає профіль, що вимагається та доведе його на розвантажувальну станцію. Тоді достатньо просто забрати його із допомогою вилочного навантажувача і можна завантажувати на вантажівку.

Пропозиція

Фірма СКМ Extrusion виготовляє широкий асортимент ПВХ профілів під торговою маркою – TITANIUM, які відповідають вимогам клієнтів у будь-якій точці Європи. В нашій пропозиції можна знайти шестикамерні профільні системи TITANIUM – R2, R14, і систему, яка призначена для найбільш вимогливого клієнта, система, яка має вісім камер в стулці, делікатний, обтічний вигляд – система Design. Система Design є системою найбільш потужною, яка має цілих шість видів стулок, різноманітних з точки зору виготовлення, форми, розміру, і насамперед застосування.

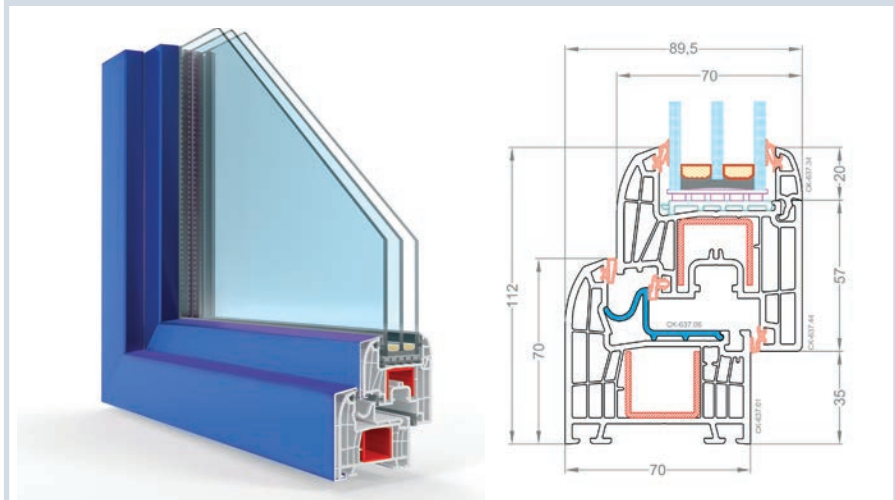


Компанія

Ми молода компанія, якість, яку ми представляємо, вже оцінили багато клієнтів, з якими ми встановили постійну співпрацю. Наші профілі TITANIUM ми реалізуємо польським, угорським, українським клієнтам, а тепер ми є у фазі розвитку на словацькому і чеському ринках. І в основному завдяки нашим клієнтам, наші системи TITANIUM користуються все більшою популярністю на ринках Європи – вікна, які виробляються з профілів TITANIUM продаються з великим успіхом у Франції, Італії, Словенії, Словаччині, Чехії, Індонезії, США, Бельгії, Україні, Польщі.

Підводячи підсумок... Купуючи профілі для продукції ПВХ вікон слід замислитися, чи не варто інвестувати в профілі, що виробляються на нових, невідпрацьованих машинах австрійського походження, використовуючи повноцінні гранули ПВХ, що забезпечить нам кінцевий продукт з кращими технічними і естетичними параметрами.

Звичайно, будучи виробником вікон, ви продаєте вікна для різних ринків з різними характеристиками і очікуваннями клієнтів – СКМ Extrusion пропонує системи профілів TITANIUM, призначені для виготовлення вікон саме для ваших клієнтів.



Система MD – кліпса третього контуру ущільнення

Всі системи TITANIUM монтажною глибиною 70 мм можуть з легкістю перетворюватись на системи MD, тобто укомплектовуватись третім контуром ущільнення. У питанні потрібного ущільнення, компанія пішла на один крок далі, тим самим випереджаючи своїх конкурентів – додаткове третє ущільнення можливо встановити в раму, на будь-якій стадії виробництва вікна, за допомогою спеціальної ПВХ кліпси і додаткового ущільнювача в стулці. Потрійне ущільнення у вікнах, виготовлених з профілів TITANIUM значним чином впливає на підвищення параметрів вікна в плані термоізоляційних і акустичних властивостей.

Застосування рішення з третім контуром, допомагає звести до мінімуму негативні наслідки несприятливих атмосферних впливів (таких як мороз, сонячне випромінювання, шкідливі хімічні сполуки присутні в повітрі, пил та інше) для вікна, і що важливо, покращення домашнього затишку.



Технологія Titanium technology

100% відсутність свинцю

Три контури ущільнення

Сертифікат Класу - S

Інноваційна система HS

Найсучасніший завод в Європі



Технологія Titanium

Застосування технології Titanium при виробництві ПВХ профілів забезпечує підвищені технічні параметри вікон і дверей, а саме: високу жорсткість профілю, підвищену стійкість до сонячної радіації і надійну міцність на зварних швах. Завдяки своєму унікальному складу високоякісного ПВХ з оксидами титану, технологія Titanium є конкурентною перевагою, пропонуючи новий асортимент якісної продукції.

Суворо контрольований процес коекструзії дозволяє екструдувати декілька шарів одночасно. Профілі Titanium коекструються одночасно двома спеціальними сумішами. До зовнішнього шару профілю додаються оксиди титану. Цей оксид робить профіль жорстким та міцним, а колір бездоганно білим. Але оксид титану впливає на крихкість матеріалу, з цієї причини, до суміші, яка використовується для внутрішньої частини профілю, ми оксиди титану не додаємо. Поєднання цих двох технологій робить профіль надзвичайно жорстким, міцним, довговічним, і на додаток до видимої зовнішньої частини сніжно-білим.

Додатковою перевагою є можливість модифікації окремих систем залежно від потреб клієнта – профілі 70 мм TITANIUM сумісні один з одним. Системи можуть включати в себе так звану «реноваційну раму» в двох розмірах – популярне рішення особливо на італійському і французькому ринку, також на рамі типу моноблок у чотирьох монтажних глибинах: 105, 125, 145 і 165 мм. Всі системи, які екструються компанією TITANIUM можуть укомплектовуватись третім контуром ущільнення. У питанні потрібного ущільнення, компанія пішла на один крок далі, тим самим випереджаючи своїх кон-

курентів – додаткове третє ущільнення можливо встановити в раму, на будь-якій стадії виробництва вікна, за допомогою спеціальної ПВХ кліпси і додаткового ущільнювача в ступці.

Керуючись стратегією інновацій, CKM Extrusion за останній час представила до пропозиції нову 88 мм систему TITANIUM і революційну підйомно-розсувну дверну HS систему, а також набір профілів «касонетка» популярних на італійському ринку.

Додатковою перевагою є наявність в асортименті всіх необхідних додатків при виробництві вікон, таких як: розширювачі, з'єднувачі, широкий вибір штапиків, підкладки, заглушки, тощо.

Ламіновані профілі

Дві лінії для ламінування ПВХ профілів дозволили компанії CKM Extrusion запропонувати, крім найпопулярніших кольорів плівки, також кольори рідкісні, або навіть такі, які раніше не зустрічалися, які відображають природну структуру дерева.

Приклади зразків плівки, на які CKM Extrusion має ексклюзив: Vintage Pine і Stucco Oak, однак спектр кольорів включає в себе 17 стандартних кольорів, поділених на дві групи, а також великий вибір нестандартних кольорів ламінації.

Додатковим елементом, що відрізняє компанію від конкурентів, є виробництво 4 базових кольорів профілю в «масі»: білого, карамельного, темно-коричневого, а також кольору графіт.



Офіс в Україні тел.: +38 096 460 63 05
 Офіс в Польщі тел.: +48 66 190 07 81
 CKM Extrusion Sp. z o.o.
 98-220 Zduńska Wola, ul. Kanałowa 2
www.ckmextrusion.com



Якість буває доступною

Ексклюзивний дистриб'ютор

EGE Acoustic



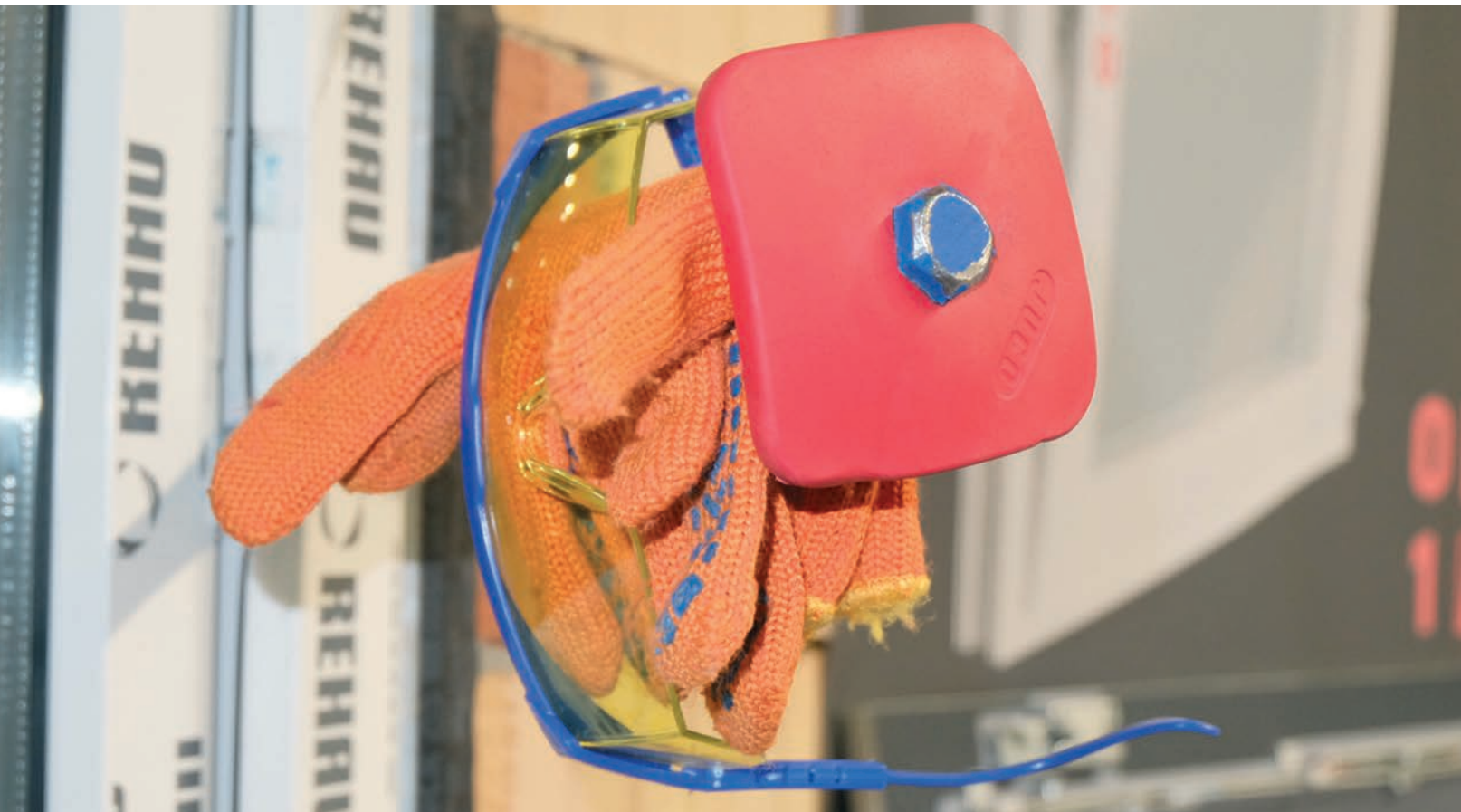
Алюмінієва дизайнерська ручка з унікальним механізмом фіксації



Замки «KALE»



Петля Швидкого монтажу



ОКОННЫЙ ФЕСТИВАЛЬ

Современные технологии монтажа. Комплексная безопасность СПК

Как мы все с вами хорошо знаем, на оконном рынке Украины активно работает Ассоциация участников рынка окон и фасадов (далее АУРОФ) – специализированная профессиональная структура, которая занимается продвижением современных оконных технологий, как в области производства оконных конструкций, так и их грамотной инсталляцией.



В рамках двух крупных весенних строительных выставок KievBuild (проходила в феврале 2017 г.) и InterBuildExpo (проходила в марте 2017 г.) АУРОФ выступила организатором Оконного фестиваля, задача которого рассказать и показать участникам выставки о последних тенденциях в области монтажа оконных конструкций, безопасности окон с применением противовзломной фурнитуры и многое другое. Теперь обо всем по порядку.

Хотелось бы отметить, что этот Оконный фестиваль, или другими словами мастер-класс, проходил в общей сложности более 5-ти дней. Основными темами фестиваля были:

- Выносной монтаж от компании Meesenburg с применением современных материалов и максимальной теплоизоляции монтажного шва. Что такое «выносной

монтаж» и зачем он необходим, продемонстрировала на мастер-классе по монтажу окон с выносом в зону утеплителя компания Illbruck.

- Безопасность окон и элементов оконной конструкции. Базовая безопасность «от простого, к надежному» от компании AXOR. Демонстрация различных элементов безопасности окна. Взлом окна.
- Презентация систем взломобезопасности фурнитуры WINKHAUS в режиме проверки. Взлом окна в режиме целевой вентиляции.
- Монтаж систем навесного вентилируемого фасада с герметизацией стыка в месте примыкания окна к утеплителю от компании HILTI. Демонстрация преимуществ приклейки внешних облицовочных панелей к фасаду от компании Illbruck.
- Актуальные аспекты теплоизоляции откосов. Образование конденсата и плесени на откосах. Проблематика и тенденции. Демонстрация инновационной технологии по установке неплесневеющих откосов.

Выносной монтаж

Технология выносного монтажа сама по себе достаточно новая, и даже на европейском рынке используется относительно недавно. Если ранее данная технология присутствовала на рынке исключительно в виде технических решений элементов крепежа, то сейчас это комплексное решение, которое обеспечивает и герметизацию стыков, их фиксацию и упрощает саму технологию монтажа СПК в целом. В конечном итоге такой монтаж влияет на долговечность этих элементов, потому что зачастую мы не обращаем внимания на то, что монтажный шов должен прослужить как минимум столько же, сколько и сама оконная конструкция (качественное окно около 50-ти лет). Шов не должен продуваться, разрушаться, через него не должна проходить влага, и на это нужно обращать пристальное внимание. Проблема заключается в том, что никому, по большому счету, нет дела до монтажного шва. Большинство оконщиков и installаторов стараются обходить этот вопрос стороной, и устанавливать окна на обычную монтажную пену, что само по себе, без соответствующей герметизации, неправильно.



На мастер-классах мы постарались максимально детально разобрать все основные базовые элементы выносного монтажа и показать детально его пошаговую установку.

На примере компании Meesenburg и технологии blaugelb системы Triotherm+ проверенная система монтажа пристенной конструкции состоит из 3 компонентов:

Профильная система: blaugelb профили Triotherm+ из высокоплотного полистирола. Прочные и устойчивые профили характеризуются быстрым и простым монтажом и очень хорошо интегрируются во все фасадные системы – идеальная система даже при двойной кирпичной стене. Данные

профили способствуют идеальному сочетанию креплений, выдерживают большую нагрузку, и исключают образование мостиков холода. Они стабильны по размерам и на 100% экологичны. Эти профили были разработаны специально для монтажа оконных конструкций на уровне изоляции.

Фиксация: blaugelb гибридный полимер PowerFix однокомпонентная, постоянно эластичная герметизирующая паста, которая подходит для уплотнения деформационных и монтажных швов. Этот гибридный полимер имеет не только прекрасные уплотнительные свойства, но и силу для фиксации комплектующих на разных основах. Он действует как





герметик и фиксирует элементы выносного монтажа одновременно.

Крепеж: blaugelb винт для крепления каркаса FK-T30 гарантирует надежность и долговечность основных несущих профилей в конструкции. Качественная углеродистая сталь винтов обеспечивает максимальную жесткость и точность при закручивании. Оптимальный кончик резьбы, сужающийся гарантирует закручивание без усилий.

Это те три основных кита, на которых, собственно говоря, и держится вся система выносного монтажа. Она может варьироваться по материалу, по фирмам изготовителей, но основной принцип мы описали, и показали на наших практических мастер-классах, в нескольких вариациях, в том числе и с системами Шубрук.

Хотелось бы отметить важную деталь, что все мастер-классы проводились сертифицированными инсталляторами, членами АУРОФ, которые имеют право выполнять монтаж под качественным брендом ассоциации «ЯКІСТЬ ГАРАНТОВАНО».

Взломобезопасные окна

На украинском оконном рынке чаще всего используют два класса противовзломной фурнитуры: RC1 и RC2. Различаются они, как известно, исходя из количества потраченного на взлом времени и номенклатуры инструментов для этого взлома. Корреляционная таблица сравнения классов безопасности окна состоит из 7 пунктов, начиная от RC1N, самый слабый уровень защиты, до RC6 максимальная защита, при которой опытный преступ-

ник, используя дополнительно высокопроизводительные электрические инструменты, такие как дрель, электролобзик, электроножовку и угловую «болгарку» не должен взломать окно в течение 20 минут.

На что нужно обратить внимание, когда мы говорим о взломобезопасных окнах? Прежде всего это противовзломная фурнитура, с определенным количеством точек запираения, грибовидными цапфами и ответными планками, далее обязательным элементом является армирование оконной конструкции, стеклопакет с триплексом и специальный монтаж, который препятствует отжиму рамы по направлению к монтажному шву.

Чаще всего в краш-тестах была использована базовая фурнитура украинского производителя AXOR с классом противовзломности RC2, которая успешно устояла перед взломом и прошла все тестирования.

Весьма интересный и инновационный образец для краш-теста предоставила компания WinkHaus. Дело в том, что взлом окна проходил в режиме микрощелевого проветривания, то есть окно было приоткрыто по периметру на проветривание, и в то же время оно было закрыто и обеспечивало уровень противовзломности RC2. Взломать это окно также не представилось возможным.

Кстати отметим, что взлом окон традиционно происходил при участии сертифицированного эксперта, специализирующегося на взломе и экстренном открывании окон, дверей, сейфов и замков.

На практических примерах мы продемонстрировали сколь важно, с точки зрения взломобезопасности, обеспечить все для этого составляющие: фурнитура, армирование, стеклопакет, монтаж.

Одним из важных нюансов взломобезопасного окна является наличие элементов крепления, препятствующих выдавливанию стеклопакета с безопасным стеклом из створки окна. Что это за элементы: это прикручивание штапиков либо как вариант алюминиевый уголок в фальце окна, или вклейка стеклопакета. В нашем краш-тесте мы продемонстрировали все три варианта, которые успешно справились со своей задачей и устояли перед тестом.

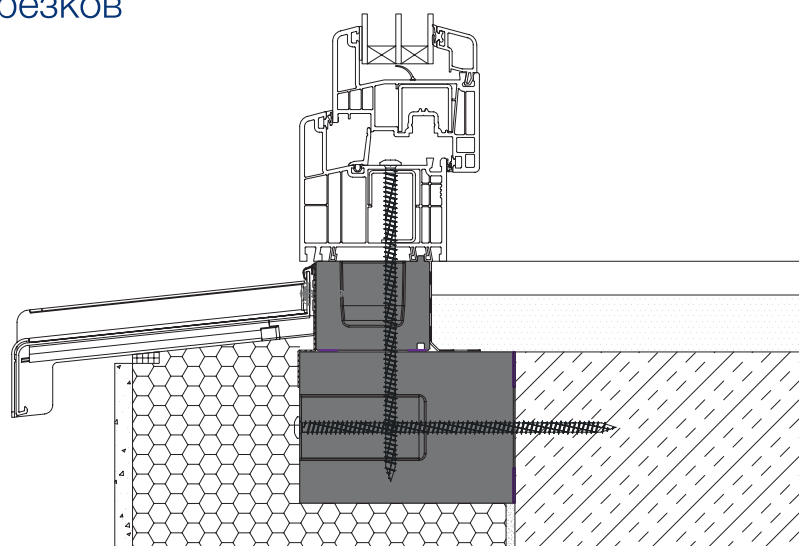
Удар маятниковым копером
Стандартная европейская методи-



Система blaugelb Trio**therm**⁺

Путь к идеальной герметизации.

- Испытанная система
- Инновационное соединение типа „ласточкин хвост“ - отсутствие обрезков
- Класс E согласно DIN EN 13501-1
- 100% утилизация
- Простой, быстрый монтаж - долгосрочное решение



Больше информации Вы найдете на сайте www.blaugelb.de





ка проверки на взломобезопасность предполагает перед осуществлением краш-теста по взлому окна «воображаемым преступником» произвести удар по стеклопакету маятниковым копером (твердым телом). Что из себя представляет маятниковый копер – это маятник из 2-х накаченных автомобильных шин, внутри которых находится груз весом около 45 кг. С высоты 1,5 метра маятник ударяет по стеклопакету в три основные уязвимые точки – центр стеклопакета, зона расположения ручки и нижний угол.

Важным моментом является то, что окна, которые тестировались таким образом были установлены по принципу выносного монтажа. И мы убедились в том, что данная технология является абсолютно надежной и безопасной.

Хотим также отметить, что такое тестирование было проведено в Украине впервые, а специальное оборудование в виде маятникового копера было разработано и изготовлено именно для этого мероприятия. В результате – все окна прошли этот тест на отлично!

Системы навесного фасада с герметизацией стыка в месте примыкания окна

Интересная технология, которая также демонстрируется фактически впервые.

На примере комбинации крепежных систем Hilti и клеевых основ Illbruck мы продемонстрировали сверхнадежную фиксацию облицовочных элементов (плит) большого формата на несущей системе вентилируемого фасада путем их приклеивания.

Особенность этой технологии заключается в том, что при ее использовании с наружной стороны не видно клипс, на которые фиксируются плиты, а скорость монтажа такого вент-фасада увеличивается вдвое.

Актуальные аспекты теплоизоляции откосов

В рамках мастер-класса мы продемонстрировали инновационную технологию внутренней отделки и утепления откосов, которая 100% препятствует образованию плесени на внутренней поверхности откосов. Это происходит благодаря тому, что откос представляет собой конструкцию из 2-х слойной плиты, которая имеет один внутренний слой утеплителя, а внешний слой – это натуральный материал на основе магнезита. Благодаря тому, что в нем присутствуют ионы магния, они создают неблагоприятную среду, предотвращающую образование плесени на откосах.

Выводы

Как говорит пословица: «Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать».

Оконный фестиваль – это отличная возможность увидеть, научиться и освоить правильные и инновационные технологии монтажа оконных конструкций. Разобраться в технологии и оформлении узлов примыкания, крепежных систем и откосов. А также послушать интересные доклады участников мастер-классов.

Продолжение следует. Ждем вас.

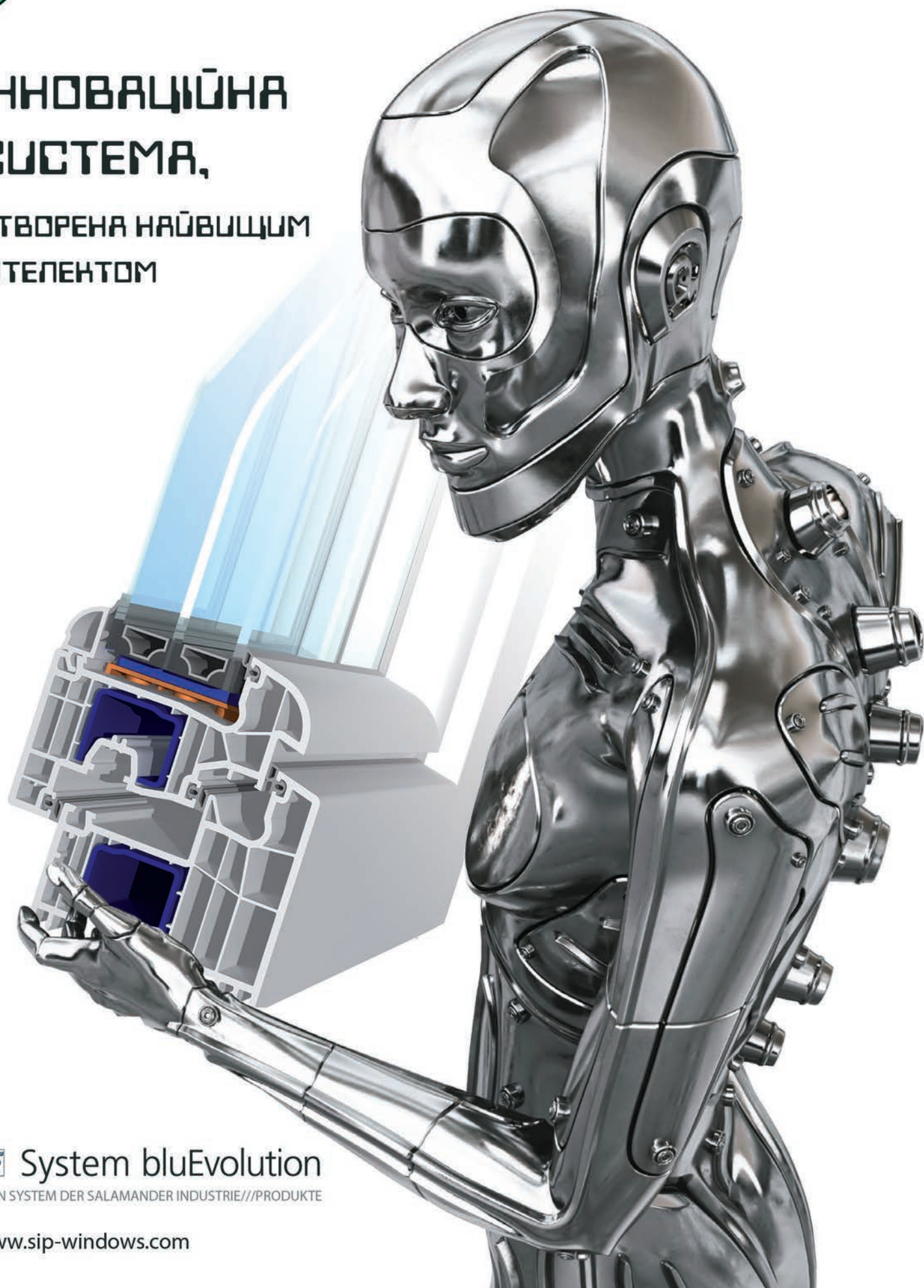
Авторы:
Сергей Кожевников
Алексей Бубнов





SALAMANDER
WINDOW & DOOR SYSTEMS

**ИННОВАЦИОННА
СИСТЕМА,
СТВОРЕНА НАЇВІЩИМ
ІНТЕЛЕКТОМ**



bE System bluEvolution

© EIN SYSTEM DER SALAMANDER INDUSTRIE//PRODUKTE

www.sip-windows.com



glaströsch



НАШИ ДВЕРИ ОТКРЫТЫ ДЛЯ ВСЕХ

Компания Glas Trösch провела открытую презентацию обновлённого завода в Киеве, при участии Чрезвычайного и полномочного посла Швейцарской Конфедерации в Украине г-на Гийома Шойрера, владельца компании г-на Эриха Трёша, а также партнёров компании и журналистов.

На официальной части были презентованы последние разработки компании Glas Trösch, перспективы развития швейцарских компаний в Украине, новое оборудование завода в Киеве, технические и архитектурные особенности продуктов Glas Trösch, а также их основные конкурентные преимущества.

После небольшого перерыва гостям провели подробную экскурсию по за-

воду, площадь которого составляет более 6500 кв. метров (самое крупное производство стеклопакетов и закаленного стекла в Украине).

Редакции журнала «Оконные технологии» удалось побеседовать с владельцем швейцарского холдинга Glas Trösch Эрихом Трёшем, и обсудить перспективы развития стекольного бизнеса в рамках оконного рынка Украины.

► Г-н Трёш, несмотря на то, что Украина переживает не самые простые времена, как в экономической, так и в политической сферах, Вы все же продолжаете верить и понемногу инвестировать в наш рынок и в производственные мощности.

Какие планы у компании Glas Trösch относительно украинского рынка?

Украинский оконный рынок очень непростой. С одной стороны, он достаточно емкий и перспективный, учитывая количество строящихся и существующих объектов. С другой стороны, политическая и экономическая ситуации не дают развернуть все инвестиционные возможности на полную. На сегодня наша главная цель и задача – это увеличение доходной части компании Glas Trösch Ukraine. Это

необходимое условие для дальнейших инвестиций в этой стране.

► Какие тенденции в стекольной индустрии сейчас присутствуют в Европе, расскажите о современных трендах производства и использования стекла и стеклопакетов?

«Точка невозврата» или «европейский стандарт» – это двухкамерный стеклопакет с двумя низкоэмиссионными стеклами с аргоном и криптоном внутри. Сейчас также наблюдается тенденция активного развития рынка окон с большими размерами створок, чтобы больше света попадало в помещение, так называемые порталы. Европейцы начали ценить еще сильнее комфорт, пространство, природное освещение, но при этом не потеряв в энергосбережении, дизайне и микроклимате.

Стекло открывает и демонстрирует человеку внешний мир, сближает с природой и защищает.

В офисах также популярно пространство, которое достигается путём использования внутренних стеклянных перегородок, дверей. Так называемая демонстрация открытости, безграничного пространства и



Эрих Трёш

света. Стены, которые давят весь день на подсознание уже порядком всем надоели. [смеется]

Стекло в здании используется во всех сегментах, как снаружи, так и внутри помещения. Чем больше стекла применяется в зданиях, тем больше это стекло безопасное и, соответственно, безопасное все здание. Стекло защищает от повреждений, от выпадения из ограждающей конструкции, защищает от проникновения, от взлома, от выстрела, и представляет максимальную защиту при взрывной волне.

Стекло открывает и демонстрирует человеку внешний мир, сближает с природой и защищает.

► **В Украине закрылся Лисичанский стекольный завод. Но потребность рынка в стекле очень высокая. Есть ли желание открыть свой собственный небольшой завод в Украине?**

Нет, небольшие заводы неэффективны. Для специальных продуктов может и достаточно небольших предприятий, но для флоат-стекла необходимо крупное/большое производство.

► **Украина географически расположена очень удачно. Было бы очень хорошо открыть здесь завод.**

У меня были планы относительно строительства завода по производству флоат-стекла в Украине, но к сожалению ситуация на Востоке заставила закрыть этот инвестиционный проект. Но время лечит любые раны, главное верить, что все будет хорошо. Очень хотелось бы, чтобы война закончилась, так как это яд для инвестиций.

Я надеюсь на то, что население очень скоро поймет, что качественные энергоэффективные окна – это инвестиция в будущее. Например, в Швейцарии 80% стеклопакетов с двумя энергосберегающими стеклами – двухкамерные. Человек понимает,

что лучше один раз инвестировать, и потом платить значительно меньше за отопление, газ и т.д. Сами граждане сознательно это понимают.

Сегодня мы проводим большую работу относительно компании Glas Trösch, мы пытаемся донести и клиентам, и компаниям-переработчикам, что продукция компании Glas Trösch отвечает всем нормам, даже опережая их.

У нас есть нормативная база, которая обязывает применять коэффициент сопротивления теплопередаче $0,75 \text{ м}^2\text{К/Вт}$, но здесь речь даже не об этом. Проблема – в соблюдении норм. Я ожидаю корректности от конкурентов, если они заявляют, что продают стеклопакет с газом, то он реально должен там быть. Мне бы очень хотелось, чтобы стекольный рынок Украины работал с соблюдением всех норм и правил. Украинский потребитель должен доверять стекольной продукции и получать то, что заказывает.

Так или иначе, мы верим в украинский оконный рынок, в его перспективу и уверены в очень скором его росте.

«Швейцария имеет дипломатические отношения с Украиной уже много лет. В этом году мы празднуем 25-летие дружбы и сотрудничества с Украиной. Также у нас есть еще несколько мощных швейцарских компаний в Украине», – отметил Чрезвычайный и полномочный посол Швейцарской Конфедерации в Украине г-н Гийом Шойрер.

«Швейцария в рейтинге стран, инвестирующих в экономику Украины, занимает 9 позицию. Мы опережаем США и Италию. Швейцарские инвестиции приносят Украине не только рабочие места, но и инновации, новые технологии, новые знания. Также эти компании очень важны для Украины, потому что они исправно платят достаточно большие налоги в бюджет страны.



Гийом Шойрер

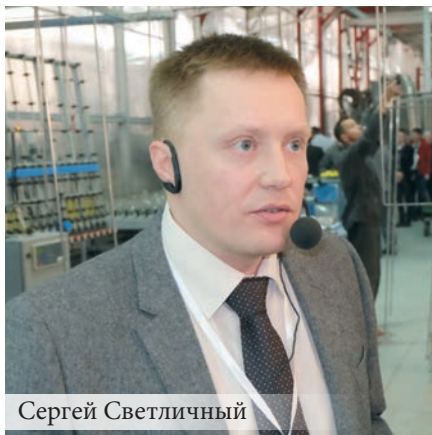
На примере компании Glas Trösch Швейцария показывает свои технологии и делится с ними со всем миром.

Важными элементами, которые поддерживает швейцарское правительство – это связь между студентами и преподавателями, между преподавателями и профессорами. Glas Trösch, как и любая другая высокотехнологичная компания сможет выжить лишь тогда, когда будет предлагать рынку только лучшие решения и технологии. Также, как и маленькая Швейцария, сможет выжить только тогда, когда будет работать на весь мир и делиться с ним своими достижениями, будучи в центре Европы.

Я с уважением всегда относился к семейным компаниям. Господин Треш представитель владельцев такой компании в четвертом поколении. Вы только представьте, что с нами сегодня владеет в четвертом поколении крупнейшего швейцарского холдинга. Он сидит здесь в Киеве, а не где-то на Багамах. [смеется]

Это тот человек, который закончил один из самых сложных ВУЗов – Цюрихский политехнический Университет. Это человек, который не только руководит компанией, но и хорошо разбирается в технологиях, и привносит в компанию как успех, так и инновации», – подчеркнул г-н Шойрер.





Сергей Светличный

Директор киевского завода Glas Trösch Сергей Светличный, после краткого доклада, провел интересную экскурсию по обновленному производству.

«Кратко об этапах развития компании Glas Trösch».

2010 год – приобретение группой предприятий Euroglas 10 крупнейших заводов по производству стеклопакетов в Украине и одного завода в Молдавии. Весь опыт, который Glas Trösch сформировал за свою историю, мы перенимаем и используем непосредственно у себя на предприятиях.

В 2012 году – мы произвели первый триплекс.

И конечно же, 2016 год ознаменовался резким шагом в развитии нашей компании – мы выпустили первое закаленное стекло.

Что касается киевского завода, то ровно полтора года назад в этом цехе ничего не было, все что вы видите вокруг себя – это пример реальных швейцарских инвестиций в лице г-на Треша в экономику Украины.

Каждый день мы выпускаем энергоэффективные стеклопакеты, и каждый день работы нашего предприятия, это вклад в развитие энергетической независимости Украины.

Наш завод занимает площадь 8,5 тысяч кв. метров. Сегодня это самый крупный завод по обработке стекла в Украине. Наше предприятие состоит из цеха закалки, цеха сборки стеклопакетов, цеха порезки стекла, и склада.

Мы используем исключительно европейские материалы, которые отвечают всем европейским нормам для производства стеклопакетов.

Глас Треш Украина

Glas Trösch Ukraine, ООО «УкрГлас»
www.glastroesch.ua, info@glastroesch.ua

0 800 30 40 20

Наши стеклопакеты успешно эксплуатируются в разных странах – Украине, Канаде, Казахстане, Италии, Норвегии, Бельгии, и конечно же, мы работаем над увеличением географии поставок нашей продукции.

Мы первые в Украине получили сертификат ift Rosenheim и именно благодаря этому, мы имеем полное право продавать стеклопакеты в страны Европейского Союза.

Мы производим энергоэффективные, энергосберегающие и мультифункциональные стеклопакеты. Это тот продукт, который помогает людям экономить на затратах на отопление, и это то, что сейчас становится все более востребованным в Украине.

Мы производим стеклопакеты из закаленного и ламинированного стекла. В прошлом году завод Glas Trösch в Киеве импортировал и переработал наибольшее количество ламинированного стекла триплекса среди всех заводов в Украине.

Мы выпускаем стекло для производства душевых кабин, цветного триплекса, лестниц из стекла, делаем крашеное стекло и шелкотрафарет.

Но, несмотря на высокие технологии, главным для нас остается наша команда. Для нас – это самое ценное. Многие наши сотрудники трудятся с нами уже более 15 лет. И мы очень ценим и гордимся этим.

В завершение хотелось бы вспомнить слова Шерлока Холмса: «Незначительные детали обычно важнее всего». Конечно же, если представить большое сооружение на стадии строительства, то основное внимание уделяется фундаменту, лестнице, стенам и, как правило, до стеклопакетов внимание доходит намного позже. Но именно стеклопакет несет очень важную роль функционирования самого здания», - рассказал Олег Светличный.

Коммерческий директор компании Glas Trösch Ukraine Сергей Сорокун кратко рассказал об основных продуктах и тенденциях на рынке стекла Украины.

«Наша компания производит достаточно широкий ассортимент продукции, как для внешнего, так и для внутреннего применения. Остановлюсь более детально на некоторых из них.

Стены и перегородки. Стекланные перегородки по признанию многих, самое стильное и эффектное решение по планированию пространства, в последние годы набирает все большую популярность в кругу дизайнеров и архитекторов. Максимальная



Сергей Сорокун

легкость и освещенность помещения, изящный внешний вид, надежность и функциональность. Основные сферы применения это бизнес- и торговые центры, выставочные стенды, оборудование переговорных комнат и кабинетов, а также дизайн жилых и общественных помещений.

Шелкография. Стекло, в сочетании с краской и солнечным светом, позволяет воплощать в жизнь дизайнерские решения по внешнему и внутреннему оформлению фасадов и окон. Шелкография позволяет печатать на стекле картины или фотографии произвольной геометрической формы и размера. Шелкографию хорошо использовать на фасадах, окнах, парапетах, перегородках.

Группа компаний Glas Trösch предлагает архитекторам, строителям, переработчикам готовое системное решение SWISSSTEP для изготовления различных вариантов лестниц из стекла. Область применения таких конструкций разнообразна. В комбинации с металлом, камнем, деревом или другими материалами стекло способно выполнить любую архитектурную задачу. Основные преимущества системы SWISSSTEP: благодаря продуманной системе монтажа во внешнем стекле отсутствуют отверстия и закладные элементы.

Насладиться видом любимых мест и пейзажей возможно с помощью парпетов SWISSRAILING. Прозрачные ограждения и перила из триплекса открывают новые перспективы и обеспечивают при этом максимальную защиту и безопасность. Ассортимент варьируется от прозрачного, полупрозрачного и непрозрачного до комбинированных вариантов», - подытожил г-н Сорокун.

В конце презентации все желающие смогли собственноручно проверить на прочность закаленное стекло и стеклопакет с триплексом (уровень безопасности RC2).

10 РОКІВ WDS FEST



Український бренд «Вікна WDS» гучно відсвяткував 10-річчя разом з партнерами на WDS Fest!

27 травня у замському комплексі «Авантюрист», що під Києвом, відбулося масштабне святкування 10-річчя українського віконного бренду WDS, який на сьогоднішній день займає одну з лідируючих позицій з виробництва та продажу віконних та дверних профільних систем в Україні.

На свято у форматі open-air були запрошені партнери бренду зі всієї України. У заході прийняли участь більш ніж 800 гостей.

Під величезною сценою протягом всього дня відбувалися активності. Звучали вітання від партнерів під супровід професійного ведучого свята.

На WDS Fest кожен, незалежно від віку та вподобань, міг обрати собі приємну діяльність: фотографуватися на фоні незвичайної природи або у численних креативних фото-зонах, кататися на човні чи катамарані на річці, грати у волейбол чи баскетбол, виграти призи у естафетах чи просто відпочивати на шезлонзі, смакуючи смачне морозиво або улюблений коктейль.

Після підбиття підсумків ігрових змагань на сцену вийшов Генеральний директор компанії МІРОПЛАСТ Емре Ерверді та висловив партнерам вдячність за довіру та плідну співпрацю. «Ми кожен день доводимо, що якість не має географії, і пишаємося бути українським виробником продукції високої якості» - прокоментував він.

На фестивалі також була присутня зона WDS-Story, де гості могли ознайомитися з історією бренду та задати будь-які питання кваліфікованим консультантам.

Кульмінацією заходу став виступ гурту ТНМК, який зібрав під сценою навіть тих, хто цілий день відпочивав пасивно.

Компанія МІРОПЛАСТ на власному досвіді впевнилася у тому, що такі заходи необхідно проводити, щоб бути ближчими до своїх партнерів та друзів. На святі панував настрій вражаючої єдності, що вкотре доводить доцільність зусиль, витрачених на організацію свята такого масштабу.





AIM agency of industrial marketing

ДОСЛІДЖЕННЯ РИНКУ ЛИСТОВОГО СКЛА В УКРАЇНІ



Юрій Ширін
Директор «Агентства
Індустріального маркетингу»

Промислові ринки в процесі серйозної реструктуризації.

На сьогоднішній день ринки B2B багатоконпонентних товарів, в тому числі і ринок світлопрозорих конструкцій, зміщуються в сторону кінцевого замовника. Тобто управління ринками беруть на себе компанії, які мають безпосередній зв'язок з кінцевим замовником. Така тенденція відбувається зараз не тільки в Україні, але й в світі. Якщо говорити безпосередньо про ринок скла, то маржинальність поступово зміщується від постачальників матеріалів до постачальника послуг, тобто по мірі наближення до клієнта відповідно збільшується і маржинальність. Також зауважу, що важливим процесом являється скорочення ланцюга поставок, тобто скорочення кількості посередників між прямим виробником та споживачем.

Дослідження ринку листового скла з сегментацією

Вивчення ринку листового скла не є для нас самоціллю і кінцевою метою. Цей продукт AIM в результаті дає інструмент для розуміння і вивчення ринків споживання скла: вікон та склопрозорих фасадів, автомобільного скла, інтер'єрного скла тощо. Адже динаміка різних видів, сегментів скла, які використовуються в тій чи іншій сфері, дозволяє оцінити як об'єми ринків, так і їхні тренди розвитку.

Дослідження ринку скла включає дослідження основних категорій:

- Сегмент флоат-скла.

- Сегмент прокатного та тягнутого скла.
- Сегмент ламінованого скла.
- Сегмент загартованого скла.

Зі свого боку, сегменти поділяються на наступні види скла:

- Чисте (безкольорове).
- Тоноване в масі.
- Теплоізоляційне.
- Мультифункціональне.
- Рефлекторне.
- Просвітлене.
- Прокатне візерунчасте безкольорове.
- Прокатне візерунчасте тоноване в масі.

- Армване.
- Інші види скла.

Ринок листового скла досить сильно корелює із загальним станом економіки, зокрема, динамікою ВВП. Після піку в 2011 році спостерігався спад ринку, з призупиненням в 2013 році, і подальшим продовженням спаду до 2016 року. Особливо різке зменшення ринку відбулося у 2015 році, який акумулював в собі наслідки анексії Криму, війни на Сході та різкого економічного спаду. Проте 2016 рік став переломним – ринок листового скла зріс майже на 13%, практично досягнувши показника 2014 року, і ця тенденція продовжу-

ється у першому кварталі 2017 року. Взагалі, необхідно відзначити підсилене реагування ринку скла на загальноекономічний стан країни – незначні коливання того ж ВВП в той чи інший бік, зазвичай, викликають кількарізове коливання динаміки об'ємів скла.

Нагадаємо, що основу ринку листового скла складає імпорт скла різних видів, переважно, флоат-скла, яке в подальшому частково переробляється (на захисне скло, дзеркальне скло, декоративне скло і т.д.) і вітчизняне виробництво прокатного скла («Гласкомерц»). Єдиний вітчизняний виробник флоат-скла – Лисичанський завод «Пролетарій» – не випускає власного скла з початку 2013 року, і попри неодноразове проголошення планів по його відновленню, перспективи виглядають досить примарними.

Зупинимось детальніше на ринку скла 2016 року. Традиційно, найбільша частка листового скла (97%, або 31,3 млн.кв.метрів в 2016 р.) припадає на флоат-скло. В 2016 році ринок флоат-скла, як і загальний ринок, показав зростання, хоча і з дещо меншою динамікою. Даний вид скла використовується практично у всіх випадках виробництва склопакетів віконних та фасадних систем, а також для подальшої переробки – виробництва безпечного скла, автомобільного скла, різного роду декоративного скла тощо.

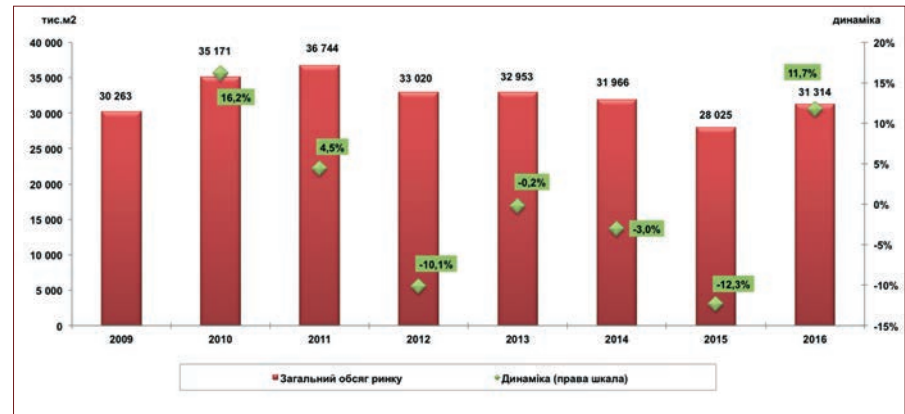
Як згадувалося вище, вітчизняний виробник флоат-скла припинив виробництво власного скла з 2013 року, проте подальша історія показала, що наявність або відсутність вітчизняного виробництва листового скла не здійснює вирішального впливу на величину ринку. Набагато сильніше на величину ринку скла впливає власне економічна ситуація в країні.

Великі потужності в ближніх країнах (Білорусь, Росія – запуск нових заводів), які при цьому мають не найкращу економічну ситуацію останніх років, обумовлюють зацікавлення у здійсненні експорту, одним з привабливих за об'ємами споживання скла напрямків якого є Україна.

Розглянемо динаміку окремих видів скла. Найбільш вираженою тенденцією, яка прослідковується протягом тривалого часу, є зростання частки скла з покриттям, або так званого енергозберігаючого скла. Цікаво, що зростання частки скла з покриттям відбувалося у всі роки спостережень, включаючи періоди суттєвого спаду ринку.

Ринок скла з покриттям має свою специфіку. Загалом, виділяють три групи скла з покриттям:

Графік 1. Динаміка загального обсягу ринку флоат- скла, 2009-2016 р.р. (тис.кв.м)



- теплозберігаюче скло;
- сонцезахисне (рефлекторне) скло;
- мультифункціональне скло (поєднує обидві функції).

Кожний вид такого скла показує окрему динаміку і має свої ринкові характеристики та конкретні торгові марки.

2016 рік не став виключенням, показавши ріст ринку скла з покриттям майже у 30%.

Як вже зазначалося, кожен з типів скла з покриттям має свої особливості та місце на ринку. Більшість такого скла складає теплозберігаюче скло – 90% від усього скла з покриттям у 2016 році, або близько 7,5 млн.кв.метрів. При цьому, динаміка його зростання склала 25%. Інші види скла з покриттям – мультифункціональне і сонцезахисне – складають значно меншу величину, відповідно 8% і 2%. Це не дивно, оскільки вони, переважно, використовуються у виробництві склопрозорих фасадних систем, які на ринку склопакетів складають досить незначну частку, близько 7%. Однак, необхідно відзначити різкі темпи зростання ринку мультифункціонального скла – в абсолютних величинах значення поки не

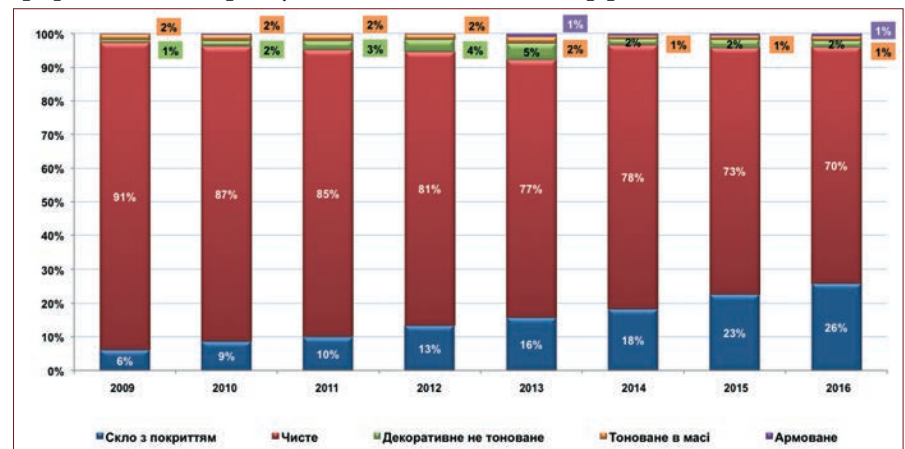
надто велике, проте другий рік поспіль спостерігається їх дворазове зростання. Натомість, ринок сонцезахисного скла не показує високу динаміку, як по двох інших типах скла з покриттям.

Серед видів скла, які показали зменшення у 2016 році, потрібно, перш за все, відзначити тоноване у масі флоат-скло. За підсумками року його об'єм зменшився майже на 30%, причому тенденція до зменшення спостерігається кілька років. Як виглядає, функція тонованого у масі скла успішно виконується склом з покриттям, яке витісняє цей вид скла з ринку.

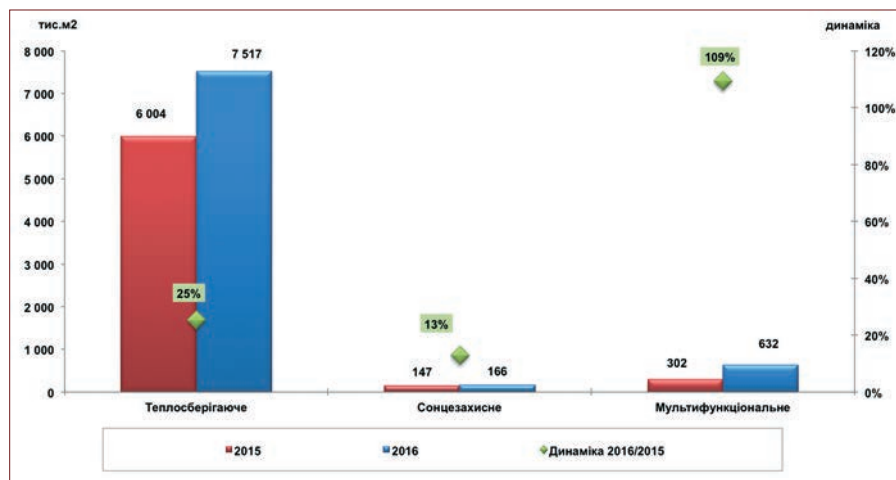
Однією з важливих категорій ринку листового скла є безпечне скло, до якого відноситься тріплекс та загартоване скло. Основне його застосування – виготовлення автомобільного скла, застосування у склопакетах, інтер'єрному склі. Як ми бачимо, ринок безпечного скла у 2016 році різко зріс на 66%. При цьому, зростання забезпечило внутрішнє виробництво, тоді як імпорт майже не змінився.

Стосовно країн імпорту та виробників скла, картина мало змінилася від попереднього року. Після економічного спаду в сусідніх країнах – Росії та Білорусі – та супроводжуючого

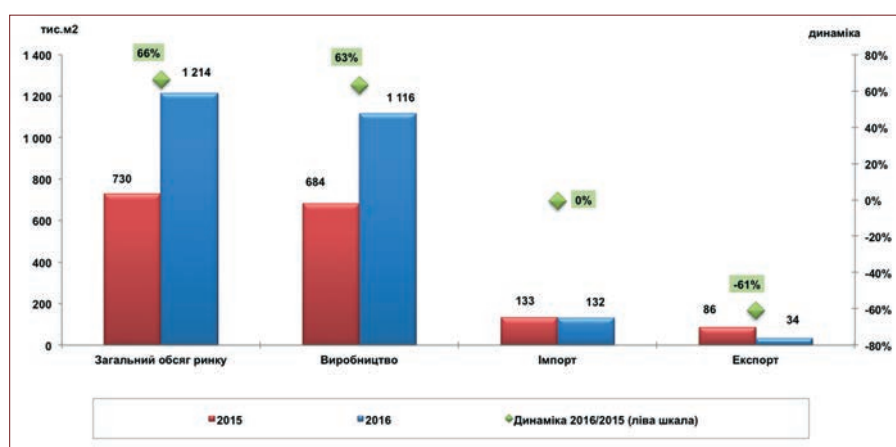
Графік 2. Динаміка ринку скла за видами, 2009-2016 р.р. (тис.кв.м)



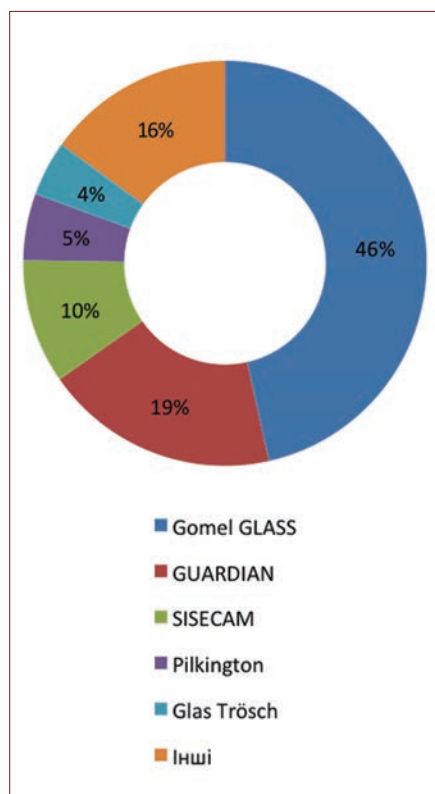
Графік 3. Динаміка скла з покриттям за групами, 2015-2016 р.р. (тис.кв.м)



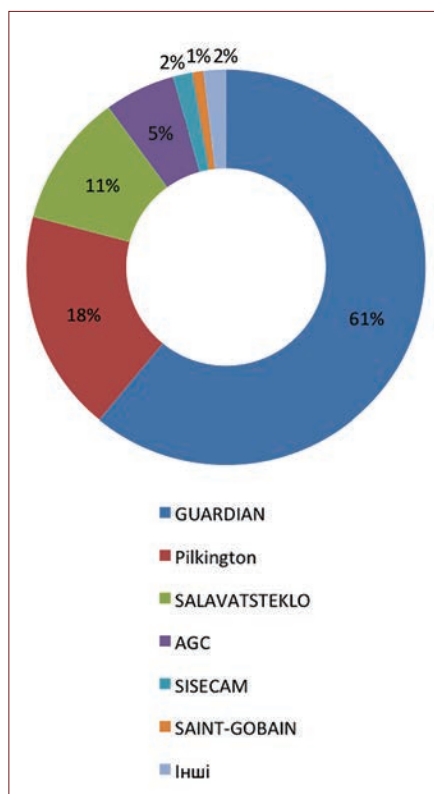
Графік 4. Ринок безпечного скла, 2015-2016 р.р. (тис. кв.м)



Графік 5. Імпорт листового скла в розрізі ТМ, 2016 р.



Графік 6. Імпорт скла з покриттям в розрізі ТМ, 2016 р.



його зниження курсу вітчизняних валют, місцеві виробники отримали суттєву перевагу перед імпортерами інших країн, перш за все ЄС. Відповідно, у 2016 році частка імпорту з Білорусі та Росії серед усього листового скла склала майже 80%. Зокрема, Білорусь в особі «Гомельглас» другий рік поспіль займає близько 45% імпорту листового скла. Серед виробників Росії найбільшими імпортерами є Guardian, також суттєво збільшив поставки «Пілкінгтон Гласс».

Серед інших країн потрібно відзначити перш за все Болгарію, яка в особі місцевого підрозділу групи компаній Sisecam за рік довела свою частку до вагомих 10% імпорту листового скла.

П'ятірка лідерів по імпорту флоат-скла (всіх видів) за торговими марками виглядає наступним чином:

- Gomelglass;
- Guardian;
- Sisecam;
- Pilkington;
- Glas Trösch.

Також слід назвати п'ятірку лідерів у імпорті енергозберігаючого скла:

- Guardian;
- Pilkington;
- Салаватстекло;
- AGC;
- Sisecam.

Тенденції 2017 року

Перший квартал поточного року показав продовження тенденцій попереднього року, включаючи загальне зростання ринку скла в цілому (+22% ринку флоат-скла до рівня попереднього року), і зростання імпорту скла з покриттям зокрема (+54% до рівня попереднього року). Як передбачається, зростання ринку листового скла за підсумками року складе близько 10%; на заваді може стати лише різке погіршення економічно-політичної ситуації. Прогнозовано частка енергозберігаючого скла також продовжить зростання, і для цього є всі передумови, як економічні так і технологічні.

Автори:
 Юрій Щирін (AIM)
 Роман Гладуненко (AIM)
 Сергій Кожевніков (WT)





ВІКНА НЕЙМОВІРНИХ ФОРМ

ОЛТА

ФАБРИКА ЯКІСНИХ ВІКОН

olta.ua



ОСОЗНАННАЯ ЗАЩИТА

Квартирные кражи, кроме материальных потерь, наносят пострадавшим серьезные психологические травмы. Сам факт проникновения в дом и ощущение полной незащищенности морально угнетают и воспринимаются гораздо более, чем материальный ущерб. Распространенный способ проникновения в жилье – «отжим» окна. До недавнего времени граждане тешили себя мыслью, что открыть пластиковое окно невозможно. Изобретательные преступники этот миф развеяли. Обычное пластиковое окно взламывается за 15-20 секунд. Почти каждое второе современное ПВХ окно, которое производят в Украине, не имеет никаких элементов защиты. Если в Европе уже давно существует стандарт, определяющий противозломность оконных конструкций, то у нас в качестве защиты продолжают тиражировать советское наследие в виде решеток на окнах, которые и выглядят удручающе, и опасны в случае пожара.

Окна из ПВХ со стеклопакетами мы позаимствовали на Западе, но забыли позаимствовать понятие «безопасность». О том, что у окон есть свой класс безопасности, покупатель

узнает уже после того, как установил окна, или того хуже, был ограблен.

Стандартам безопасности окон должен отвечать каждый элемент кон-

струкции — стекла, профиль, способ монтажа, фурнитура – только в этом случае окно может считаться противозломным. Главную роль в этом играет фурнитура.

Германия:

Способы несанкционированного проникновения в жилые дома, (по данным страховой компании Allianz Deutschland AG)



Источник: Allianz Versicherungs-AG Einbruchschutz SV-2752Z0 (04V)

Ещё в мае 1999 года был опубликован проект общеевропейского стандарта ENV 1627-1630, в котором подробно описываются требования к тем нагрузкам, которые должно выдерживать современное окно. Согласно этому документу, каждое установленное окно оснащается тем или иным набором фурнитуры в соответствии с определённым классом защиты. Класс защиты зависит от того, с помощью каких инструментов может быть выполнена попытка взлома, насколько вероятен успеш-



Ми робимо світ сучасним 160 років комфорту

Розуміння комфорту змінюється разом з тим, як змінюємося ми та світ навколо. Речі та предмети, які ще вчора, на наш погляд були комфортними, поступаються місцем новим, сучаснішим та функціональнішим. Продукти Winkhaus здатні відтворити природну циркуляцію повітря в кімнаті, зробити користування вікном зручним та приємним.

Ось уже протягом 160-ти років продукти Winkhaus змінюють світ, роблять його сучасним, дають клієнтам якісно нове уявлення про безпеку, комфорт та естетику віконних і дверних конструкцій.



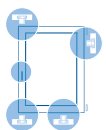
ActivPilot Concept:

**противовзломные элементы
в базовой комплектации**



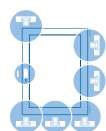
**Класс сопротивления
по EN 1627-1630**

Класс противовзломности RC1N



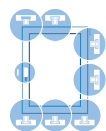
- + 4 противовзломные зацепа
- + металлическая накладдка на замок засова

Класс противовзломности RC2/RC2N



- + противовзломные зацепы по всему периметру
- + металлическая накладдка на замок засова
- + уголок со стороны петель

Класс противовзломности RC3



- + дополнительные противовзломные зацепы по всему периметру
- + металлическая накладдка на замок засова
- + уголок со стороны петель

ный взлом и за какое время он может быть произведен, также учитывается степень повреждения конструкции при взломе.

**ЕВРОПЕЙСКИЕ КЛАССЫ
ПРОТИВОВЗЛОМНОСТИ**

Класс защиты RC1

Оптимальное решение для помещений 2-го и последнего этажей, но без балконов. Четыре противовзломных зацепа, плюс ручка с замком и пластина против высверливания замка. Защищает от выбивания. Время сопротивления такого окна до 3-х минут.

Класс защиты RC2

Подходит для квартир и домов 2-го и последнего этажа с балконами, если внешний доступ к ним затруднен. Включает все элементы класса RC1 плюс дополнительные стальные зацепы по периметру окна и уголок со стороны петель. Защищает от выбивания, отжима створки, противостоит применению отвертки, лома, плоскогубцев и вставки клина в окно. Выдерживает от 3-х до 15 минут, в зависимости от инструмента и уровня подготовки злоумышленника.

Класс защиты RC3

Требует установки не менее восьми противовзломных элементов. Такая защита выдерживает использование тяжелых инструментов – отвертка, ручная дрель, лом и является необходимым минимумом для жителей первых этажей, для квартир, окна которых располагаются над козырьком подъезда, вдоль труб, под крышей здания, собственникам жилья, рядом с которыми есть дополнительные конструкции (пожарные лестницы, выступающие элементы декора и т.д.). Время сопротивления – от 5 до 20 минут.

УМНАЯ ФУРНИТУРА

Защита окна будет более эффективней, если применяется не один

способ, а целый комплекс мер. Комбинация противовзломной фурнитуры с системами электронной безопасности повышает класс защиты. На элементах фурнитуры легко устанавливаются электромагнитные датчики, относящиеся к системе контроля доступа. В свою очередь, она совместима со средствами сигнализации.

Рынок развивается, потребитель становится более требовательным. Качество пластиковых окон стало цениться выше, намного выше, чем вначале их «пришествия» к нам на рынок. Современный потенциальный покупатель не готов мириться с недостатками, а хочет только достоинств. Наступает совершенно другой этап, где потребители становятся образованными и требовательными. Они хотят видеть более совершенные светопрозрачные конструкции, с точки зрения их характеристик и эксплуатации. Чем больший выбор функций и свойств может предложить производитель, тем выше его конкурентоспособность.

**БЕЗОПАСНОСТЬ
В СТАНДАРТЕ**

Система фурнитуры Winkhaus activPilot Concept уже в базовой комплектации имеет противовзломный элемент – восьмигранную грибовидную цапфу и стальной зацеп — это уникальное решение на рынке фурнитуры. При желании стандартный уровень защиты можно повысить до степени противовзломности RC1 и RC2, даже после нескольких лет эксплуатации окна.

Свобода выбора – это возможность выбирать среди многих альтернатив. Разрабатывая свой продукт, компания Winkhaus всегда продумывает решения для разных типов домов. Более 10 различных комплектаций, от базового proPilot до эксклюзивных систем activPilot Comfort, Select, Control, Giant, Ergo, Topcoat с многочисленными дополнительными функциями – выбор всегда делает покупатель.



ООО «Винкхаус Украина»
08290, Украина,
Киевская область, пгт Гостомель,
ул. Свято-Покровская, 68

Телефон: +380 44 390-29-93
Факс: +380 44 390-29-95
e-mail: office@winkhaus.com.ua
www.winkhaus.com.ua



PRIMUS

EXHIBITIONS GROUP

XVIII Міжнародна спеціалізована виставка



**ПРИМУС:
ВІКНА. ДВЕРІ.
ПРОФІЛІ. ФАСАДИ**



XV Міжнародна спеціалізована виставка



**ПРИМУС:
АРХІТЕКТУРНЕ
СКЛО**

23 - 25 січня 2018

Місце проведення:

Київ, Україна, ВЦ  КИЇВ ЕКСПОПЛАВА 

(044) 537 6999

www.theprimus.com



КОМПАНИЯ ASTEX: ИННОВАЦИИ ДЛЯ ЗДОРОВЬЯ УКРАИНЦЕВ

Компания Astex – ведущий отечественный производитель комплектующих для окон и дверей – запустила производство ручек с антибактериальным покрытием. По мнению экспертов, инновационная технология весьма популярна на мировом рынке.



Пару лет назад ученые из Университета Аризоны провели нехитрый, но содержательный эксперимент. На ручке входной двери в один из офисных комплексов они поместили безобидный для человека вирус и проследили его распространение. Очень быстро выяснилось, что любой мало-мальски жизнеспособный микроорганизм способен захватить многоэтажное здание всего за пару часов! На Западе убеждены, что при таких условиях, без применения современных технологий не обойтись. Ручки с антибактериальным покрытием там используют давно и повсеместно. Украина перенимает прогрессивный опыт благодаря компании Astex.

Владимир Луханин
руководитель отдела инноваций Astex

«В Украине ручки с антибактериальным покрытием до сих пор не изготавливал никто. А в Европе их использу-

ют чуть ли не везде: в детских садах и школах, в ресторанах и гостиницах, в клубах и больницах, в аэропортах и на вокзалах. Специалисты компании Astex отслеживают данный тренд и готовы предложить аналогичную продукцию на отечественном рынке. Фактически мы сейчас занимаемся тем, что готовим рынок для потребления своего продукта, во многом нового для украинского рынка. Использование оконных и дверных ручек с антибактериальным покрытием актуально не только для общественных мест, но и для частного жилья. И к этому украинских потребителей нужно будет еще приучить».

Антибактериальный эффект ручки достигается за счет нанесения специальной краски. В Astex используют порошковое покрытие от ведущего европейского бренда – Akzonobel. Ключевой компонент краски Interpon 620 AM – технология BioCote, характерной особенностью которой является то, что ионы серебра не дают бактериям и вирусам размножаться. Серебро разрушает клеточную мембрану микроорганизмов, и они погибают. Лабораторные и клинические исследования показали: такое покрытие действует против широкого спектра бактерий. Так, у кишечной палочки и стафилококка – никаких шансов выжить. При этом ручка устойчива к кислотам, щелочам и маслам. Защитные свойства покрытия не исчезают даже после года непрерывного использования. О незаменимости таких ручек красноречиво свидетельствуют эксперты. Практика использования оконно-дверных комплектующих с антибактериальным и антимикробным покрытием показала, что наиболее успешным и эффективным является их применение в учреждениях медицинского обслуживания.

Ирина Багмут

**врач-инфекционист, доктор медицинских наук,
консультант компании Astex**

«Данная разработка невероятно полезна во всех общественных местах, а особенно в больницах. Известно, что внутригоспитальные инфекции – это бич всех больниц номер один. Воспрепятствовать этому можно, в частности, применяя антибактериальное покрытие. Это – действенная мера профилактики инфекционных болезней».

Антибактериальное покрытие с технологией BioCote является экологически безопасным. Данное покрытие было протестировано на антимикробное действие в соответствии с ISO 22196:2011. В результате исследований технология «BioCote Silver ion» (биообработка ионами серебра) доказала свою эффективность против более 20-ти наиболее агрессивных видов бактерий.

Краска Interpon, производства мирового лидера отрасли Akzonobel, также содержит антимикробную технологию «BioCote silver phosphate glass» для сохранения поверхностного слоя и предотвращения постепенного ухудшения свойств после нанесения.

Качество и эффективность антибактериального покрытия подтверждены международным сертификатом Akzonobel и признаны как специалистами, так и потребителями во всем мире.



Одновременно с ручкой оконной, реализована возможность производства еще двух видов комплектующих с антибактериальным покрытием – дверных гарнитуров и офисной дверной ручки. Данные виды фурнитуры также являются наиболее используемыми в общественных местах и наиболее уязвимым с точки зрения загрязнения вредоносными бактериями.

На данный момент, запущен процесс сертификации инновационной ручки в Государственном центре стандартизации, метрологии и сертификации. В последствии, та же процедура будет проведена для дверной офисной ручки и дверных гарнитуров.

Таким образом, компания Astex, продолжая успешно работать как производитель и выпуская более двух миллионов изделий в месяц, закрепляет свою репутацию высокотехнологичной украинской компании на рынке оконно-дверной фурнитуры и комплектующих, идущей в ногу со временем.



«АСТЕКС ТРЕЙДИНГ»
61052, Украина, г. Харьков, ул. Конева, 4
+38 (057) 752 56 81
office@astextrading.com
www.astextrading.com.ua





ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИТЫ ПОВЕРХНОСТЕЙ

Компания Vorne, начиная с первых лет своей производственной деятельности, собственными усилиями осуществляла обработку поверхностей изготавливаемых аксессуаров, выразив тем самым значимость, которая придавалась вопросам качества.

Основываясь на опыте, накопленном за прошедший период, Vorne достигла высокой специализации в вопросе обработки поверхностей, заняв заслуженное видное место в секторе.

Большая часть выпускаемой нами продукции имеет электролитическое цинковое покрытие с эффектом серебряной поверхности.

Что такое электролитическое покрытие?

Электролитическим покрытием является разновидность покрытия поверхности какого-либо металла электролитическим способом другим, более стойким металлом, с целью защиты первого от воздействия коррозии и придания ему требуемых декоративных и функциональных свойств.

Почему мы применяем именно цинковое покрытие?

Производимые нами аксессуары

мы покрываем в основном цинковым составом для того, чтобы уберечь их от коррозии.

Вслед за цинковым покрытием мы осуществляем пассивирование, и наложением последнего слоя обеспечиваем следующие свойства изделия:

- Лучше сохранять нижнюю поверхность, предохраняя порчу цинкового покрытия.
- Придавать декоративную особенность (поверхность с серебряным видом).
- Обеспечивать защиту от воздействия ультрафиолетовых лучей.
- Достигать легкости передвижения за счет уменьшения коэффициента трения окончательного слоя.
- Предотвращать нанесение вреда цинковому покрытию в процессе монтажа.
- Предупреждать возникновение коррозии на участке нижней поверхности изделия, подверга-

емое ударам, благодаря свойству самовосстановления, которым обладает нанотехнологический способ обработки поверхностей, и т.п.

Что такое коррозия?

Коррозией в общепринятом смысле является возникновение физических, химических и механических изменений в металлах и сплавах в отрицательную сторону в результате воздействия неблагоприятных факторов окружающей среды, а также химических и электрохимических реакций.

Какой-либо металл, не имеющий защитное покрытие, может прийти в непригодное состояние, подвергнувшись влиянию самых простых факторов – воздуха и воды. В наших аксессуарах главным образом используется сталь, так как этот вид металла является очень распространенным и, одновременно, легко поддается обработке.

Однако сталь, будучи материалом с железной основой, очень легко подвергается коррозии, если не имеет хорошего защитного покрытия.

Во главе списка факторов, которые могут стать причиной возникновения коррозии, являются влага, загрязненный воздух, соленая вода, пар, химические вещества и прочее.

Постоянство качества

Самой важной особенностью нанесения цинкового покрытия, применяемого в Vorne, является постоянство качества.

Имея в своем составе предприятие по автоматическому нанесению покрытия с PLC-контролем (проверка на основе программируемой логики), Vorne обеспечивает одинаковые условия производственного процесса обработки всех изделий, на которые наносится покрытие, иными словами, покрытие поверхности каждого изготавливаемого изделия имеет одинаковое качество.

Указанные условия производственного процесса постоянно подвергаются проверке посредством химических анализов, осуществляемых в определенные периоды в химической лаборатории предприятия, оснащенной современным оборудованием.

За счет тестов на наличие солей, периодически проводимых после нанесения покрытия и вслед за монтажом, а также теста измерения толщины, выполняемого в определенные промежутки времени, обеспечивается беспрепятственный контроль качества изделий.

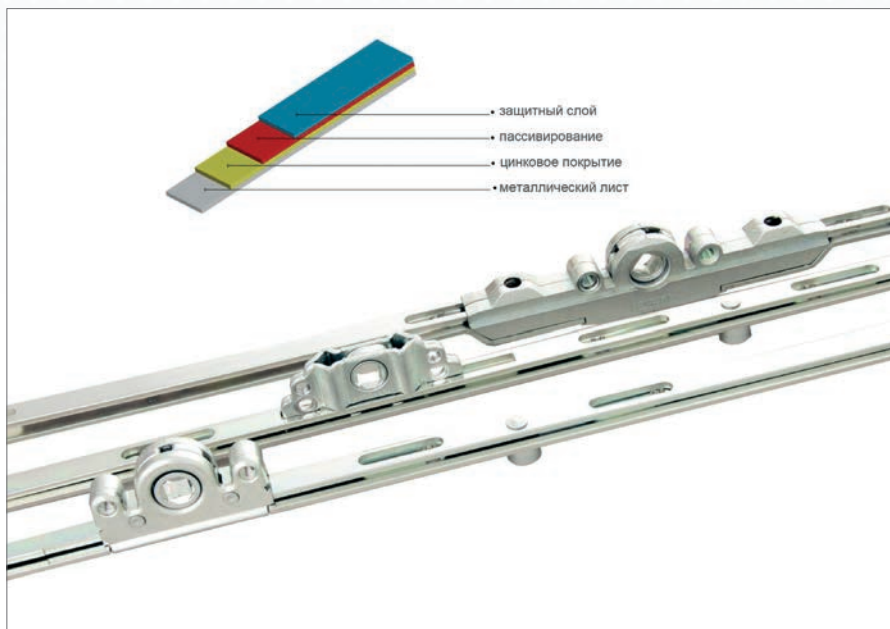
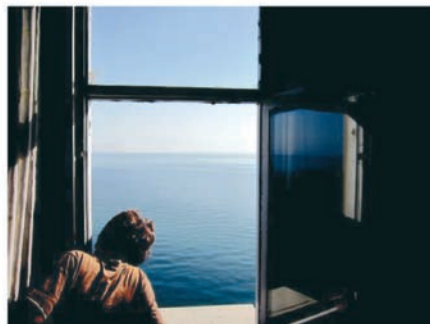
Рассмотрим структуру нанесения покрытия

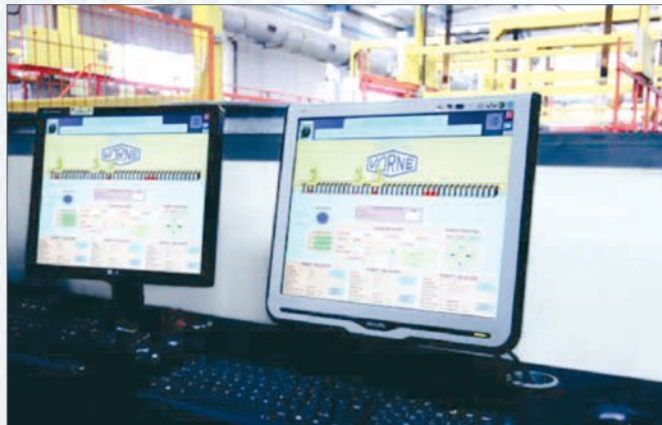
Аксессуары в приоритетном порядке покрываются однородным слоем цинка посредством процесса щелочного цинка. После этого толстым слоем, не содержащим Хром 6, выполняется пассивирование, и на заключительном этапе наносится окончательный защитный слой, образуемый на основе нанотехнологии.

Vorne Shield, это особая система покрытия, разработанная Vorne, и предназначенная для аксессуаров, которые планируется использовать в условиях, требующих высокую степень защищенности от коррозии.

Защитный слой, дополнительно наносимый поверх стандартного покрытия, выполняет функцию щита, образует стойкий антикоррозийный пласт.

Эта система покрытия рекомендуется для использования в условиях морского побережья, а также в





местах, где присутствует соленый, влажный и грязный воздух.

Как измеряется уровень качества покрытия?

Используя аппарат, с помощью которого проводятся тесты на наличие солей, Vorne периодически осуществляет тестирование своей продукции на соответствие требованиям стандартов TS EN ISO 9227.

Тест на наличие солей представляет собой разновидность международного способа тестирования, применяемого с целью установления качества цинкового покрытия.

Для того чтобы результаты проведенного теста были засчитаны в качестве действительных, он должен проводиться в соответствии с требованиями стандарта TS EN ISO 9227, и сам тестирующий аппарат должен также отвечать критериям, определяемым указанным стандартом.

Результаты проведенного теста оцениваются на основе стандартов TS EN ISO 1670. После оценки устанавливается категория качества данного изделия на основе требований стандарта TS EN ISO 1670.

В этом стандарте имеется пять категорий. Строительные аксессуары должны обеспечивать как минимум условия 3-ей категории.

Для своих изделий с цинковым покрытием Vorne обеспечивает условия 4-ой категории, а для изделий с покрытием Vorne Shield – условия 5-ой и выше категорий.

Аксессуары Vorne протестированы в соответствии с требованиями стандартов TS EN ISO 13126 и им присвоена 4-ая категория коррозионной защиты по стандарту TS EN ISO 1670.

Сохранение качества поверхности

Если мы желаем, чтобы качество поверхности изготавливаемых нами аксессуаров сохранялось на протяжении многих лет, необходимо обратить внимание на следующие моменты, охватывающие такие этапы перемещения продукции, как отгрузка и отправка, складирование, монтаж и эксплуатация изделия после монтажа.

- Аксессуары нельзя оставлять на складах и хранилищах с высокой степенью влажности, даже если они упакованы в картонные ящики.

- В случае необходимости, в таких складских помещениях следует использовать влагопоглощающие приборы, одновременно отрегулировать необходимый температурный режим хранения. Нельзя наносить повреждения аксессуарам острыми предметами, что особенно важно в процессе монтажа изделий, следует также не допускать возможные повреждения поверхностей вследствие трений аксессуаров между собой.
- Необходимо воспрепятствовать контактам аксессуаров с такими строительными материалами, как песок и цемент, в местах, где присутствует плотная строительная пыль, следует по окончании монтажа закрыть все окна.

Для вас будет полезным узнать о том, что:

- Толщина выполняемых нами поверхностных покрытий изделий составляет 12 микрон.
- Если учесть, что 1 мм = 1000 микрон, то понятно, что, нанося на поверхность изделия какую-либо маленькую царапину, мы тем самым оставляем находящийся под ней участок стальной поверхности без защиты, и это место может послужить причиной ржавления.
- Поэтому, после того как аксессуары будут извлечены из упаковки, их поверхности следует по возможности предохранять от малейших царапин при монтаже на окна.



«Ворне Оконные и Дверные Системы»

г. Киев, ул. Сырецкая, 31, оф. 26
e-mail: support@vorne.ua
Тел/факс: +38 (044) 362-46-81
<http://www.vorne.ua>

ОКНО

Eurasia WINDOW



19-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ОКОН И
ОКОННЫХ СИСТЕМ, ПРОФИЛЕЙ, ТЕХНОЛОГИЙ
ПРОИЗВОДСТВА И ОБОРУДОВАНИЯ, СЫРЬЯ И
ВСПОМОГАТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

www.eurasiawindowfair.com

Специальный раздел

Профиль,
фасадные системы
и аксессуары из
алюминия



СТЕКЛО

Eurasia GLASS



8-ая ВЫСТАВКА ИЗДЕЛИЙ ИЗ СТЕКЛА, ТЕХНОЛОГИЙ
ПРОИЗВОДСТВА И ОБРАБОТКИ, СТАНКОВ И МЕХАНИЗМОВ,
ВСПОМОГАТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ И ХИМИКАТОВ

www.eurasiaglassfair.com

ДВЕРИ

Eurasia DOOR



10-ая ВЫСТАВКА ДВЕРЕЙ, ДВЕРНЫХ ПАНЕЛЕЙ И ПЛИТ,
РАЗДЕЛИТЕЛЬНЫХ ПЕРЕГОРОДОК И АКСЕССУАРОВ

www.eurasiadoorfair.com

7 - 10 марта 2018



ТЮЯП - КОМПАНИЯ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ВЫСТАВОК И ЯРМАРОК

Телефон / факс : (+7 495) 775-3145, 775-3147 Эл.почта: ladamaksimova@tuyap.com.tr

Выставочный и конгресс-центр компании «ТЮЯП» Cumhuriyet Mah. Eski Hadımköy Yolu Cad. 9/5, 34500 Büyükçekmece - İstanbul

Бююкчекмедже Стамбул - Турция Тел. : +90 212 867 11 00, 867 12 00 Факс : +90 212 886 66 98

TUYAP İSTANBUL

TÜYAP FAIR CONVENTION AND CONGRESS CENTER

Büyükçekmece, İstanbul / Turkey

Reed | TUYAP
Reed Tüyap Fuarçılık A.Ş.

ДАННЫЕ ВЫСТАВКИ ПРОВОДЯТСЯ ПОД КОНТРОЛЕМ ТОВВ (СОЮЗ ПАЛАТ И БИРЖ ТУРЦИИ) В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОМ 5174.



KFV ОТКРЫВАЕТ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Высококачественная дверная фурнитура и интеллектуальная система замков

Безопасность и комфорт начинаются с дверей. Современные двери, оснащенные современными многозапорными замками и интеллектуальными системами замков и контроля доступа, открывают новый уровень безопасности и удобства использования. Для частных домов, предприятий или общественных зданий, необходимы как внешние, так и внутренние двери: программа для дверей SIEGENIA KFV предлагает полный спектр многозапорных и врезных замков, а также фурнитуру для дверей запасного и эвакуационного выходов. Идеально продуманная концепция системы и легко

совместимые линейки изделий, позволяют, особенно в комплексных решениях, сочетать разные продукты компании KFV, обеспечивая надежность замков:

- полный спектр многозапорных замков, замков и фурнитуры для дверей запасного и эвакуационного выходов;
- электромеханические замки и интеллектуальная система контроля доступа;
- максимальная свобода дизайнерских решений для промышленных зданий, входных дверей жилых домов;
- стандарт устойчивости к взлому RC2, по выбору RC4;
- независимая сертификация качества продукции.

Оптимальное решение для любого типа помещения

Высококачественные системы фурнитуры и запорных механизмов SIEGENIA KFV предлагают оптимальные решения для каждого типа объекта и возможности для индивидуального дизайнерского проекта. Продукция KFV, благодаря многочисленным инновациям и неизменно высокому качеству исполнения, помогает создать систему запираения, обладающую повышенной устойчивостью к взлому.

Вы и ваши подрядчики свободны в своем выборе, когда речь идет об удобстве использования, абсолютно безбарьерном пространстве, интеллектуальной системе контроля доступа и безупречном дизайне. Все

системы KFV обладают одним общим свойством: они делают и одностворчатые, и двустворчатые двери из дерева, металла или ПВХ не только безопасными, но и абсолютно герметичными. С SIEGENIA KFV вы можете ощутить истинную безопасность и защищенность, а также обеспечить эффективное использование энергии в собственной квартире, промышленном здании и любом общественном здании с высокой проходимостью.

Больше удобства в использовании

Удобное обслуживание многозапорных замков KFV осуществляется через основной замок – двукратным поворотом ключа или внутренней и внешней нажимными ручками.

Автоматические многозапорные замки еще более удобны в использовании: дверь закрывается простым защелкиванием. Электромеханические многозапорные замки GENIUS запирают дверь полностью автоматически, а открывается дверь простым нажатием кнопки: например, с помощью домофона или смартфона.

Двери с несколькими степенями безопасности

С помощью дополнительных элементов запирания в многозапорных замках повышается устойчивость к взлому по всей высоте двери. Поэтому многозапорные замки KFV – это не просто последовательное соединение нескольких запорных механизмов, но и единая, отлично согласованная система из высококачественных и надежных в эксплуатации отдельных частей.

Для удовлетворения индивидуальных требований заказчика наша программа многозапорных замков включает в себя различные серии. В зависимости от того, что является приоритетным: высокая степень теплоизоляции и герметичности, повышенные требования к безопасности или оба этих момента вместе: SIEGENIA KFV предлагает вам особо качественные решения класса устойчивости к взлому RC4 и VdS-класса C с использованием стального круглого штыря, крюка или сочетанием этих элементов, а также дополнительное оснащение магнитными механизмами.

Стандарты DIN и специальные замки

SIEGENIA KFV также предлагает большой выбор высококачественных замков промышленных, офисных и жилых зданий.

Врезные замки KFV предназначены для дверей с наплавом и без, с различными видами ключей (с замочной скважиной под бородковый ключ или для профильного, или круглого цилиндров).

KFV предлагает замки для пустотелого профиля с запирающим на один или два оборота, с различными выходами ригеля (15, 20 и 25 мм), а также многочисленными вариантами дорнмаса и вариантами шульпов.

Со специальными замками KFV возможно решить самые изысканные задачи: например, с помощью инновационной системы с применением магнитных элементов или фурнитуры с дверной ручкой с защелкой или циркульным ригелем.

Кроме того, программа KFV предлагает специальные решения для дверей с защитой от излучения, а также для дверей аварийного выхода и противопожарных дверей.

Для создания индивидуального дизайна двери все варианты замков совместимы с различными поверхностями шульпов.

Возможны варианты цветовых решений: от лакировки под старое серебро и матовой нержавеющей стали до отполированной желтой латуни.

Чемпион во всех классах устойчивости к взлому: SIEGENIA KFV

Если входная дверь надежно защищает дом, Вы можете расслабиться и почувствовать себя в безопасности. Оценка устойчивости дверной конструкции ко взлому возможна по различным критериям. Для выбора правильного класса устойчивости к взлому (класс защиты по DIN или VdS) важно знать тип объекта и его местоположение.

► Классы устойчивости к взлому

Устойчивость дверей к взлому зависит от многих факторов. Наряду с системой блокировки также важны профессиональная установка и тип профиля. Современные многозапорные замки KFV – это серьезное препятствие для потенциального взломщика и надежная защита двери от взлома.

► Класс устойчивости к взлому 1

Этот класс устойчивости к взлому обеспечивает основную защиту от попыток взлома с применением физической силы и от проявлений вандализма.





► **Класс устойчивости к взлому 2**

Дополнительная защита против попыток взлома с применением таких простых инструментов как отвертка; рекомендуется в качестве минимальной защиты.

► **Класс устойчивости к взлому 3**

Обеспечивает дополнительную защиту против попыток взлома с использованием тяжелого инструмента, например, лома.

► **Класс устойчивости к взлому 4**

Дополнительная защита против попытки взлома с использованием ножовки и ударных инструментов, а также аккумуляторной дрели.

Незаметное, но в то же время такое очевидное решение: превосходство дизайнерских решений SIEGENIA KFV

Прочная и надежная техника созда-

ет легкость визуальной картины, имеет четкие линии, удовлетворяющие представлениям о дизайне и учитывающие любые требования заказчика. Лучше меньше да лучше: это выражение справедливо не только для полностью скрытолежащей петельной группы аххент, но и для полной заделки всех деталей заподлицо, что стало возможным благодаря использованию инновационной магнитной техники в области шульпа (лицевой планки).

Идеально замаскированы: дверные петли аххент

Специально для дверей из алюминиевого профиля: петельная группа аххент предлагает полную программу скрытолежащих решений. Опорные механизмы петель располагаются полностью скрыто, что превращает дверь в настоящий дизайнерский акцент в интерьере. Петельные группы

аххент сочетают высокие требования к дизайну с надежными техническими решениями и нагрузочной способностью до 120 кг. Преимущества фурнитуры аххент заметно уже на стадии установки: створка может быть просто навешана на петли. Благодаря этому, навешивание и снятие двери выполняются одним человеком.

Одностворчатые и двухстворчатые двери для аварийных ситуаций: решения для противопожарных и эвакуационных дверей, а также дверей аварийного выхода (Антипаника)

Наш полный ассортимент замков и многозапорных замков предлагает вам многочисленные надежные решения для противопожарных дверей, дверей аварийного выхода в соответствии с EN 179 и дверей эвакуационного выхода (Антипаника) в соответствии с EN 1125. Высокий уровень надежности сочетается с простым обслуживанием: как известно, в случае опасности важна каждая секунда.

Направление открывания дверей по DIN может быть переоснащено для продуктов SIEGENIA KFV в любой момент. Таким образом, вам нужен только один продукт для всех направлений открывания и закрывания на путях эвакуации. Многозапорные замки для аварийных и эвакуационных дверей с одной и двумя створками являются частью основной продуктовой линейки SIEGENIA KFV и унифицированы по своим типоразмерам с остальными продуктами линейки.

Многообразие и изменчивость требований в строительстве жилых и производственных зданий – это примета нашего времени. Поэтому портфель фурнитуры KFV отличается не только широким выбором продуктов, но и их высокой универсальностью и новаторскими решениями.

SIEGENIA®
brings spaces to life

SIEGENIA GRUPPE

Представительство в Украине

08130, Украина, Киево-Святошинский р-н, Петропавловская Борщаговка, ул. Соборная, 1-б
БЦ «Чайки Плаза», Офис № 313
тел.: +380 44 405 4969

факс: +380 44 405 4969

www.siegenia.ua

SIEGENIA[®]
brings spaces to life

Мы открываем пространства
для жизни.





AXOR™ ПОБЕДИТЕЛЬ ПРЕМИИ «БРЕНД ГОДА-2017»



12 апреля 2017 года компания AXOR INDUSTRY была награждена одной из самых долгожданных наград для любой торговой марки Украины – «Бренд Года-2017». Бренд AXOR одержал победу в номинации «Безупречное качество».

В своей категории AXOR состязался с лучшими брендами страны, и в ходе исследований, которые включали в себя анализ рынка и конкурентной среды, степень присутствия бренда и лояльность потребителей, получил достойную оценку 5-летнего труда всей команды компании и признание безупречного качества фурнитуры AXOR.

Официальное награждение победителей всеукраинского бизнес-рейтинга состоялось в Доме Президентских приемов в г. Киеве. И традиционно стало значимым деловым событием года. 16 лучших украинских компаний-брендов 2017 года были приглашены на сцену для вручения заслуженной награды. Всеобщий возвышенный настрой не покидал зал и после награждения. Представители компаний продуктивно и с искренним интересом общались, делясь опытом развития

своих продуктов и обсуждая перспективы украинской экономики. Всех компаний-победителей этого года объединяла креативность, целеустремленность, а главное – гордость за свой продукт или услугу.

«Позиционируя AXOR как украинский продукт и формируя в сознании потребителей уверенность в нем, нам приходится вести постоянную борьбу со стереотипом, мол «украинское не может быть качественным», – отмечает директор отдела продаж AXOR INDUSTRY в Украине Эдем Хаурмаджи. – Мы рушим эти стереотипы, благодаря высоким требованиям к качеству выпускаемого продукта и плодотворному сотрудничеству с нашими партнерами. Сегодня наш продукт составляет достойную конкуренцию европейским брендам на рынке Украины. В скором времени мы намерены занять уверенные позиции на мировом рынке».



Изменяя в сознании потребителей понимание того, что окно с украинской фурнитурой AXOR может и должно быть качественным, а качественному окну должна соответствовать достойная цена, компания AXOR INDUSTRY в целом способствует развитию оконного рынка и оздоровлению экономики Украины.

«Стоит отдельно отметить, что наши учредители, несмотря на экономическое положение в стране, уверенно развивают индустриальную составляющую экономики, - продолжает Эдем Хаурмаджи. - Построен-

ные нашими инвесторами заводы становятся лидерами в своей отрасли. Их продукты являются признанными брендами. Мы, как украинские предприниматели, производим готовый продукт. И благодаря этому, в том числе, наша страна перестает быть просто сырьевой составляющей мировой экономики. Как известно, сила государства - в ее промышленности».

«Победа в конкурсе «Бренд Года-2017», - резюмирует Эдем Хаурмаджи, - дает нашей компании дополнительную мотивацию держать высокую планку в производстве про-

дукции AXOR и очередной стимул в достижении новых вершин в выбранном направлении».



ООО «АКСОР ИНДАСТРИ»
г. Днепр, пр. Труда, 32.
тел. (056) 766 0 766
email: info@axorindustry.com
www.axorindustry.com





GU

Индивидуальный подход в вопросе разработки и оснащения дверей системами безопасности

Порою очень сложно воплотить в жизнь архитектурный замысел при помощи стандартных технических решений. В силу многих обстоятельств это бывает вроде бы невыполнимо. Но прогресс не стоит на месте, и старые технологии сменяются новыми, усовершенствуются функциональность и технические параметры, расширяется спектр вспомогательных решений. Группа компаний Gretsch-Unitas даст ответ на вопрос, как воплотить в жизнь сложные архитектурные решения. Компания GU является одним из ведущих на мировом рынке производителей оконной и дверной фурнитуры, разного рода автоматических систем входа и управления зданием, а также является компетентным партнером для перспективной архитектуры и высоко современных технических систем – от простых до самых сложных. Основой для этого служит более чем 100-летняя традиция нашего семейного предприятия, которое с самого момента основания выступает за силу инноваций, технический прогресс и экономичность. Мы предлагаем современные, высокотехнологические комплексные решения и продукты для автоматических систем входа и эвакуации. Для того, чтобы соответствовать нашему основному принципу «Превосходство с системой», мы объединяем первоклассные продукты с услугами высочайшего класса.

Механические – электромеханические врезные замки

Группа GU предлагает комфортное и надежное функционирование для деревянных, стальных, алюминиевых, пластиковых и стеклянных дверей. От простого врезного замка по DIN 18251 класс 1 до замка «антипаника» для эвакуационных дверей по EN 179/EN 1125. Благодаря таким характеристикам как: противозломность, пригодность для противопожарных и эвакуационных дверей, возможная интеграция в системы контроля доступа, делает возможным более широкое применение врезных замков BKS в области дверей специального назначения.

Механические системы запирания

- Замки для межкомнатных дверей, внутренних дверей на объекте и в административных зданиях.
- Замки для эвакуационных дверей в соответствии с EN 179/EN 1125 для использования на 1- и 2-створчатых дверях из пластика, дерева и стали.
- Замки для противопожарных и дымозащитных дверей, а также противозломных дверей.
- Дополнительные замки как, например, замки с радиусным крючкообразным ригелем для раздвижных дверей, дверей запасного входа или маятниковых дверей.

Самозапирающиеся системы

Замки для эвакуационных дверей в соответствии с EN 179/ EN 1125 для использования на 1- и 2-створчатых дверях из пластика, дерева и стали.

Электрически запираемые замки «антипаника» (EVP).

Электромеханические замки как, например, замки с электрическим сцеплением или замки с электромотором (например, для контроля доступа, безбарьерного строительства или в соединении с приводами раздвижных дверей).

Радиоуправляемые замки с элементами питания: замки «антипаника» с электрическим сцеплением для подключения стеклянных дверей к системе контроля доступа или для дооснащения дверей.

Многозапорные замки

Входные и фасадные двери предъявляют особые требования к противозломности, огнестойкости, герметичности и проходимости.

Многозапорные замки GU полностью отвечают этим требованиям: с дополнительными элементами запираения в верхней и нижней части двери, а также с индивидуальными техническими решениями для различных ситуаций – от варианта с ручным запираением до самозапирающихся замков с функцией «антипаника».

Безопасность для дверей из дерева, пластика, алюминия и стали: с большим или маленьким дорнмасом и во всех серийно выпускаемых вариантах штупля замка, с подходящей высотой нажимной дверной ручки для узкого профиля алюминиевых или пластиковых дверей, с непрерывными прижимными планками в раме и многозапорностью с противопожарными качествами.

Система GU-SECURITY

Сегодня производители дверей должны быть в состоянии предложить клиентам высокую степень гибкости, отвечающую современным требованиям безопасности, комфорта, надёжности, и, непосредственно, пожеланиям самого клиента. Именно учитывая требования к безопасности и комфорту, а также дизайну и связанной с ним вариативности высоты дверей, сегодня устанавливаются особые требования. Группа компаний Gretsch-Unitas разработала системную технику GU-SECURITY – это особо эффективная модульная система, благодаря которой возможна установка очень высоких дверей с системами запираения GU из стандартной программы.

В центре внимания системы GU-SECURITY стоит концепция длины штупля с его стандартизированной длиной 1750 мм. Удлинитель штупля с дополнительными запорными ригелями позволяют достичь высокого уровня безопасности систем запираения для входных дверей от Gretsch-Unitas согласно специфике каждой конкретной двери.

- Благодаря одинаковому расположению точек запираения и поэтому стандартному положению фрезерования, независимо от вида запираения, возможно гибкое использование продуктов SECURITY в исполнении стандарт, комфорт и «антипаника».
- Стандартизированная длина штупля 1750 мм для многозапорных замков и ответных планок.
- Модульные удлинители штупля и ответных планок с дополнительным механизмом запираения для дверей выше 2500 мм.



Механические – электромеханические врезные замки



Механические системы запираения



Самозапирающиеся системы

- Применяется для дверных систем из дерева, пластика и металла.

Системы запираения

Системы запираения BKS представляют собой решения, изготавливаемые в соответствии с потребностями клиента по высочайшим стандартам качества. При установке высокока-

чественной механической системы запираения как в частных или многоквартирных домах, так и в общественных зданиях или в промышленном секторе, запирающие цилиндры BKS – это правильный выбор, не только в вопросе безопасности. Самые современные системы запираения в различном исполнении и с различ-



Системы запирания



Доводчики



Электронная система запирания SE



Фурнитура для дверей, оконные ручки и сдвижные элементы

ными функциями, многочисленные патенты и сертификаты, география и область применения замков BKS свидетельствуют об инновационности изделий марки BKS.

Все системы имеют в стандарте защиту от выбивания и при необходимости могут быть оснащены сертифицированными элементами от высверливания и вытягивания. Тем самым они открывают гибкие возможности применения, также и при установке в уже имеющиеся двери.

- Проверено согласно DIN EN 1303 и DIN 18252.
- Обычные системы запирания как, например, detect3 с парацентрическим профилем ключа.
- Системы двусторонних ключей janus, livius и helius для высокого комфорта обслуживания.
- Кодированное одиночное запирание в нормальном профиле.
- Регистрируемое запирание с идентификационной карточкой.
- Запатентованные системы цилиндров.
- Запирающие цилиндры с модульной конструкцией.

Электронная система запирания SE

В комбинации с механическими и электромеханическими системами запирания электронные системы запира-

ния очень экономичны в эксплуатации. Они предлагают комфорт и удобство системы контроля доступа без прокладки проводов к дверям. Электронная система запирания SE предлагает комфортные решения в отношении гибкости, изменении прав доступа и безопасности, например, благодаря надежному шифрованию и простой блокировке потерянных ключей.

С системой SE вы можете реализовать различные комбинации системы доступа – по желанию также в комбинации с механическими системами запирания. При этом на переднем плане стоят простота и логика эксплуатации только в одной среде. В любое время можно добавить новые полномочия доступа или изменить имеющиеся в рабочем режиме.

Доводчики

Большой выбор наружных и скрытых доводчиков верхнего и нижнего расположения предлагает решения для безбарьерного строительства и также имеется механизм фиксации для 1- и 2-створчатых дверей.

Фурнитура для дверей, оконные ручки и сдвижные элементы

Фурнитурой и серией ручек группы GU в одном дизайне как для окон, так и для дверей можно оборудовать

все здание – от стандартной и противовзломной фурнитуры до вариантов исполнения для стеклянных, противопожарных, дымозащитных и эвакуационных дверей.

Программа включает в себя широкий ассортимент фурнитуры для дверей из дерева и стали, а также для дверей из алюминия и пластика. В серию входит фурнитура для элементов с большой площадью как, например, параллельно-сдвижные откидные и подъемно-сдвижные створки, а также для стеклянных и эвакуационных дверей в соответствии с EN 1125. Индивидуальный дизайн достигается благодаря комбинации различных ручек и декоративных накладок. Фурнитура для объектных дверей комплектуется ручками, не требующими сервисного обслуживания (WDL), вся фурнитура WDL имеет класс 4 в соответствии с DIN EN 1906.



ООО «Gretsch-Unitas Украина»
08132 г. Вишневое, ул. Киевская, 6-В
тел.: (044) 536-93-30...33,
факс: (044) 536-93-34
www.g-u.ua, gukiev@g-u.ua

PROFESSIONAL

HOFFMANN

БУДЬТЕ ПРОФЕССИОНАЛАМИ ВМЕСТЕ С НАМИ.

**Высококачественная профессиональная
строительная химия из Германии**

**Монтажная пена HOFFMANN SELECT
- наилучшее соотношение цены и качества**





УНИКАЛЬНЫЕ ОКНА НА УНИКАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Компания VEKA компенсирует проценты по кредиту при покупке окон через программу IQ energy

АО «ОТП Банк» в рамках сотрудничества с программой энергоэффективности жилья от Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) IQ energy представил уникальное предложение на оконном рынке – беспроцентное кредитование на окна ТМ VEKA с евро компенсацией.

Рассрочка предоставляется на срок до 6 месяцев под 0,01% годовых на сумму до 50 тысяч гривен. При этом, благодаря программе IQ energy, при покупке энергоэффективных окон ТМ VEKA клиент имеет возможность получить европейскую компенсацию в размере 15% от стоимости окон. Компенсацию можно получить на стоимость окон, сопутствующих товаров и монтажных работ. Компенсация выплачивается быстро, в течение 3-5 недель с момента электронного подтверждения заявки.

IQ energy: украинцы взяли европейских «теплых кредитов» на 50 млн. гривен.



«В рамках программы по энергоэффективности от Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) IQ energy в Украине выдано льготных кредитов на общую сумму около 50 миллионов гривен, порядка 2000 человек утеплили свои дома», - сообщила руководитель программы IQ energy Оксана Булгакова. «Европейская программа IQ energy, рассчитанная на 4 года, стартовала в апреле 2016 г. с подписания договоров

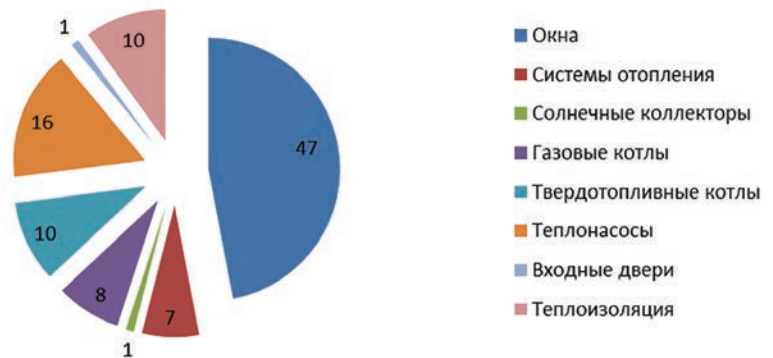
о сотрудничестве с банками-партнерами, с июня началось кредитование. Выплаты компенсаций начались в сентябре 2016 года и с этого времени выплачиваются регулярно, без задержек в течение 3-5 недель с момента подтверждения электронной заявки на компенсацию. Максимально возможная сумма компенсаций по кредиту – 3000 евро на одного гражданина Украины. Также отмечу, что благодаря надежным партнерам, программа IQ energy продолжает предлагать своим клиентам интересные и выгодные предложения. Условия рассрочки предоставляют возможность гражданам Украины выбрать, установить энергоэффективные окна и получить



Оксана Булгакова

Руководитель программы IQ energy

График: Распределение еврогрантов IQ energy по категориям



компенсацию от ЕБРР по программе IQ energy в евро без лишних переплат».

Наибольшим спросом среди украинцев, около 50% от общего объема, пользуются кредиты на установку новых энергоэффективных окон. Вместе с тем все большую популярность набирают проекты по замене систем отопления, а также по установке источников альтернативной энергии, таких как солнечные коллекторы и тепловые насосы.

Руководитель программы IQ energy Оксана Булгакова уточняет:

Для получения компенсации от ЕБРР по программе IQ energy необходимо приобрести энергоэффективное оборудование в кредит через банк-партнер (АО «УкрСиббанк», АО «Райффайзен Банк Аваль» или АО «ОТП Банк»). В рамках программы необлагаемая налогами компенсация (15-20% от суммы кредита/инвестиций) выплачивается в евро на отдельный валютный счет клиента. Клиент имеет возможность снять наличные в евро еще до погашения кредита в гривне. При этом ни банк, ни ЕБРР, ни IQ не контролируют то, каким образом клиент распорядится компенсацией.

условиях на старте – рассказывает Владимир Мудрый, Член Правления АО «ОТП Банк», банка-партнера программы финансирования энергоэффективности IQ energy.

► В чем заключается участие банка в программе IQ energy?

Программа IQ energy создана как раз в ответ на запрос потребителей об оптимальных условиях приобретения энергоэффективных материалов и технологий. Помимо того, что на основе передового европейского опыта специалисты программы собрали в одном каталоге перечень проверенных и рекомендованных производителей и установщиков энергоэффективных продуктов и технологий, тем самым значительно ускорив и упростив процесс поиска. Программой предусмотрено их финансирование с последующей компенсацией до 20% стоимости приобретенного энергоэффективного оборудования, сопутствующих товаров и стоимости монтажных работ.

Для получения финансирования запланированных мероприятий повышения энергоэффективности жилья необходимо определиться с перечнем материалов и работ, отвечающих критериям программы, а также с наиболее удобным способом получения кредитных средств в АО «ОТП Банк» на осуществление их покупки.

► Какие способы финансирования предлагает АО «ОТП Банк»?

Сумма до 300 000 гривен без залога, без справки о доходах и первого взноса может быть выдана наличными в отделении банка либо оформлена в виде кредита на товар непосредственно в торговых центрах и в Интернете.



Владимир Мудрый

Член Правления АО «ОТП Банк»

Также, рассчитаться за рекомендованные программой технологии можно кредитной картой АО «ОТП Банк». Данный продукт особо удобен при активном строительстве или модернизации жилья, поскольку позволяет пользоваться кредитными средствами по ставке 0,01% годовых, погашать задолженность и использовать кредитный лимит снова, каждый раз получая компенсацию 15-20% от суммы кредита/инвестиции.

► Каким образом выплачивается компенсация?

Компенсация до 20% инвестиций в рекомендованные технологии и материалы осуществляется в евро на отдельный валютный счет в АО «ОТП Банк». Для ее получения необходимо рассчитаться за технологии, а после проведения модернизации жилья, оформить заявку на получение компенсации на сайте программы, и уже в течение 3-5 недель с момента электронного подтверждения заявки



Выгоды приобретения энергоэффективных материалов и технологий очевидны – пользователи смогут ощутить их уже в ближайшем отопительном сезоне. О более актуальном аспекте для тех, кто принял решение инвестировать в энергоэффективную модернизацию жилья – оптимальных

средства будут доступны к получению в отделении АО «ОТП Банк». Таким образом, у клиента есть возможность получить средства в евро еще до погашения кредита в гривне. Более чем удобно и выгодно, согласитесь!



Компания ВЕКА Украина уделяет большое внимание вопросам, связанным с реализацией энергоэффективных проектов в Украине.

Особое внимание уделяется проектам, предусматривающим частичную компенсацию затрат при реализации проектов с использованием энерго-



Александр Степаненко
Советник Генерального директора
ООО «ВЕКА Украина»

эффективных решений и технологий. Европейская программа IQ energy привлекла наше внимание прежде всего, как программа, жёстко регламентирующая технические требования к продукции и качеству услуг по установке / монтажу. Грамотный подход к вопросам технического регулирования и контролю выполненных работ позволяет конечному потребителю получить действительно энергоэффективное решение, удовлетворённость от выполненных работ, экономию средств в дальнейшем.

Как показывает опыт работы компании ВЕКА Украина, в последние 10 лет наша продукция, соответствующая Европейским нормам и стандартам, практически не используется в объектном строительстве по причине более высокой стоимости по сравнению с продукцией других участников рынка. В связи с этим наши основные усилия направлены на работу с частным заказчиком, более требовательным к качеству и выбору окон, чем менеджеры отдельных строительных корпораций. И мы должны использовать все имеющиеся возможности, позволяющие нам и нашим партнёрам – производителям окон, более активно продавать качественные окна ВЕКА с учётом возможных компенсаций со стороны независимых фондов.

Продукция компании ВЕКА Украина и окна, изготовленные партнерами ВЕКА, полностью соответствуют техническим требованиям программы IQ energy и гарантируют конечному потребителю сохранение свойств окон на 10-15 лет и более.

Идея сотрудничества в рамках подписанного Меморандума возникла в процессе нескольких рабочих встреч и переговоров между участниками Проекта. Никто из участников Проекта не сомневается в целесообразности сотрудничества, но участникам Проекта понадобилось время для выработки четких требований, разработки индивидуальных пакетов.

Подготовка к подписанию Меморандума проводилась на протяжении более 3-х месяцев, и учитывала, как положительный, так и отрицательный опыт аналогичных проектов, реализованных в Украине в последнее время.

В итоге мы подписали трехсторонний Меморандум и провели совместно интенсивную работу по информированию участников рынка – партнёров ВЕКА Украина, о Программе и её преимуществах. Выводы однозначны – клиент получает высококачественный продукт и финансовую компенсацию после монтажа окон.

Далее клиент получает удовлетворённость от установленных окон, новое качество жизни и комфорта. И самое важное, клиент получает экономию средств и снижение затрат за потребляемые энергоносители.

Проект успешен прежде всего благодаря принципиальной позиции руководства Проекта IQ energy, для которых на первом месте – качество продукта, качество монтажа, реальные показатели по энергоэффективности. Наблюдается некоторая инертность оконных компаний, и нужно время для того, чтобы участники рынка поверили в действенность и эффективность данного Проекта.

Конечные потребители также не всегда готовы принять участие в данном Проекте, так как имеют отрицательный опыт участия в кредитных проектах, либо не верят в них вообще.

Поэтому всем участникам Проекта необходимы дополнительные усилия, направленные на повышение активности Потребителей, и рост продаж.

10 ПРИЧИН УЧАСТВОВАТЬ В ПРОГРАММЕ IQ ENERGY:

- 1 Качественные материалы
- 2 Несколько типов кредитов (от беспроцентной рассрочки на 3 мес. до кредита под депозит до 450 000 грн)
- 3 Большая сумма гранта – до **3 000 €** (15% или 20% от суммы кредита/инвестиций)
- 4 Быстрая выплата (3-5 недель от даты подтверждения)
- 5 Компенсации выплачиваются в ЕВРО (на отдельный, от кредитного, счет)
- 6 Можно снять наличные евро ДО погашения кредита в гривне
- 7 Гарантия выплаты от ЕБРР и ЕС
- 8 Можно получить компенсацию на стоимость монтажных работ и сопутствующих товаров (при условии, что они тоже куплены в кредит вместе с основным продуктом)
- 9 Энергоэффективное оборудование служит дольше и повышает стоимость вашего жилья!
- 10 Меньше теплопотерь – меньше суммы коммунальных платежей

Информация о программе:

0 800 50 57 17 iqenergy.org.ua
(бесплатно в Украине) info@iqenergy.org.ua







Информация о программе:

0800 50 57 17
(бесплатно по Украине)
www.iqenergy.org.ua



СОЛВІН ПРОПОНУЄ:

-  **Сонцезахист**
-  **Енергозберігаючі вікна та двері**
-  **Панорамні двері та перегородки**
-  **Новітні рішення
протиісламності та безпеки**

ВАШ ДІМ – НАШІ ВІКНА

www.solwinft.com





Рафшторы Warema от компании SOLWIN

ПРОХЛАДА ВАШЕГО ДОМА БЕЗ КОНДИЦИОНЕРА

Рафшторы (наружные жалюзи) объединяют в себе замечательные солнцезащитные свойства с современным дизайном. Принцип их конструкции аналогичен жалюзи, при этом они более жесткие и применяются при любых погодных условиях.

Широкие ламели рафштор могут устанавливаться под любым углом, и в любое дневное время позволяют выбирать оптимальную освещенность помещения. Управление происходит непосредственно из помещения. Многочисленные цветовые решения для ламелей и направляющих делают рафшторы особенно привлекательными для оригинального оформления фасадов объектов.

Фасадные рафшторы



Рафшторы с завальцованными ламелями

Рафшторы с плоскими ламелями

Преимущества

- Рафшторы для непосредственного монтажа на фасадах.
- Установка возможна практически на любых объектах.
- Многообразие ламелей для индивидуального оформления.

Варианты фасадных рафштор



Навесные рафшторы

Ветроустойчивые рафшторы

Преимущества

- Навесные рафшторы в качестве элемента дизайна здания.
- Возможность применения на уже готовом объекте или при его реконструкции.
- Благодаря ветроустойчивости макс. класса 10 рафшторы можно применять в высотных зданиях или в ветряной местности.

Фасадные рафшторы являются индивидуальным решением для затемнения и превосходным элементом современного дизайна.

Фасадные рафшторы благодаря разнообразным геометриям ламелей подходят к любым индивидуальным решениям. Многообразие стандартных вариантов, наличие специальных ветроустойчивых конструкций позволяет устанавливать рафшторы на любых объектах, независимо от климатических условий.

Благодаря использованию затемняющих рафштор и специальных ламелей возможно достижение оптимального затемнения, при этом возможен монтаж на объектах любой сложности. При использовании таких рафштор светопропускание конструкций лучше, чем у ламелей другой геометрии.

В уже реализованных проектах или зимних садах преимущественно используются **навесные рафшторы**. А **ветроустойчивые рафшторы** вы-

Накладные рафшторы



Накладные рафшторы R 10с москитной сеткой и приводом от солнечных батарей

Накладные рафшторы R 6

Преимущества

- Совместимы с навесными рольетами.
- Нет необходимости в дополнительном креплении короба.
- Короба могут быть угловыми, полукруглыми, квадратными или интегрированными в фасады.
- Возможна установка москитной сетки.

Взломобезопасные стальные рафшторы



Преимущества

- Обеспечение безопасности Вашего объекта.
- Металлическая цепь как основной элемент подъемного механизма.
- Встроенный защищенный подъемник.
- Усиленная стартовая направляющая с элементом противвзломности.



Рафшторы для оконных систем



Преимущества

- Скрытый монтаж в фасад здания.
- Возможность установки москитной сетки.

держивают бури и штормовой ветер. Поэтому Вы при помощи рафштор WAREMA создаете для себя оптимальное и гибкое решение, которое может быть применено в любом объекте.

Если в Вашем доме установлены накладные рольеты, **накладные рафшторы** дополняют общий экстерьер и обеспечивают оптимальную солнцезащиту.

Короба могут быть угловыми, полукруглыми, квадратными, или интегрированными в фасады. Это позволяет Вам оформить любое фасадное решение. В систему можно вмонтировать москитную сетку. Вы также можете установить рафшторы с приводом от солнечных батарей.

Если возникает потребность в крепком и многолетнем решении, постоянно гарантирующем защиту Ваших инвестиций, рекомендуем прежде всего систему **взломобезопасных стальных рафштор** WAREMA. В качестве соединительных элементов и подъемного механизма применяются стальные детали, поэтому эти рафшторы являются чрезвычайно стабильными.

Позиционирование отдельных ламелей является точным, и это гарантирует более высокий уровень действенности функций затемнения, и улучшает наружную видимость. **Стальные рафшторы** имеют непревзойденные оптические свойства.

С рафшторами WAREMA для оконных систем Вы можете практически незаметно для видимого взгляда интегрировать в фасад здания решение по солнцезащите.

Использование этих рафштор позволяет выполнять постоянно растущие требования по энергоэффектив-

ности объектов. Так как рафшторы закреплены в специальной направляющей, отпадает необходимость в их дополнительном креплении и появление возможного мостика холода. В летнее время особенно практичны рафшторы со встроенной москитной сеткой.



SOLWIN
fenstertechnik

Центральный офис:

г. Киев, ул. Саксаганского, 129-Б, офис 26
тел.: +38 044 33-22-011, +38 067 61-00-111
info@solwinft.com, www.solwinft.com
www.zaschita-solwinft.com



4th ETEM CONFERENCE
for Façade Engineering

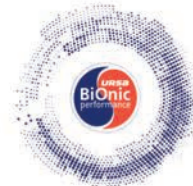
21.10.2017
SOFIA EVENT CENTER
Sofia, Bulgaria

facadeconference.com

Organizer:



Partners:



Media partners:



ЧЕТВЕРТА МІЖНАРОДНА КОНФЕРЕНЦІЯ З ФАСАДНОГО ІНЖИНІРИНГУ НАБЛИЖАЄТЬСЯ!

Міжнародна конференція ЕТЕМ з Фасадного Інжинірингу відбудеться 21 жовтня 2017 року. Раз на два роки Форум збирає видатних персоналій зі світу архітектури, які презентують останні тренди фасадного інжинірингу, свіжі ідеї, а також концепції надійних методів розбудови міського середовища та сучасних будівельних технологій.

Захід, який організує компанія ЕТЕМ, зміг стати глобальним місцем зустрічі для спеціалістів зі всього світу. Одним з індикаторів рівня події та дійсно значущим фактором є присутність багатьох міжнародних експертів, які презентують власну практику, супроводжуючи доповіді концептуальними інженерними рішеннями. Саме такі визначні спеціалісти галузі надихають присутніх своєю харизмою на обмін досвідом і ідеями.

Ключовими лекторами Третьої Фасадної Конференції в 2015 році були Kas Oosterhuis, співзасновник студії Oosterhuis Lénárd, Tobias Wallisser, засновник студії

LAVA і Thorsten Helbig, який представляв Knipers Helbig Advanced Engineering.

Останній Форум професіоналів в Софії зібрав понад 400 відвідувачів зі сфери будівництва, а також представників архітектурної і сумісних галузей.

На майбутній міжнародній конференції очікуються визнані імена зі світу архітектури та фасадного інжинірингу. Організатори заходу потурбувались про динамічну програму, яка в цей час наповнюється надихаючими презентаціями, доповідями та платформами для контактів і комунікацій.



Mathieu Meur / Resorts World Sentosa / DP Architects

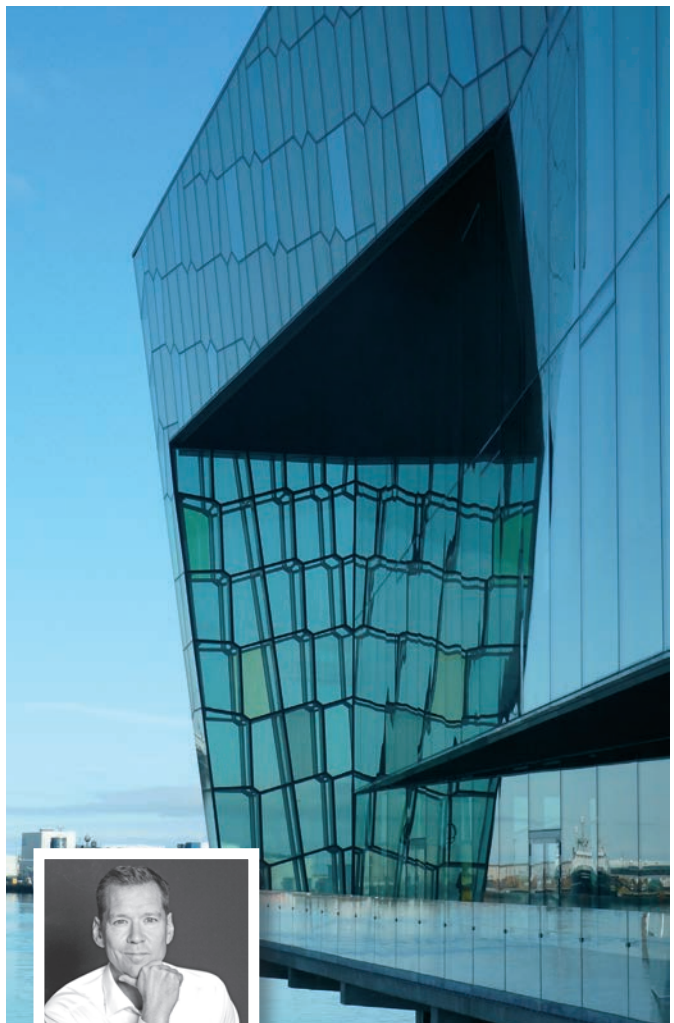
Інж. **Mathieu Meur**, Технічний Директор студії DP Architects, Сінгапур презентує актуальні тренди фасадного інжинірингу в контексті сталого дизайну.

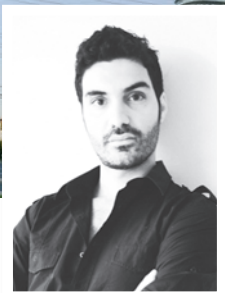
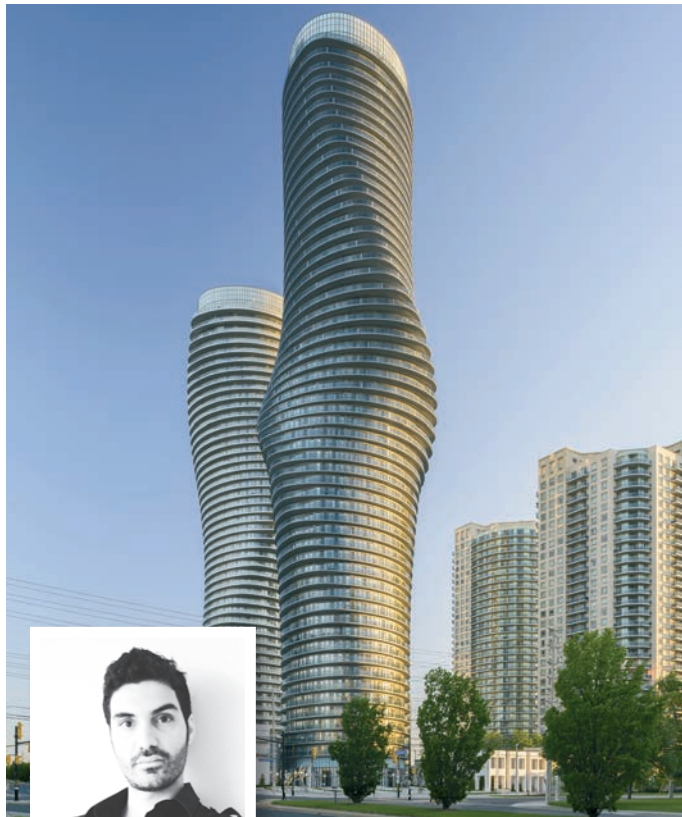
Пан Меур приймав участь у проєкті Dubai Mall, загальна площа якого робить його найбільшим в світі торговим центром і найвизначнішим в портфоліо DP Architects на цей момент. Величезний ТЦ, що займає більше ніж 550 тисяч кв.метрів, по суті є «містом в місті». Окрім різноманітних торгових локацій, Dubai Mall має великий вибір розваг та опцій для дозвілля. В 2013 році Dubai Mall був визнаний самим відвідуваним туристичним місцем на планеті, з показником більш ніж 75 млн відвідувачів на рік. Щодо DP Architects, то взагалі, ця архітектурна студія вважається лідером у проєктуванні гігантських проєктів, використовуючи принципи сталого дизайну та прискіпливої уваги до навколишнього середовища.

Останні проєкти компанії були саме величезного масштабу. Мультифункціональний комплекс "Resorts World Sentosa" в Сінгапурі є одним з таких. Комплекс складається з п'яти готелів і декількох розважальних центрів поруч із майже 30 торговими центрами, розташованими на сінгапурській "Orchard Road", які перетворилися на «торговельний шлях» для понад 7 млн відвідувачів щороку.

Steen Andersen, який представляє студію Henning Larsen Architects, також підтвердив участь у майбутній конференції. Володіючи глибоким технічним досвідом у будівництві скляних структур, а також складних фасадних рішень, він проєктував унікальні будівлі із використанням Quasi-bricks, такі як Концертна Зала і конференц-центр Harpa в Рейк'явіку.

Студія Henning Larsen Architects загальновідома завдяки своїм проєктам культурного і освітнього характеру. Окрім Концертної зали Harpa у Рейк'явіку, Henning Larsen проєктувала також і Копенгагенську Оперу. Сьогодні Henning Larsen працюють над іншими цікавими культурними проєктами, такими як Національний Музей в Остерсунді, Швеція і Опера у Ханчжоу, Китай.

Steen Elsted Andersen
Harpa Concert Hall and Conference Center
Henning Larsen Architects



Andrea D'Antrassi / Absolute Towers
(credit: Doublespace Photography)
MAD Architects

Архітектор **Andrea D'Antrassi** презентує власний досвід здобутий в китайському гіганті архітектури MAD Architects. Заснована в 2004 році китайським архітектором Ма Янсонг, MAD Architects є дійсно глобалізованою архітектурною студією, яка спеціалізується на розробці футуристичних, органічних і технологічно розвинених проектів, які б уособлювали сучасне бачення Східної близькості до природи. Хмарочос Absolute Tower в Міссісозі, Канада є одним із найяскравіших проектів студії. В 2014 році MAD презентувала проєкт Музея Кіно Лукаса в Чикаго, який став першим великим культурним проєктом, створеним китайською архітектурною студією за межами Китаю.

Архітектор **Vladimir Marinov** презентує власне бачення майбутнього фасадних рішень і пошуку нових форм, бачення і матеріалів для створення гармонійного дизайну і комфортного міського середовища. Пан Vladimir Marinov був певний час частиною команди студії ARUP, яка об'єднує спеціалістів різних галузей в умовах виключно глобалізованого світу. Також, студія ARUP відома участю у проєктуванні першої високошвидкісної системи High Speed 1 для британської залізниці.

Багато інших визначних імен болгарського архітектурного середовища є також запрошеними для участі у конференції. Одне з таких – архітектор **Angel Zahariev**, засновник провідної болгарської архітектурної студії A&A Architects.



Vladimir Marinov / Coal Drops London / ARUP



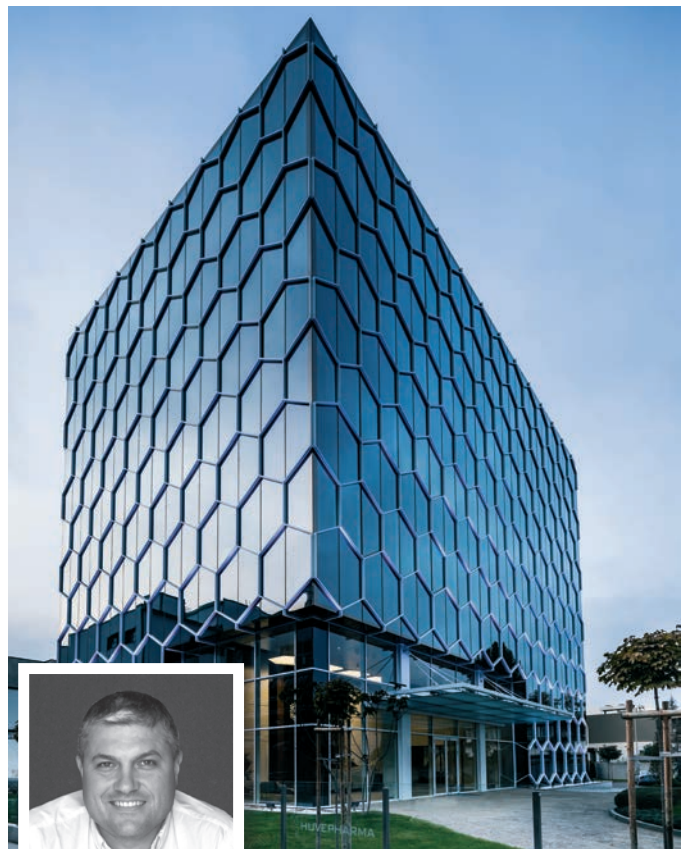
Angel Zahariev / Sky Fort / AA Architects

Саме ця студія працює над визначними (в просторовому і архітектурному сенсі цього слова) проектами в Софії – Capital Fort і Sky Fort.

Архітектор **Radomir Serafimov** виступить на конференції як експерт із більш ніж 20-річним досвідом в архітектурному проектуванні. Одна із його останніх робіт мультифункціональний комплекс «Blu Offices» в Софії, який дійсно відрізняється від звичного середовища міста. Проект містить доволі прості форми, але із дзеркальними скляними фасадами і тонкою скульптурою деталей.

Компанія ЕТЕМ зобов'язалась презентувати динамічну шоу-програму, сповнену креативністю та надихаючими ідеями. Будьте проінформовані першими про новини заходу і ключових лекторів, які доповідатимуть на конференції. Відвідайте веб локацію форуму facadeconference.com.

Партнерами заходу цього року стануть компанії BMW Bulgaria, Elval Color, Inver і Ursa.

Radomir Serafimov
Biovet building
Atelier Serafimov Architects

Contacts:
mzaykova@etem.com

PROFESSIONAL
**SOMA
FIX**

№1 В УКРАИНЕ *

**SOMA FIX –
ЛУЧШЕ ОДИН РАЗ
ПОПРОБОВАТЬ**



*по данным опроса потребителей

АКЦЕНТ НА КАЧЕСТВО

TM Soma Fix уже более 10 лет активно развивается на строительном рынке Украины и завоевывает сердца. На протяжении всех этих лет одним из самых главных показателей, остается качество продукта, именно поэтому все больше людей выбирают для себя товары ассортиментной линейки Soma Fix.

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Для того чтобы конечный потребитель узнал и оценил все преимущества продукта, торговая команда работающая с продукцией Soma Fix должна не только в теории знать все преимущества, но и убедившись в этом на практике, уметь продемонстрировать их клиенту.



Как говорится: «Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать», а еще лучше один раз попробовать.

Именно поэтому особое внимание в компании КТ Украина, которая является единственным официальным представителем TM Soma Fix на территории Украины, уделяется обучению своих сотрудников. Обучение проводится как на базе отдельных

филиалов так и всеукраинские масштабные обучающие мероприятия. Также компания практикует обучение с выездом непосредственно на завод-производителя, где профессионалы в данной отрасли с большим удовольствием делятся своим опытом.

Мы часто в статьях рассказываем о способах тестирования монтажных пен: выдув пены на листы, в деревянные рейки, имитирующие монтажные швы, в кубы (метод FEICA). Все отрабатывается на практике, доводя до совершенства отдельно каждый взятый метод тестирования.



ЗНАНИЕ И УВЕРЕННОСТЬ В ПРОДУКТЕ – ЗАЛОГ УСПЕШНЫХ ПРОДАЖ

Когда сотрудник уверен в продукте, с которым работает, то коммуникация с клиентом происходит совершенно на другом уровне.

Последнее всеукраинское масштабное обучение было посвящено практическим навыкам работы как с профессиональной так и с ручной пеной. На обучении подробно рассмотрели преимущества уникальной позиции в ассортиментной линейке Soma Fix - ручной пены Extra.



Данная пена не имеет аналогов на рынке Украины. Помимо новой формулы, которая позволяет достигать выхода до 70 литров, при наполнении 850 мл. Пена имеет еще ряд уникальных особенностей. Пена Extra имеет низкий коэффициент вторичного расширения, что позволяет ее использовать при монтаже и не переживать, что дверная или оконная коробка может быть повреждена вследствие вторичного расширения. А революционно новый аппликатор позволяет более тщательно контролировать выход пены на протяжении всего процесса, что делает шов точным и ровным, как при работе с профессиональным баллоном пены. Поэтому с уверенностью можно рекомендовать пену Extra при работе не только в бытовых целях, но при монтаже окон и дверей.

КТ

ТОВАРЫ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА И ДОМА

Центр обслуживания клиентов:

0 800 200 700

www.kt.ua, www.somafix.ua

TM **SOMA FIX** - более 10 лет
на рынке Украины

PROFESSIONAL
**SOMA
FIX**



Soma Fix MEGA

65 л

Золотая позиция линейки пен SOMA FIX

- | | |
|-------------------------------------|--|
| выход пены - 65 л | ✓ высокий уровень тепло- и звукоизоляции |
| плотность - 17-20 кг/м ³ | ✓ оптимальное соотношение цены за один п.м. |
| сезонность - всесезонная/зима | ✓ лучшее решение для установки окон и дверей |



Soma Fix ОГНЕСТОЙКАЯ

50 л

Обладает свойствами огнестойкости B2 (самозатухающая)

- | | |
|-------------------------------------|--|
| выход пены - 50 л | ✓ отвечает стандартам DIN 4102-1 |
| плотность - 20-25 кг/м ³ | ✓ обеспечивает изоляцию от дыма и газов |
| t применения - 0 °C/+35 °C | ✓ идеальна для использования в местах с повышенными требованиями к огнестойкости строительных материалов |



Soma Fix ручная EXTRA

70 л

Революционная формула-увеличенный выход

- | | |
|-------------------------------------|--|
| выход пены - до 70 л | ✓ заменяет 2 баллона любой ручной пены 750 мл |
| плотность - 15-18 кг/м ³ | ✓ низкий коэффициент вторичного расширения |
| t применения - 0 °C/+35 °C | ✓ уникальный аппликатор позволяет делать шов точным и ровным |



СИСТЕМА КРЕПЛЕНИЯ ФАСАДНЫХ ПАНЕЛЕЙ БЕЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕХАНИЧЕСКОГО КРЕПЕЖА

SOUDAL PANEL SYSTEM (SPS)

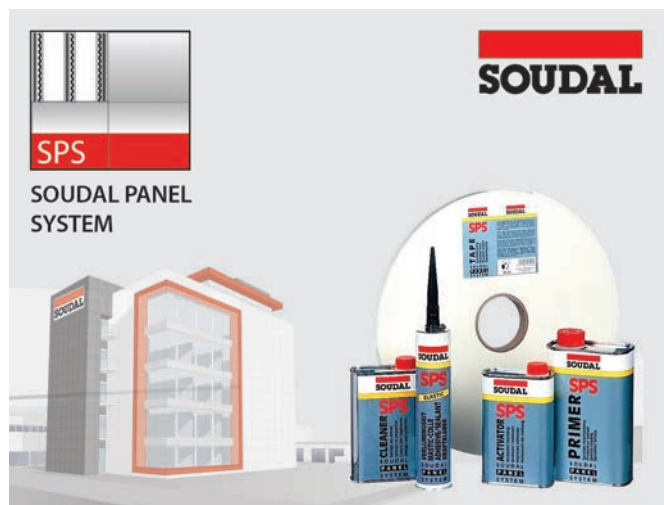
Система скрытого крепления плит облицовки фасадов без использования элементов механического крепежа. Система используется при монтаже стеновых панелей из ламината HPL, фиброцементных плит, панелей из природного камня и керамики к несущей конструкции из дерева, алюминия или оцинкованной стали.

SPS – это лидирующая и эффективная система надёжного крепления внешних и внутренних панелей. Система также может быть использована при кровельных работах, при создании или реконструкции интерьера и в других строительных проектах.

ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ SPS

► Эстетика

Незаметное крепление панелей к несущей конструкции позволяет получить однородную плоскость фасада без выступающих элементов крепежа – винтов, шурупов и т.д.



► Чистота

Отсутствие механических элементов крепежа на поверхности фасада позволяет избежать накопления грязи и ржавчины.

► Эластичность

Слой клея нивелирует линейное движение плит (например, тепловое расширение), помогает избежать возникновения различного рода деформирующих напряжений материала, равномерно распределяет нагрузку на несущую конструкцию.

► Изоляция

Эластичные швы поглощают вибрации, не передают звуков, исключают возникновение акустических и термических мостов.

► Скорость

Система SPS дает возможность быстрого монтажа фасадных плит даже на стенах сложной формы и в местах с ограниченным доступом.

► Надежность

Монтаж фасадов, выполненный согласно рекомендациям поставщика системы SPS и производителя стеновых панелей обеспечивает очень высокую прочность и устойчивость шва к процессам старения, механическая прочность панелей не уменьшается из-за монтажных отверстий.

► Безопасность конструкции

Даже обширные повреждения стеновых панелей не вызывают отрывания больших фрагментов фасада, что может обезопасить пребывание прохожих непосредственно около здания.

► Химическая стабильность

Продукты SPS не содержат изоцианатов, силиконов, химически нейтральны и не являются причиной потери устойчивости несущей конструкции (коррозия, эрозия и т.д.).

КОМПОНЕНТЫ SPS

SPS Adhesive



Эластичный клей на основе MS POLYMER®. Большая сила склеивания. Отличная адгезия к пористым и непористым поверхностям. Отличные механические свойства (даже при низких температурах). Отсутствие пузырей воздуха в шве в отличие от клеев на основе полиуретана (во время монтажа при высокой температуре и при большой относительной влажности). Не содержит изоцианатов, силиконов и растворителей. Стойкий к ультрафиолетовому излучению.

SPS Primer



Грунтовка для фиброцементных панелей и деревянного каркаса, улучшающая адгезию клея SPS.

Усиливает адгезию эластичных клеевых масс на основании MS POLYMER® к пористым поверхностям.

Предохраняет от биологической коррозии. Связывает и очищает основание от остатков пыли и мелких частиц мусора.

SPS Activator



Обезжиривающий, чистящий и грунтовой препарат для непористых поверхностей, пластмасс и металлов.

Улучшает адгезию силиконов, полиуретанов на основании MS POLYMER®. Очень быстрое высыхание.

SPS Cleaner



Жидкость для удаления загрязнений из не отвердевшего клея SPS или очистки сильно загрязненных непористых поверхностей, пластмасс и металлов. Усиливает адгезию силиконов, полиуретанов и MS POLYMER®. Очень быстрое высыхание.

SPS Tape



Двухсторонняя клеящая полиэтиленовая лента для предварительного крепления фасадных плит перед полимеризацией клея.

Очень большая сила склеивания.

Обеспечивает правильную толщину слоя клея SPS. Используется после предварительной подготовки основания грунтящими или активизирующими составами.

Soudaseal 215 LM



Эластичный клей-герметик на основе MS POLYMER. Отличная адгезия к пористым и непористым поверхностям. Не содержит изоцианатов, силиконов и растворителей. Стойкий к ультрафиолетовому излучению. Тиксотропный – не стекает с вертикальных поверхностей. Отлично подходит для заполнения швов между закрепленными фасадными плитами.

МОНТАЖ ФАСАДНЫХ ПАНЕЛЕЙ В СИСТЕМЕ SPS



1. Очистить и обезжирить поверхность стеновых панелей от загрязнений с помощью SPS Cleaner и SPS Activator. При необходимости загрунтовать приклеиваемую поверхность SPS Primer.

2. На несущие поверхности каркаса наклеить ленту SPS Tape. Лента должна обеспечить первоначальное крепление фасадной панели на время, необходимое для полной полимеризации клея и обеспечить постоянную толщину.

3. Нанести клей SPS Adhesive непрерывной полосой на вертикальные несущие каркаса. Правильно наносимая полоса клея должна быть около 8 мм шириной и около 12 мм высотой. Клей SPS наносить, используя аппликационный накопчик специальной формы, который гарантирует получение правильного вида – треугольного сечения полоски клея.

4. Снять охранный слой с ленты SPS Tape.

5. Не позже чем в течение 10 минут от начала нанесения клея закрепить фасадную панель. Панель установить в правильной позиции и только потом дожать к несущему каркасу вплоть до касания ею ленты SPS.

Внимание! После приклеивания панели к ленте, изменение ее расположения невозможно! Вероятные загрязнения фасада удалять при помощи SPS Cleaner перед отверждением клея.

6. Окончательная обработка – герметизация фасада.

При необходимости герметизации панелей междупанельный шов заполнить герметиком на основании MS POLYMER® – Soudaseal 215 LM. Герметик тестирован специально для этой цели: соответствует нормам ISO 11600-F-25LM (сертификат ATG98/2241) и имеет технический допуск ITB AT-15-4835/2001.

РАСХОД МАТЕРИАЛОВ ВХОДЯЩИХ В СОСТАВ СИСТЕМЫ

	Нанесение	Расход	Расход на м ² для панели шириной 1500 мм и расстояния между планками каркаса 500 мм
SPS Adhesive картридж 290 мл	8x10 мм	≈ 40 мл/м.п. или ≈ 7 м.п.	≈ 2.7 м ²
SPS Primer банка 1 л	100 мм	≈ 15 мл/м.п. или ≈ 65 м.п.	≈ 30 м ²
SPS Activator банка 500 мл	50 мм	≈ 5 мл/м.п. или ≈ 100 м.п.	≈ 35 м ²
SPS Tape рулон 25 м		1 м/м.п.	≈ 9.5 м ²

Внимание: рекомендации, содержащиеся в данной документации, являются результатом наших экспериментов и нашего опыта. Из-за разнообразия материалов и различных способов применения, находящихся вне нашего контроля, мы не берем на себя ответственности за полученные результаты. В каждом случае рекомендуется провести предварительное испытание.

SOUDAL

АО «СОЛДИ и Ко»
04073, г. Киев, ул. Сырецкая, 28/2
тел.: (044) 591-53-06, 463-81-51,
info.soudal@soldi.kiev.ua
www.soudal.ua



ПРАВИЛЬНЫЙ КЛЕЙ – ЭТО КЛЕЙ ASMACO

ASMACO PU 81 высококачественный многоцелевой не текущий однокомпонентный полиуретановый герметик, который полимеризуется под воздействием атмосферной влажности, в результате чего формируется прочный эластомер. Соответствует требованиям ASTM тип C920 и ISO 11600 Классификация F 25 HM.

Свойства

- Однокомпонентный.
- Устойчив к старению и атмосферным воздействиям.
- Короткий отрыв «хвостика» (позволяет чище и аккуратней выполнять работу).

- Не вызывает коррозии.
- Может быть окрашен.
- Адгезия к широкому спектру поверхностей.
- Предотвращает контактную коррозию в автомобилях с алюминиевыми деталями.

Применение

Асмасо PU 81 образует прочные соединения с большинством поверхностей и подходит для создания стойких упругих швов с высокой адгезионной прочностью. Подходит для применения с древесиной, металлами, грунтовыми и полимерными покрытиями (2-компонентные системы) и керамическими материалами. Этот продукт подходит для профессионального применения. Необходимо провести предварительное тестирование с конкретными поверхностями и в реальных условиях, чтобы обеспечить адгезию и совместимость материалов. Подходит для упругого структурного склеивания (монтаж из различных материалов, которые подвергаются высокой термической и динамической нагрузке). Его высокая вязкость гарантирует очень высокую начальную липкость и подходит для применения в конструкциях с большими стеклянными поверхностями.

Инструкция по применению

Подготовка поверхности. Поверхность должна быть чистой, сухой и свободной от следов жира, масла и пыли.



Технические характеристики

Свойства	Единица измерения	Показатель
Состав		Однокомпонентный полиуретановый
Цвет		Белый, черный, серый
Плотность	г/см ³	1.39
Система отверждения		Отверждение под воздействием влаги
Консистенция		Равномерная пастообразная
Время пленкообразования	минут	порядка 60
Скорость полимеризации	мм/день	3-4
Способность к деформациям	%	12,5
Стабильность		не стекает
Температура эксплуатации	°С	от -40 до +90
Температура применения	°С	от +5 до +40
Твердость по Шору А		40
Предел прочности на разрыв	МПа	6
Предел прочности при растяжении	МПа	1.8
Удлинение при разрыве	%	порядка 500
Температура стеклования	°С	-45

*Приведенные характеристики для температуры +23°C и относительной влажности 50%.

Применение. Прокोलить сопло картриджа. Накрутить пластиковый наконечник и срезать сопло наконечника соответствующей формы и размера. Клей должен наноситься с помощью ручного, пневматического или аккумуляторного инструмента поршневого типа. Избегать образования в толщине шва пузырьков воздуха. Для обеспечения равномерной толщины клеевого слоя, рекомендуется наносить клей в виде треугольного валика. После вскрытия, упаковка должна быть использована в течение относительно короткого промежутка времени. Не применять при температурах ниже +5 °С или выше +40 °С. Оптимальная температура клея и поверхности материала от +15 °С до +25 °С.

Инструменты и отделка. Механическая обработка и отделка малярной лентой должны выполняться в течение времени липучести герметика.

Последующее окрашивание. Asmaco PU 81 может быть окрашен большинством обычных красок. Краска должна быть проверена на совместимость путем проведения предварительных испытаний. Окраска дает лучшие результаты, если краска наносится на полностью отвердевший уплотнитель. Обратите внимание, что жесткие системы красок ухудшают упругость клея, ухудшают совместное движение и могут привести к растрескиванию слоя краски.

Упаковка

Продукт	Объем	Упаковка
ASMACO PU 81	310 мл алюминиевые картриджи	24 шт.
ASMACO PU 81	600 мл мягкая упаковка	20 шт.



03680, г. Киев, ул. Радищева, 12/16
тел. (044) 500-17-31, факс (044) 408-01-54
E-mail sales@optima-s.kiev.ua
www.optima-s.kiev.ua




ОБЗОР РЫНКА СПК В УКРАИНЕ

I квартал 2017 года

Компания AXOR INDUSTRY подготовила традиционное квартальное исследование рынка металлопластиковых конструкций Украины. Обзор охватывает деятельность украинских производителей СПК в I квартале 2017 года и, как и предыдущие выпуски, сформирован с учетом наиболее актуальных аспектов деятельности на основе опроса руководителей крупнейших производственных предприятий СПК в Украине.

47% компаний отметили рост объемов рынка СПК в I квартале 2017 года

40% опрошенных компаний оценили эффективность обучающих мероприятий для дилеров СПК

72% компаний-производителей СПК не изменили партнеров по поставкам комплектующих

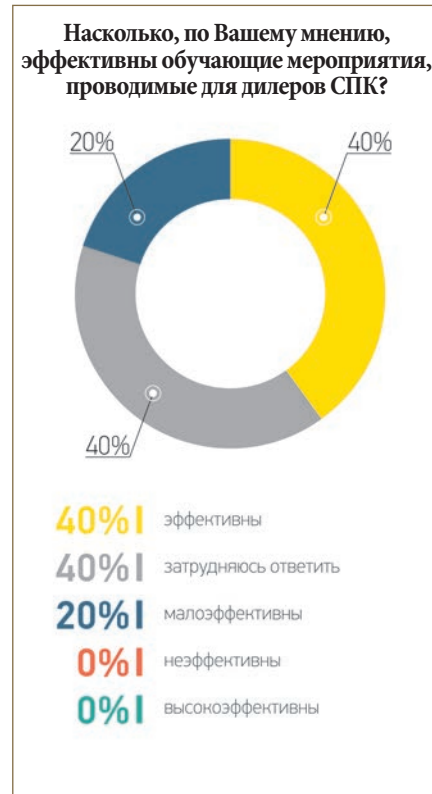
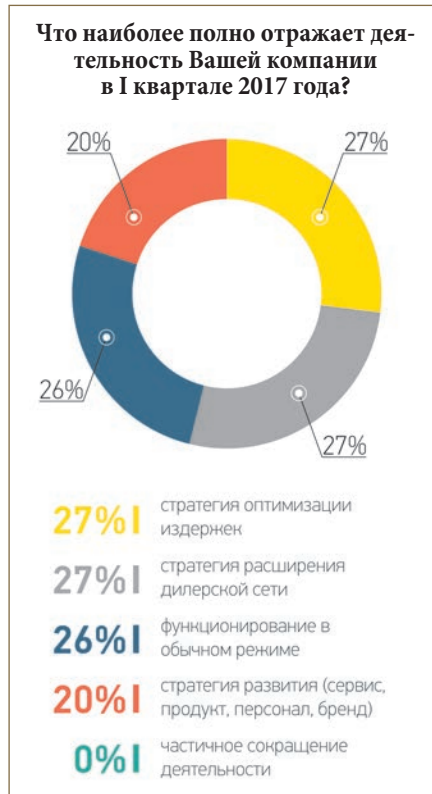
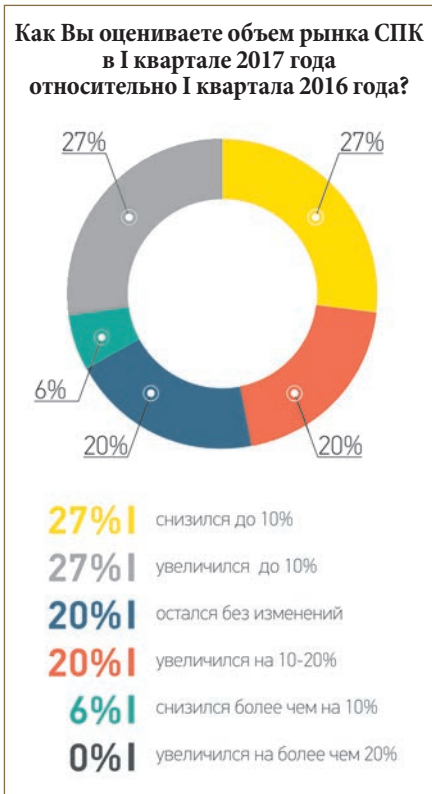
50% компаний увеличили число дилеров на территориях своего присутствия

64% опрошенных компаний ожидают, что действие госпрограммы по энергосбережению во II квартале 2017 года будет все также способствовать развитию рынка и, соответственно, увеличению продаж

Введение

В I квартале 2017 года позитивную динамику развития отрасли отметили почти половина опрошенных компаний-производителей СПК Украины, оценив увеличение объемов рынка в среднем на 10%. Другая часть респондентов обозначили снижение этого показателя в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Диссонанс мнений относительно ситуации на рынке наблюдается уже давно. А вот инструменты в работе и главные приоритеты у компаний схожи.

Так, в отчетном периоде деятельность компаний-производителей была сосредоточена в основном на укреплении своих позиций на рынке и на развитии партнерских отношений. Ставка на продукцию эконом-класса (как в минувшем году) ушла на второй план. Лидирующие позиции на рынке занимает стандарт-сегмент. Соответственно, и комплектующие в отчетном периоде компании исполь-



зовали в большей части стандарт-сегмента, работая в приоритете с проверенными поставщиками.

Относительно ожиданий во II квартале 2017 года – компании возлагают большие надежды на действие госпрограммы по энергосбережению как главному фактору развития отрасли, а в консолидацию участников рынка ведущие его операторы верят слабо. Каждый ведет свою игру, рассчитывая только на свои силы и стараясь максимально использовать потенциал рынка и его возможности, которые в частности дает госпрограмма.

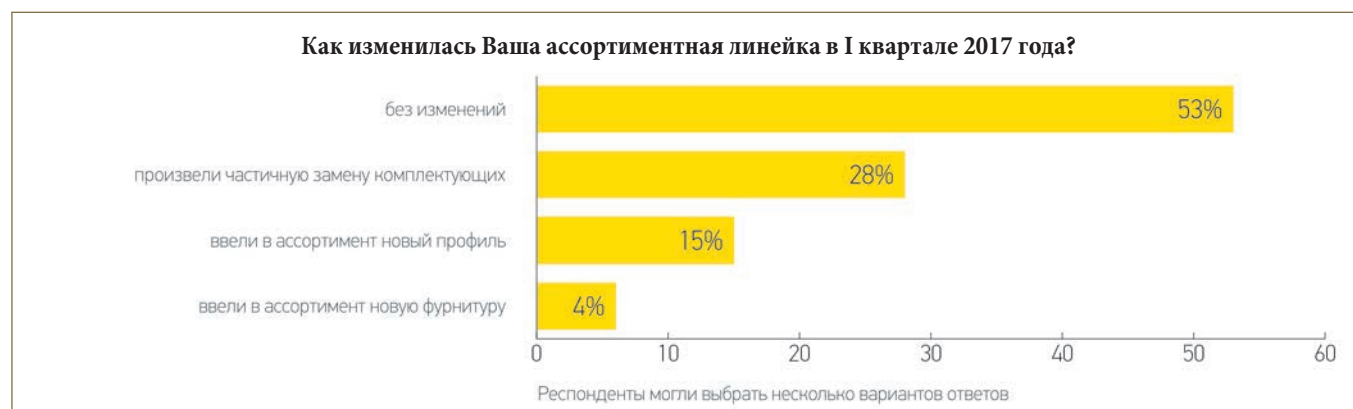
Положение дел в отрасли

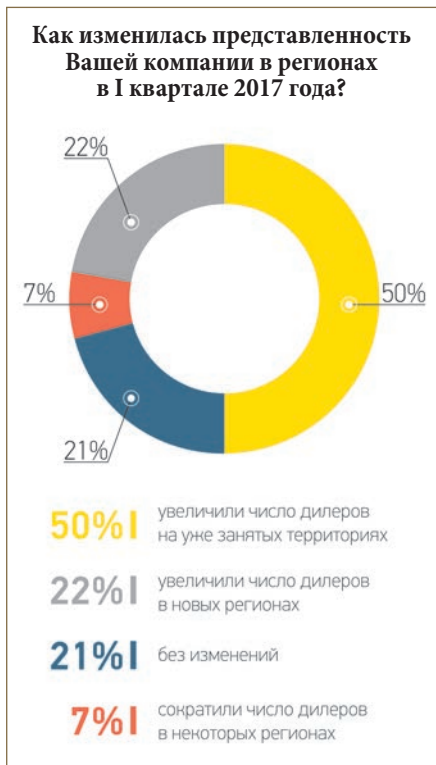
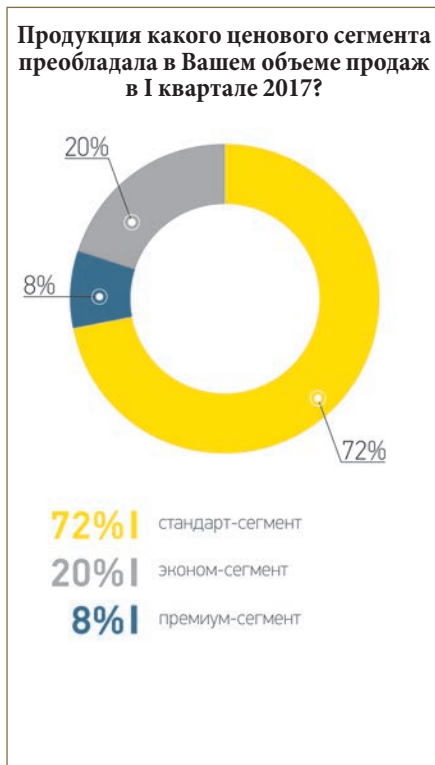
Согласно аналитике продаж компании AXOR INDUSTRY объемы рынка СПК Украины в I квартале 2017 года относительно I квартала 2016 года уве-

личились, в среднем до 15%. При этом результаты проведенного нами опроса среди ведущих производителей окон в Украине показывают противоречивые цифры по данному вопросу. Это обусловлено неравномерностью развития рынка в разных регионах и, в большей части, проекцией собственных объемов продаж компаний на положение дел в отрасли. Так, для большинства опрошенных (46%) рынок вырос, в среднем на 10%, для трети компаний рынок просел в том же диапазоне – на 10%, и для пятой части респондентов ситуация на рынке не изменилась в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Тем не менее, оконная отрасль в Украине развивается, и компании-лидеры стремятся удерживать свои позиции на рынке, руководствуясь выбранной стратегией. В I квартале 2017

года деятельность компаний-производителей окон почти в равных долях была направлена на развитие бренда и продукта (отметили 20% опрошенных), на развитие дилерской сети (почти треть респондентов); столько же компаний функционировали в обычном режиме, и такая же доля опрошенных реализовывали задачу по оптимизации издержек. У каждой компании – свой путь и свои цели. Примечательно, что в ответах респондентов данного опроса не было ни слова о сокращении деятельности (еще в прошлом году аналогичного периода 14% компаний указывали на частичное «сворачивание» бизнеса). Это четко показывает, что ТОП компаний-производителей СПК не намерены уходить с рынка, а нацелены на дальнейшую борьбу и укрепление своих позиций.





В том, что стратегические планы основных операторов рынка нацелены на развитие и укрепления партнерских отношений с дилерами указывают и ответы на следующий вопрос – относительно оценки эффективности обучающих мероприятий для дилеров. 40% компаний высоко оценили значимость проведения семинаров и тренингов для их представителей с позиции достижения конечной цели – продвижение своего продукта и формирования лояльности к компании. Другая же группа опрошенных либо обозначили обучающие мероприятия как малоэффективные, либо не смогли дать четкую оценку в данном вопросе. Отсутствие единого мнения по этой теме можно объяснить тем, что рынок обучения специалистов оконной отрасли в Украине еще находится на стадии формирования, безусловно, развиваясь, но сравнительно небольшими темпами.

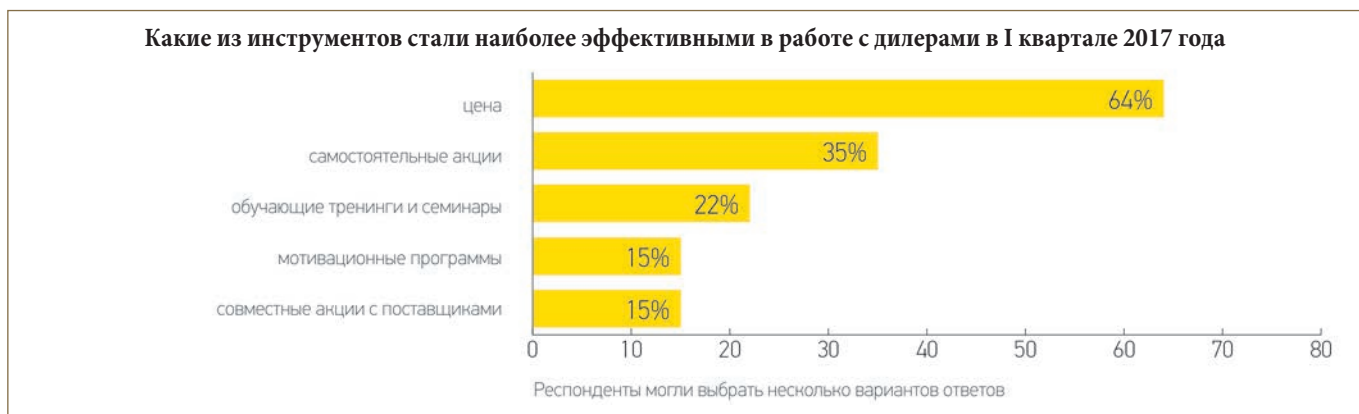
Продукция

В I квартале 2017 года компании-производители СПК в большинстве случаев не изменяли состав своего продукта. Немногие из опрошенных произвели частичную замену комплектующих (28%), поменяли профиль (15%), и совсем немногие (4%) изменили линейку фурнитуры. Подавляющее большинство компаний (72%) продолжают работать с проверенными временем поставщиками, внося изменения в основном в ассортиментную линейку, нежели пробуя совершенно новый продукт. Эти цифры четко показывают, что взаимоотношения поставщик-покупатель на отечественном рынке СПК достаточно крепкие. Если происходят изменения, то основная их задача – поиск новых вариантов по цене. В остальных вопросах – баланс найден. Традиционно в первом полугодии ли-

дирует в продажах продукция стандарт-сегмента, что подтвердили и результаты опроса за отчетный период. Продукция экономкласса временно ушла на второй план. Премиум-сегмент уверенно занимает свою долю.

Каналы сбыта

В I квартале 2017 года отчетливо наблюдалась положительная динамика в развитии дилерской сети почти у всех опрошенных компаний. Половина респондентов отметили увеличение собственных и партнерских торговых точек в регионах своего присутствия. Пятая часть компаний зашли в новые для себя области, почти столько же сосредоточили свое внимание на занятых ранее позициях, и только 7% указали на сокращение количества своих дилеров. Усилия компаний по увеличению своего присутствия на рынке только подтверждает то, что именно развитая





Fairmont Grand Hotel



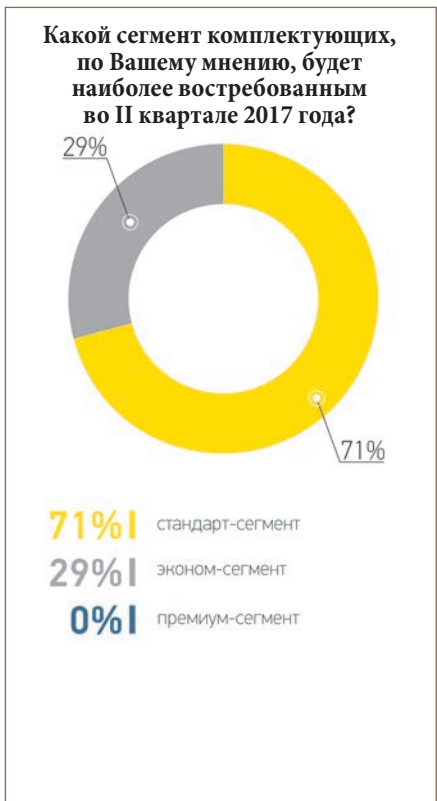
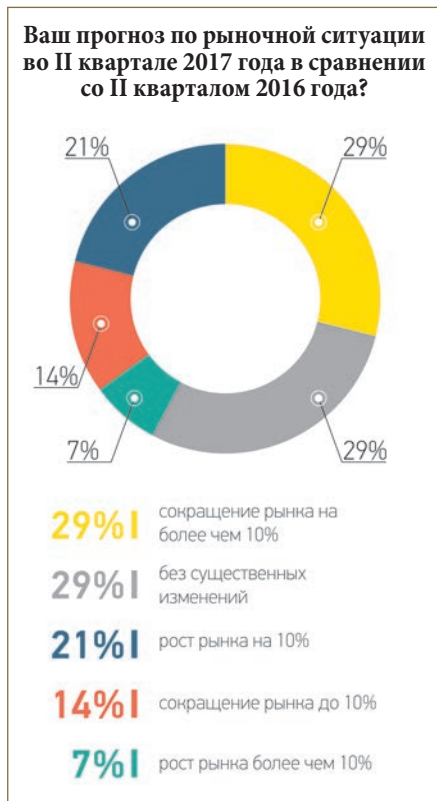
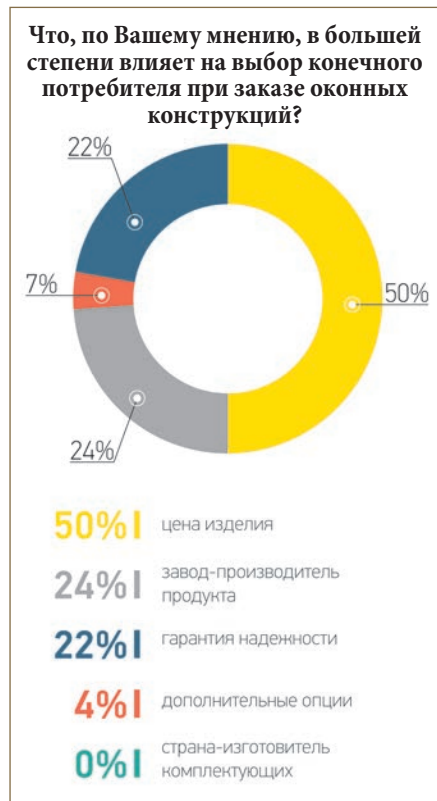
Время – лучший дизайнер.
История – лучший бренд.

Рокна до 1,20 м²К/Вт

ВІКНА ДВЕРІ®
КВІН СВІГ
ДЕРЕВО – ПВХ – АЛЮМІНІЙ

www.kwinswig.com.ua





партнерская сеть является основным каналом сбыта продукции для отечественных производителей СПК.

Наиболее эффективным инструментом в работе с дилерами, как и прежде, является цена. Это отметили 64% опрошенных. Результативность самостоятельных акций в отчетном периоде отметили 35% компаний, 22% опрошенных подчеркнули эффективность обучающих мероприятий (подтверждая ответы предыдущих вопросов), также действенными были мотивационные программы и совместные промоакции с поставщиками.

Доминирующее влияние ценового фактора в условиях сложившегося экономического положения в стране вполне объяснимо. Цена на готовое изделие по-прежнему была главным критерием при заказе окон в I квартале 2017 года – это отметили 50% респон-

дентов. Однако вторая часть опрошенных компаний в качестве основного фактора, влияющего на выбор конечного потребителя, отметили гарантии надежности (22%) и завод-производитель оконных конструкций (24%), и только 4% компаний отдали голос в пользу дополнительных опций.

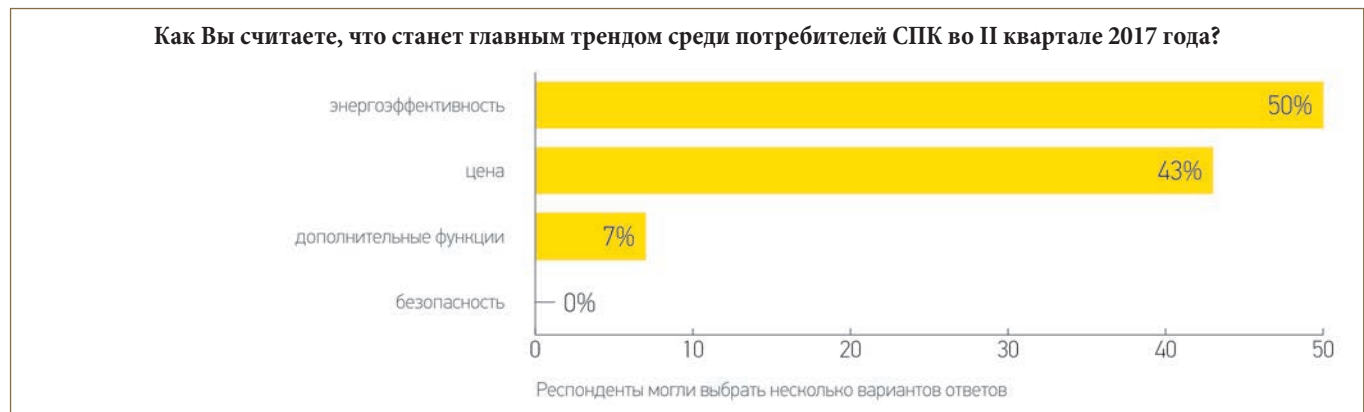
Примечательно в этом вопросе следующее: по мнению всех опрошенных компаний, страна-изготовитель комплектующих ПВХ окон существенно не влияет на выбор конечного потребителя. Все активнее прослеживается тенденция предпочтения покупателями украинского продукта – как в целом оконной конструкции, так ее составляющего.

Ожидания

Относительно прогнозов на II квартал 2017 года мнения участников

опроса разделились. Почти половина опрошенных компаний ожидают снижение объемов рынка по сравнению с показателями II квартала минувшего года. При этом треть производителей предполагают, что рынок просядет более чем на 10%. Другая группа компаний настроена более позитивно: часть респондентов указали на рост рынка во втором квартале 2017 года – в пределах 10%; остальные считают, что объем рынка будет на уровне аналогичного периода прошлого года. Единого мнения относительно развития рынка среди его главных операторов нет уже несколько периодов подряд, как в целом нет и консолидации рынка.

Ставка на продукцию стандарт-сегмента все увереннее набирает обороты. Если еще год назад большинство компаний отмечали эконом-сегмент как преобладающий, то теперь про-





Життя таке яскраве!



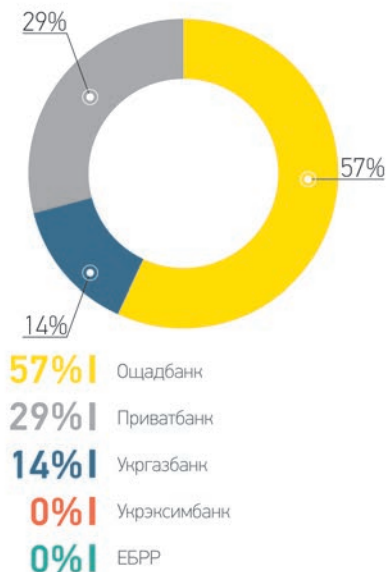
Не витрачай його на дешеві вікна...

Насолоджуйся SALAMANDER!

SALAMANDER
WINDOW & DOOR SYSTEMS

www.sip-windows.com

По Вашему мнению, система какого финансового института будет наиболее эффективна в реализации программы по энергосбережению в 2017 году?



изводители сосредоточены на оптимальном варианте по цене и качеству, принимая во внимание потребности рынка и, безусловно, возможные затраты по рекламациям в случае работы с более дешевыми материалами.

Энергоэффективность и цена – главные тренды II квартала 2017 года. Опрошенные компании обозначили, что именно эти два фактора будут вли-

ять на выбор конечного потребителя в следующем квартале. Стоит подчеркнуть, что доминирующее положение цены постепенно отходит на второй план. (К примеру, еще во II квартале 2016 года большинство респондентов (60%) отмечали приоритет цены в данном вопросе, и только 24% высказывались за энергоэффективность).

Как и прежде, в качестве риска для отрасли подавляющее большинство опрошенных компаний выделяют падение платежеспособности населения, а главным благоприятным фактором для развития оконного рынка Украины по-прежнему считают действие госпрограммы по энергосбережению.

Несмотря на расширение списка финансовых институтов, работающих с госпрограммой, большая часть респондентов опроса предполагают, что лидировать по выдаче «теплых» кредитов в следующем периоде будет Ощадбанк как банк-первопроходец в данной программе, обладающий налаженной и удобной системой кредитования.

Стоит отметить, что никто из опрошенных не высказался в пользу программы IQ energy, которая работает при поддержке ЕБРР. В большей части это обусловлено тем, что данная программа рассчитана на частного заказчика, коттеджное строительство и на комплексную энергомодернизацию, включая утепление стен, модернизацию котлов и прочее. К тому

же программа предполагает более жесткий контроль за соблюдением требований к энергосберегающим мероприятиям, в отличие от государственной программы, что в целом несет более позитивный характер для отрасли. На данный момент IQ energy является одной из самых стремительно развивающихся и ресурсоемких с финансовой точки зрения программ этой темы. Есть информация, что в скором времени Украина увидит ее новые интересные продукты.

В консолидацию отрасли, как и ранее, верят немногие опрошенные компании. Всего треть респондентов надеются, что объединение участников оконного рынка поможет в решении проблемных вопросов отрасли и в достижении общих целей оконных компаний. Тем не менее, процент доверия растет (по результатам опроса прошлого года за консолидацию было отдано всего 10% голосов в опросе).

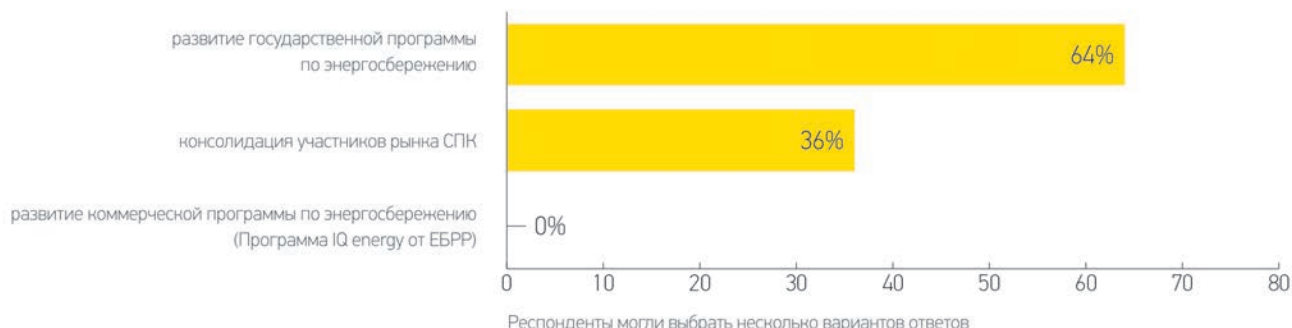
Работая в жесткой конкурентной среде, но при этом двигаться в одном направлении с оппонентами, держа руку на пульсе изменений и принимая активное участие в решении общих проблем отрасли – вот золотая середина развития любого рынка и каждого его участника в отдельности.



Что, по Вашему мнению, может стать наибольшим риском для отрасли во II квартале 2017 года?



Что, по Вашему мнению, может способствовать развитию оконной отрасли во II квартале 2017 года?



Глобальные решения в сфере ТПЭ экструзии

Революция в
Технологии оконных
уплотнителей



**TURK
PATENT
ENSTITUSU**





Пример неправильного монтажа



Алексей Деркач
руководитель ТМ ZIGMAR

ОСОБЕННОСТИ МОНТАЖА АЛЮМИНИЕВЫХ КОНСТРУКЦИЙ

Мастер-класс от Алексея Деркача

В наше время большие светопрозрачные фасады, раздвижные системы, пользуются спросом все больше и больше. Современный дизайн и архитектура задают темп на остекление больших размеров, что практически невозможно реализовать в ПВХ профилях. И здесь на помощь выходят производители алюминиевых систем. Стоимость алюминиевых конструкций куда выше в сравнении с окнами из ПВХ профилей. Но проблем в эксплуатационных условиях таких как промерзания, продувания, протекание, деформация и другие, здесь также много. В 70% случаев полученные рекламации из-за неправильно выполненной установки, и подбора материалов для монтажа.

Многие винят переработчиков профиля во всех грехах, хотя и здесь нюансов хватает, но в основном рекламационные случаи именно из-за отвратительного монтажа при этом независимо от бренда профильной системы. Один обыватель решил заказать раздвижные системы у польской компании, хоть стоимость и была выше, но доверие к европейскому производителю взяло верх. Клиент был

убежден, что качество конструкций по умолчанию должно быть лучше. Ожидание по качеству продукции поставщики оправдали, но вот то, что произошло во время монтажа раздвижных систем Schuco, ни в сказке сказать ни пером описать. Несмотря на европейский опыт в монтаже, польские мастера выполнили работу ужасно, на фото выше видно основные ошибки в монтаже подъемно-сдвижных систем.

Я перечислю лишь несколько: нагрузка не должна передаваться на основание через обрезки из отходов дерева, кирпича, должно быть надежное, подготовленное основание выведенное на уровень, на которое передается нагрузка во время эксплуатационных условий по всей плоскости, в противном случае створка просядет, в последствии, промерзания, продувания, не миновать. Точки крепежа не соответствуют реко-



Процесс замера для составления проекта и последующего монтажа



Подготовка и обработка проема перед устройством монтажного узла

мендациям ДСТУ, монтажная пена не защищена, и многое другое... Можно только представить реакцию клиента заплатившего около 20 тысяч евро, когда он увидел «недоевропейский монтаж» его замечательных систем Schuco. То же самое, к сожалению, происходит и в нашей стране. Но рождаются и ответственные компании в сфере монтажа светопрозрачных конструкций, ведь монтаж на самом деле не должен выглядеть так как мы его привыкли видеть в Украине на протяжении многих лет, монтаж это целая наука, инженерия, решающий фактор надежной эксплуатации продукции на протяжении многих лет.

В этой статье поговорим об особенностях в монтаже алюминиевых конструкций, на примере наших работ.

Как, кем и каким инструментом необходимо производить замер?

От правильного замера зависит многое. Замерщик должен иметь как минимум строительное самообразование, окончив курсы, связанные со строительством, в идеале иметь высшее строительное образование. Это поможет видеть ситуацию наперед, понимать принципы устройства монтажных узлов, читать чертежи, проектную документацию, иметь представление об утеплении узловых примыканий, утеплении откосов снаружи, внутри. Например, высота порога после отделочных работ напрямую зависит от высоты напольных материалов и других составляющих. Важно учитывать дополнительный размер для возможности утепления наиболее уязвимых зон промерзания в районе примыканий, дать рекомендации во избежание образования грибка на откосах, промерзания узловых примыканий и т.д.

Замер стоит осуществлять при наличии специальной измерительной техники, в зависимости от конфигурации и сложности проема: лазерной техники, в отдельных случаях при помощи топографической съёмки, оптического нивелира, рулетки.

Нужен ли проект для монтажа алюминиевых систем?

Процесс изготовления и монтаж алюминиевых систем на порядок отличается от монтажа ПВХ окон, особенно при наличии раздвижных систем, радиусных и сложных нестандартных конструкций. Строить конструкции, прорисовать узловые примыкания, и осуществлять устройство монтажных узлов, следует на основании проектной документации. Например, установка несистемных решений, так называемых жестких стеклопакетов в алюминиевые профильные системы, мы выполняли на основании проектной документации инжиниринговой компании ПИК групп. Ими был разработан и спроектирован компенсационный

узел для малых перемещений кровли. Наличие проекта позволяет минимизировать ошибки в монтаже, контролировать выполнение работ. Что в конечном итоге приведет к хорошему результату, по крайней мере такого монтажа как я описывал выше на фото, уж точно не получим.

Нужна ли подготовка и обработка проема перед устройством монтажного узла?

Следует произвести подготовку проемов, при помощи грунтовки глубокого проникновения ст-16, и грунт краски ст-17. Обработка обеспечивает необходимое сцепление основы стены с материалом для устройства монтажного узла, образуется однородная поверхность обладающая высокими адге-



Антикоррозийная установка стального крепежа



Неправильный (слева) и правильный (справа) крепежный элемент



Соединение профилей через термомост из полиамида

зионными свойствами, также в случае плохо подготовленного основания, следует произвести черновые работы оштукатурив проем, это поможет произвести качественную проклейку пароизоляционных лент и лент ПСУЛ.

На некоторых объектах где нет возможности качественно проклеить пароизоляционные ленты, мы рекомендуем и предоставляем заказчику техническое задание по подготовке проема. Например, рекомендуем подрезать четверть, выровнять поверхность откоса при помощи цементного раствора, подрезать проём для устройства теплого основания с целью предотвратить промерзание в зимний период.

Можно ли применять стальной крепеж для алюминиевых конструкций?

Для монтажа алюминиевых конструкций можно применять стальной крепеж, в виде анкера, нагеля, но нельзя соединять напрямую с алюминием во избежание коррозии, нужно это делать через прокладку в виде шайбы из нержавеющей стали, каучуковой прокладки, бутиловой ленты, физически сшитого пенополиэтилена, либо применить крепеж из нержавеющей стали, которая совместима с алюминием и не приводит к коррозии.

Какой вид крепежа следует применять для монтажа алюминиевых конструкций, и как правильно его закрепить?

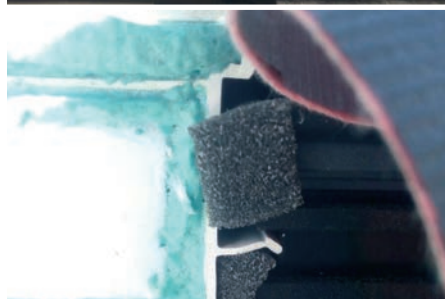
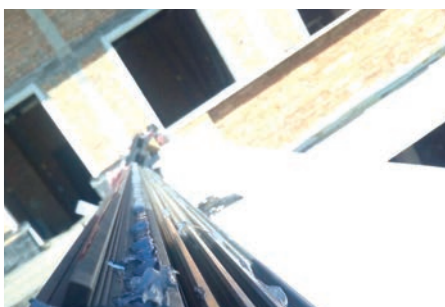
Среди специалистов в сфере монтажа бытует мнение, что окно отчасти держит пена. Пена это не крепежный

материал, поэтому следует надежно закрепить конструкцию, разместив необходимое количество точек крепежа. Не применяйте для крепежа жестянку как на фото ниже, если говорить про алюминиевые окна, то крепить следует при помощи надежных пластин толщиной не менее 1.5 мм согласно ДСТУ. Лично мы в своей работе применяем оцинкованную пластину толщиной 2 мм.

В профильных системах из алюминия с термовставкой («теплый» профиль) наружная и внутренняя части системы соединяются через термомост из полиамида. При пониженных температурах в зимний период, наружная часть профильной системы охлаждается, но благодаря термомосту не приводит к промерзанию и потерям. Таким образом обеспечивается термоизоляция системы. Поэтому, во время крепежа пластины к раме, нельзя прикручивать пластину к наружному профилю соединив её с внутренним профилем, так как пластина промерзнет. Соединив наружный и внутренний профили через пластину, это приведет к теплопотерям.

Точки крепления необходимо разместить согласно рекомендациям ДСТУ, либо переработчика профиля. Монтаж окон без знания мат.части, это то же самое, что водить авто не зная дорожных знаков.

Например, в монтаже алюминиевых окон REYNAERS MASTERLINE 8 HI, мы разместили крепежные элементы отступив по 150 мм от внутренней части рамы каждого угла, также 150 мм от центра импоста,



Утепление холодной зоны при помощи подставочного профиля

между точками крепежа 600 мм в профилях темного цвета.

Для фиксации пластины к раме, нельзя применять стальной саморез.

Необходимо фиксировать пластину при помощи винта из нержавеющей стали, толщиной 5 мм согласно ДСТУ.

Крепеж для проема следует индивидуально подбирать в зависимости от стенового материала, исходя из рекомендаций поставщика крепежа.

Как утеплить холодную зону, а именно подставочный профиль, во избежании промерзаний?

Стоит утеплить нижнее основание, так как это одна из рекламационных зон, которая промерзает в зимний период.

Существует много системных решений, но мы применяем на своей практике доборный ПВХ профиль с армировкой и утеплителем внутри. Соединять подставочный профиль с рамой следует через герметик и утеплитель. Очень достойное и оправданное решение с точки зрения теплотехники.

Какие опорные клинья применять для передачи нагрузки на основание?

Опорные клинья нельзя применять из отходов дерева. Необходимо применять только ПВХ клинья, учитывая вес конструкции в целом передаваемый на опорный клин, либо применить клинья из твердых пород дерева обработав специальной пропиткой. Я сторонник только ПВХ клиньев. Не напитывает влагу, не промерзает, не гнивает. Плюс очень удобно регулировать высоту окон до необходимого уровня.

Как защитить монтажный узел от промерзания и разрушения?

Для устройства монтажного узла рекомендую применять пену обладающую свойствами приобретать первоначальную форму после сжатия. Так как на монтажный узел действует линейное расширение, и обычная пена сжимается оставаясь в сжатом состоянии. Пена, обладающая свойствами приобретать первоначальную форму после сжатия, на сегодняшний день одно из лучших решений цена-качество, для утепления монтажного узла.

С наружной и внутренней стороны необходимо защитить монтажный узел при помощи пароизоляционных лент.

С внутренней стороны пароизоляционная, с наружной паропропускная, при наличии четвертного проема следует применить ленту ПСУЛ.



Использование опорных клиньев



Защита монтажного узла от промерзания



Утепление крепежных элементов



Зачем утеплять крепежные элементы?

Стальной крепеж это один из элементов, который может промерзнуть и напрямую являться мостом холода.

Анкерную пластину необходимо утеплить из двух сторон. Примыкание пластины к проему рекомендую утеплять физически шитым пенополиэтиленом, внутри мы применяем ленту с шероховатым покрытием с

целью хорошей сцепки с отделочным материалом.

Пусть в нашей стране прибудет качественный монтаж светопрозрачных конструкций!





Оригинал дома, в котором проводились съемки фильма «Один дома» 1990 г.



Сергей Франчук
Архитектор
и основатель FSTUDIO

«ОДИН ДОМА» ПОД КИЕВОМ

Мало кто из нас не смотрел, пожалуй, один из самых любимых новогодних фильмов «Один дома», где герой Макалея Калкина (Кевин) измывался над двумя грабителями-неудачниками (актеры Джо Пеши и Дэниель Стерн). И хотя фильм был снят ещё в 1990 году, он до сих пор удерживает звание одной из наиболее кассовых кинокомедий всех времен во всем мире.

Для съемок фильма был выбран двухэтажный особняк в георгианском стиле в городе Чикаго. После выхода фильма на большой экран, дом и место съемок стали настолько популярными, что он был внесён в список знаменитых туристических мест штата Иллинойс, а самой узнаваемой частью дома стал главный фасад, на фоне которого, так часто любят фотографироваться туристы. Аналог именно такого дома, по желанию заказчика, разработали архитекторы киевской архитектурной студии FSTUDIO. И сегодня он строится в с. Чайки, что в 10 км от Киева.

Получив задание, мы с воодушевлением принялись за работу, сразу же дав название проекту «HomeAloneHouseKyiv». Но, прежде чем начать архитектурно-планировочные решения, нужно было тщательно изучить оригинал. А поскольку обмерочные чертежи дома было найти сложно, то все размеры фасада высчитывались буквально по кирпичику из многочисленных фото и видео объекта в интернете. Кроме того, сложность заключалась ещё и в том, что дом оригинал – это деревянный каркасник, с толщиной стен не более 30 см и высотой этажей не выше 2,7 м. В нашем же случае, стены сделаны из кирпича с эффективным утеплителем

и лицевой клинкерной плиткой с общей толщиной стен 650 мм, а высота этажей, по заданию, должна была составлять не менее 3 м.

Соответственно, для построения новой модели дома, нужно было определить из оригинала, соотношения пропорций окон и дверей к общей плоскости фасада...

Проект

Для облицовки применили клинкерную плитку с размерами 210x65 и кирпич 210x100x65 мм, что соответствует размерам американского кирпича, а покрытие кровли выполнили битумной черепицей GAF, которая была специально заказана и привезена из

США. Внутренний фасад и большая часть 2-го этажа были перепланированы под пожелания заказчика.

Интерьеры дома были выполнены в стиле contemporary с нотками классики от нашего дизайнера FSTUDIO Олега Хижко.

В доме есть 2 открытых камина, пристроенный бассейн с хаммамом и подвальная часть с домашним кинотеатром. Но кроме узнаваемой архитектуры, в доме были применены ещё и интересные инженерно-технические решения.

Окна

Как и в американском доме, где применены окна с вертикально-



Проект



Проект

сдвижным и подъемным механизмом, изначально хотели применить такой же тип окна, но изучив эту тему и предложения на украинском рынке, от такой конструкции отказались, но, всё же альтернативное решение было найдено. Компания Solwin, предложила и выполнила деревянные окна с распашным механизмом, где с помощью непростого горизонтального импоста удалось, сымитировать английские (гильотинные) окна и добиться схожести с оригиналом. Кроме эстетики, деревянные окна имеют ещё и ряд преимуществ:

- они изготавливаются из трехслойного клееного евробруса разнообразных сортов древесины скандинавского стандарта 78x82 мм;
- стили варьируются: от ампира до хай-тек;
- возможно изготовление крупногабаритных конструкций.

Окна из клееного бруса более функциональны и устойчивы к негативному влиянию окружающей среды, чем обычные окна из массива. А широчайший спектр технологических решений и вариантов дизайна превращает окна Solwin в украшение любого интерьера на долгие годы.

Брус для окон Solwin может быть изготовлен из простых или же благородных пород дерева. При желании можно комбинировать несколько сортов, например, две сосновые ламели объединить с какой-либо экзотической, которая будет размещаться со стороны улицы или в помещении.

Деревянные окна Solwin возможно покрасить в любой подходящий вашему интерьеру цвет из палитры RAL. Огромным преимуществом является то, что окна Solwin покрываются немецкими лаками и красками на водной основе Remmers. А это значит: качество, долговечность, устойчивость и экологичность, подтверж-

денные стандартом безопасности лакокрасочных материалов «Голубой ангел», DIN EN 73-1 и экологическим тестом ОКО TEST. Такие покрытия на водной основе более долговечны и эффективны в предотвращении деформации, порчи или гниения. Брус шириной 78 мм.

Толщина стеклопакета 42 мм.

Нижняя часть створки и рамы покрыта алюминиевым отливом для предотвращения негативного влияния окружающей среды на наиболее уязвимые части окна.

Рафшторы

На все окна южного фасада будут установлены рафшторы, в специальные скрытые ниши над окном.

Преимущества рафштор заключается не только в том, что они обеспечивают приватность, а влияют и на энергосбережение в помещениях где они установлены.

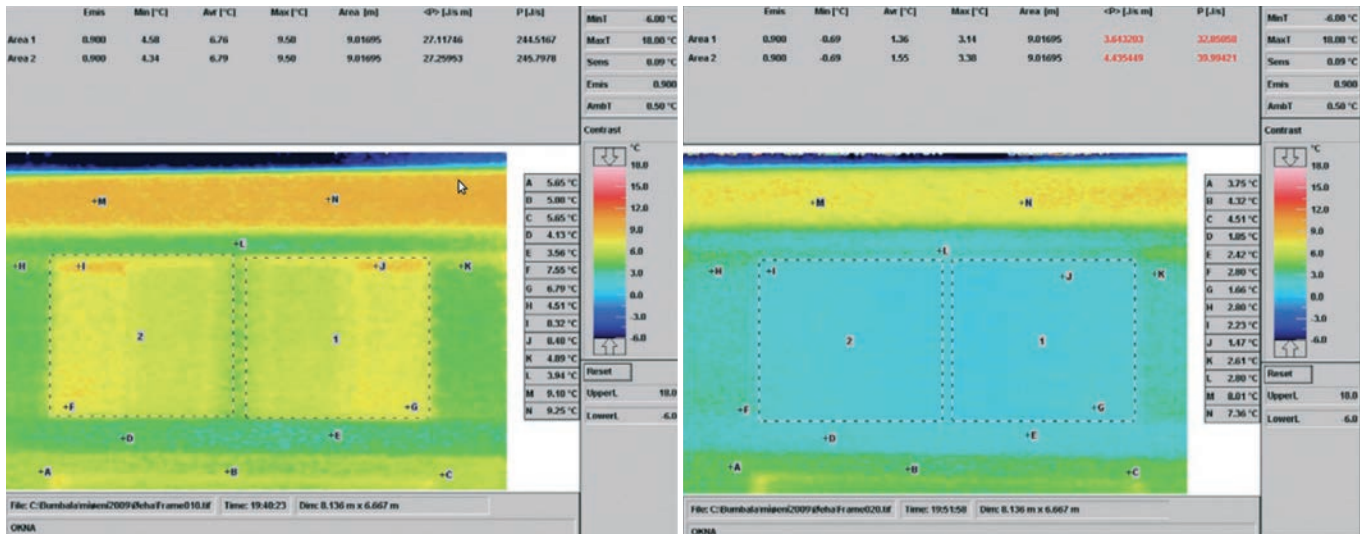
Интерьерная и экстерьерная солнцезащитная техника имеет большое влияние на внутреннюю температуру здания. При этом экстерьерная техника имеет более высокий коэффициент защиты от солнца, чем интерьерная.

В летний период рафшторы защищают от тепловых солнечных лучей, а зимой предохраняют от утечки тепла из помещения. Статистические данные проведенных исследований указывают, что рафшторы влияют на экономию электроэнергии в среднем на 23-25%. Благодаря этому, рафшторы становятся «ключом» для снижения затрат на электроэнергию.

Высокий уровень защиты от солнца, терморегулирующий охранный эффект, снижение уровня шума, возможность электрического управления – это основные преимущества рафштор.

Левая термограмма сделана без рафштор, а на правой термограмме проведен монтаж рафштор Warema. Измерение проводилось в отрезок времени с 19:30 – 20:30. Температура окружающего воздуха составляла от 0 до +1 °С в безветренную погоду. Внутренняя температура здания составляла + 23° С на первом этаже и +24° С на втором этаже. Первая и вторая термограммы сделаны с 15-ти минутным интервалом без существенного изменения температурных показателей.





Оценку потенциальной утечке тепла можно сделать на основании термовизионного измерения, наглядно показывающего распределение поверхностной температуры до и после применения рафштор. Результаты измерения указывают на существенное снижение температурного влияния на наблюдаемом объекте. Термограммы наглядно подтверждают отличную защиту оконной поверхности от влияния внешней среды с помощью рафштор WAREMA. Средняя температура поверхности (TAVR) при вышеуказанных условиях снизилась на $\pm 4,4$ °C. Рафшторы имеют существенное влияние на терморегуляцию внутри помещений. Автоматизированные системы управления зданиями, их соединение с системами управления рафштор, энергетическая автономность обеих систем и снижение утечки тепла, все это в комплексе способствует достижению экономии

и комфортабельности, а также снижению расходов.

Остекление террасы, бассейна

Для остекления летней террасы и бассейна дома, будут установлены поворотно-раздвижные системы марки SOLARLUX SL25, которые обеспечивают защиту от ветра, звука и атмосферных осадков.

Есть возможность открыть до 90% оконного проема. За системой легко ухаживать. Также она защитит от непогоды, дождя и звуковых волн до 17 децибел.

Техническая информация.

- Ролики спрятаны в верхней направляющей.
- Створки без вертикальных профилей обеспечивают максимальную прозрачность.
- Система может открываться наружу или внутрь.

- В зависимости от пожеланий заказчика возможно закрытие на ключ.
- Горизонтальные двойные каретки смонтированы на шариковых опорах. Они обеспечивают движение створки без значительных усилий.
- Отсутствие порога. Нижняя направляющая находится на одном уровне с полом.
- Конфигурация системы предусматривает много возможностей – створки передвигаются через любой угол (от 90° до 180°).
- Комбинируется с системой SL 45: стационарными окнами, поворотно-откидными окнами.
- При остеклении используется закаленное стекло толщиной 6 или 8 мм.
- По желанию заказчика возможно предусмотреть фиксированное двухступенчатое открывание окон для проветривания.





- Максимальные размеры створки: 80*240 см, 65*275 см.
- Максимальный вес створки не превышает 36 кг.
- Возможно обсуждение индивидуальных размеров.

Отопление, вентиляция, кондиционирование

В качестве основного источника тепла и холода данного дома, будет установлен геотермальный тепловой насос Waterkotte (Германия), который характеризуется высокой эффективностью и экономичностью. Общая установленная мощность насоса 54,00 кВт.

Тепловой насос серии EcoTouch имеет высокий COP (выше 5,0) и является одним из наиболее эффективных приборов на рынке. Данным тепловым насосом будет полностью обеспечены: отопление дома, ГВС и кондиционирование. Обогрев и охлаждение помещений будет осуществляться способом поверхностного отопления, а именно: теплыми полами, стенами и охлаждающими панелями на потолке системы Уропор (Швеция). При этом, в качестве основного покрытия полов сухих помещений, будет деревянная доска для теплых полов. Таким образом, в помещениях полностью исключается появление радиаторов и внутренних блоков кондиционеров, а на фасаде, ещё и наружных.

Для корректной работы теплового насоса и возможности аккумулирования тепла используются накопительные баки Waterkotte серии EcoStock (Германия). На стороне системы отопления будет 2 бака по 1000 л каждый. Воду можно будет нагреть до необходимой температуры с минимальными затратами электроэнергии. Сравнительно со стандартными водонагре-

вателями, проточные системы в данном проекте, позволяют экономить до 60% электроэнергии.

Система отопления будет разделена на 2 отдельных контура. Каждая группа помещений получит собственный температурный и часовой график. Зональное разделение позволит обеспечить максимальный комфорт и минимизирует потребление электроэнергии. Управление контурами и всеми элементами системы отопления, будет осуществляться с помощью многофункционального контролера теплового насоса EasyCon с прямым подключением к интернету, что обеспечит удалённый мониторинг и диспетчеризацию работы всей системы. Для гидравлического разделения используются гидравлические группы Meibes (Германия) и электронные энергосберегающие насосы WILO (Германия). Для обеспечения ГВС, нагрева бассейна и частичной

поддержки системы отопления будет установлено инновационное оборудование торговой марки Paradigma (Германия), которая входит в состав Ritter Gruppe (Германия) – крупнейшего европейского производителя солнечных вакуумных коллекторов.

Будет установлены солнечные вакуумные коллекторы модели AQUA PLASMA 19/49, Paradigma 3 шт., площадью 15 кв. метров. На сегодняшний день, это единственная гелиотермическая установка, где теплоносителем является обыкновенная вода (не используются гликолевые смеси), которые характеризуются максимальной эффективностью и минимальными эксплуатационными затратами.

Для обеспечения системы вентиляции жилых помещений, санузлов применена низконапорная вентиляционная установка с рекуперацией тепла FRANKISCHE (Германия). Вентиляционная установка класса А+,





которая обеспечивает высокую степень рекуперации и гарантирует подачу свежего воздуха 24 часа в сутки.

Управлять всеми системами можно будет с помощью приложения на телефоне Apple HomeKit.

Ну и в заключение, ещё раз о красивом...

На территории свободной от застройки (это около 0,15 га), был также разработан интересный ландшафтный дизайн. Зонирование сада и идея от Сергея Франчука, а дизайн выполнила ландшафтный дизайнер Наталья Плавшуда.

Дизайн участка выполнен без привязки к какому-либо стилю, но в то же время имеет в себе характеристики многих направлений в ландшафтном

искусстве. Общая концепция сада основывалась на постоянной смене декоративного облика, благодаря чередованию сроков цветения, декоративности листвы и хвои растений. На такой, казалось бы, небольшой территории участка, собрано великое разнообразие хвойников (тсуга, пихты, ели, можжевельники, туи и тисы всевозможных сортовых форм и цветов), многолетники и кустарники заняли обширный и многогранный список, с уникальных деревьев: Ликвидambar смолоносный, Тюльпанное дерево, Павловния. Главную роль играет красный дуб Aucea – который занимает центральную и доминирующую позицию в саду.

Это уникальный сорт польской селекции, который имеет желтую

листву ранней весной, затем со временем приобретает легкий салатный оттенок, а осенью одевает на себя багровый наряд листвы. Также на участке предусмотрены первоцветы и луковичные. Чтобы визуально расширить пространство территории, был выбран удачный прием очерчивать границы участка групповыми посадками, благодаря этому создается эффект бесконечности пространства. А правильно подобранные растения взаимодополняют и радуют глаз все двенадцать месяцев в году.

Условно участок делится на несколько зон. Фасадная часть максимально скопирована с фильма и имеет более формальный, строгий вид, благодаря стриженным и правильным формам. Сразу за поворотом открывается совершенно другая картина... Буйство форм, листвы и цвета в качестве драгоценной окантовки смешанных миксбордеров. Между посадками уютно расположилась лужайка с газоном для активного отдыха, а в тени деревьев компактно расположены качели с навесом для тихого отдыха и релаксации.

На участке имеются также игровой домик для детей (он же домик «Хоббита»), выполненный по всем канонам сказочного мира и, уютное место у открытого очага (Firepit), с перголой в классическом стиле увитой розами.

Самая последняя, нижняя терраса завершает участок декоративным огородом, плодовым садом и теплицей-оранжереей.

К концу 2017 года «Один дома» уже не будет одним, и в него заселятся счастливые обладатели этого замечательного и уютного дома.

Автор:
Сергей Франчук
Архитектор

